

# ИТ1000ГИ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ

21 АПРЕЛЯ 1998

ВМЕСТЕ С Newsweek

## Сто

## неделя

## в поисках

## среднего класса



9 771027 396001

№ 15(100)

Подписка на журнал «ИТ1000ГИ»  
принимается без ограничений  
по всей территории РФ.  
В розницу журнал распро-  
страняется в Москве

и Московской обл., Санкт-  
Петербурге, Архангельске,  
Астрахани, Барнауле, Брянске,  
Владивостоке, Владимире,  
Волгограде, Вологде,  
Воронеже, Выборге,  
Екатеринбурге, Златоусте,

Иванове, Ижевске, Иркутске,  
Казани, Калуге, Кинешме,  
Кирове, Костроме, Краснодаре,  
Красноярске, Мончегорске,  
Мурманске, Нерехте,  
Н.Новгороде, Н.Тагиле,  
Новгороде, Новокузнецке,

Новосибирске, Обнинске,  
Омске, Оренбурге, Орле, Пензе,  
Петрозаводске, Перми, Пскове,  
Ростове, Ростове-на-Дону,  
Рыбинске, Рязани,  
Самаре, Саратове,  
Смоленске, Сочи, Ставрополе,

Сыктывкаре, Тамбове, Твери,  
Томске, Туле, Тюмени,  
Ульяновске, Ухте, Хабаровске,  
Челябинске, Шуе, Элисте,  
Ярославле; в странах СНГ:  
Азербайджане, Армении,  
Белоруссии, Грузии,

Казахстане, Киргизии,  
Молдавии, Украине. Журнал  
можно приобрести также  
в Австрии, Великобритании,  
Венгрии, Германии, Италии,  
Испании, Польше, США,  
Финляндии, Швейцарии.



**EPSON**  
**STYLUS™**  
**PHOTO 700**



1440 dpi!  
ШЕСТИЦВЕТНЫЙ  
ФОТОКАРТРИДЖ!

Seiko Epson Corporation предлагает новую технологическую разработку EPSON STYLUS PHOTO 700 – шаг к Вашей мечте. Компактный 6-цветный струйный принтер с высочайшим фотографическим качеством печати с разрешением 1440x720 dpi. Картины оживают, цвета поражают яркостью и насыщенностью. Принтер предоставляет Вам возможность печати из различных операционных сред (Macintosh®, Microsoft® Windows® NT™ 4.0, Microsoft® Windows® 95, Microsoft® Windows® 3.0). Вы можете использовать различные типы бумаги и до формата A4, а новые черные картриджи позволяют Вам печатать до 220 страниц в цвете. Добавьте к этому принтеру сканер EPSON FastScan 200 или планшетный сканер EPSON GT-6500 или цифровую камеру EPSON PHOTO PC 600 – и Вы обладатель домашней фотостудии EPSON. В идеальных условиях, при минимальных затратах, быстро и легко Вы получите потрясающее качество цветного изображения!

[illegible]

广东英德县 官能图

四 伊 尔 克 伦 梭

**Парус, меч и монета**  
Национальная революция флегматичных бюргеров

## BOOKS BY POCCENI

● ● ● ● ●

办 理 自 己 的 事

ИСКУССТВО

На обложке фото Валерия Глотикова



# Сто недель

## В поисках среднего класса

ГЛАВНАЯ ТЕМА

Сергей Пархоменко

ПЕРСПЕКТИВА

**Д**ва с половиной года тому назад, когда наконец показалось, что журнал, видимо, рано или поздно все же выйдет, и о проекте стало можно рассказывать посторонним, потому что уже было не так страшно сплести, а однажды разоткровенничался про будущее «Итоги» в присутствии некоего журналиста, очень знаменитого, авторитетного и толстого. Нет, вы не подумайте, я вовсе не звал его на работу. Мне ничего особенного от него не было нужно — я рассказывал просто так.

Он меня выслушал вежливо, а потом, привычно разбирая огромную бороду на два с трудом уместившихся в кулак хвоста и строго симметрично раскладывая эти хвосты по обе стороны огромного же живота, изрек: «Нет. Нельзя такого журнала делать. В смысле, незачем делать такой журнал в стране, где такие плохие железные дороги. И где их так мало в пересчете на единицу площади. И где почти все вокзалы — без дебаркадеров. А где и есть дебаркадер — так на всем вокзале кофею нормального, в чашке с блюдцем, не найдешь: одна бурда в лильном граненом стакане, стоя. Вот построит еще дорог и еще дебаркадеров, вот «эспрессо» порционный научат варить, вот пустят еще коридоры пульмановских вагонов, — тогда да тогда и обращайтесь. А пока — пустые ваши хлопоты». Сказал и сплел устал, гад, в страну зонтикообразных личей — группу с кляти пить.

А ведь прав был совершенно. Дело в том, что действительно хорошо, как доказано на тысяче примеров, лишь та страна, по которой хорошо ездить. Ну или летать, или плыть. Да хоть пешком бродить — все равно. Оседлое общество, которое может себе позволить любить и ценить своих передвижающихся граждан, которое содержит этих своих путешественников в чистоте и уюте, которое делает их жизнь не только увлекательной, но и безопасной и просто приятной, — это правильное общество: стабильное, обеспеченное и гуманное. Причем очень трудно разобраться, где тут причина, а где следствие.

То ли в условиях процветающей экономики и устойчивой социальной системы транспортная индустрия постепенно разрастается настолько, что становится способна сама по себе — качеством и доступностью предоставляемых ей услуг — стимулировать передвижение с места на место все больше масс людей. То ли, наоборот, такое вот благополучное общество постепенно наращивает внутри себя все более значительный слой людей, регулярно обуреваемых охотой к краткосрочной или долговременной перемещению. А накопленная этой массой энергия потребления пускает в рост сложную инфраструктуру, строит изощренный «конвейер путешествий».

Лично мне более правдоподобной кажется вторая версия. Я думаю, важный признак того самого «правильного общества» — не наличие у людей просто возможности (технической или финансовой) передвигаться, а обилие у них поводов, мотивов для этого передвижения. Все-таки самое главное — чтобы в каждый момент времени много кому было куда и зачем ехать. Чтобы как можно больше народу имело бы в виду буквальный смысл слов «динамичный» и «мобильный», употребляя их при описании своего образа жизни.

Ага. Значит, мы проговорились: это все-таки такой образ жизни. Но не какими же мотивациями туда-сюда он характеризуется. Во все нет. За ним — целая философия, целая система ценностей и ориентиров. Легко и в свое удовольствие передвижающийся человек, уверен в себе. Либо он знает, что на новом месте — приехал хоть на день, хоть на всю жизнь — устроится не хуже, чем на старом. Либо не сомневается, что ему всегда есть куда вернуться, что он оставляет за спиною надежное гнездо, которое за время его отсутствия не расстреплет ветром по пруту. Здесь мы подразумеваем, конечно, отнюдь не только дом, семью. Требуется еще известная степень уверенности в достаточности своего образования, прочности своей профессиональной репутации, надежности своего работодателя или собственного дела, стабиль-

ности своего дохода. Именно в таком порядке, поскольку одно вытекает из другого. Ничуть не менее важно — уметь отдохнуть и развлечься. Поверьте, всего этого — нельзя позволить себе не интересоваться (хотя бы в минимальной степени) огромным количеством посторонних и внешне бесполезных вещей: политикой, наукой, спортом, искусством, кулинарией и проч., и проч., и еще восемь раз проч. Наконец, надо быть здоровым и уметь это здоровье поддерживать. Остальное, как говорится, приложится...

Я не уверен, что мой сибаритствующий коллега, выливая на меня в конце 1995-го полное ведро своего скепсиса, держал в голове всю эту гигантскую пирамиду причин и следствий, от кофе на перроне и пульмановских вагонов до экономической стабильности и социально-психологической устойчивости масс. Может быть, он имел в виду нечто гораздо более примитивное: мол, журнал, о котором идет речь, нужен главным образом для заполнения бесмысленного и тягучего дорожного досуга, а когда мало кто ездит — он мало кому и нужен. Но я все же предпочитаю верить, что мы тогда говорили о чем-то исключительно сложном.

А именно — о перспективах зарождения и развития в России класса «уверенных в себе путешественников» — людей, не стесняющихся своего прошлого, не жалующихся на свое настоящее и не сомневающих в своем будущем, — того самого, что в мире обычно именется средним классом. И соответственно о перспективах формирования у этого среднего класса традиционно присущих ему потребительских привычек и стандартов. Одна из этих привычек — еженедельное употребление внутри очередного номера новостного журнала «общеполитической тематики». Один из этих стандартов — классический канон «ныомагезина», складывавшийся на протяжении последних сорока лет в Северной Америке и на протяжении сорока — в Европе. По этому канону и задумывались «Итоги».

В мае 1996-го, когда вышел первый регулярный номер нашего журнала, вышеупомянутые перспективы действительно выглядели довольно кисло. Было, в общем, понятно, что настоящему «middle class», полностью отвечающему общепринятым — европейским, скажем, — представлениям о нем, в России взяться неоткуда. Но необходимо было выяснить, не сложилась ли (или, может быть, не складывается ли прямо сейчас?) в недрах российского общества некая социальная группа, пусть весьма своеобразная, но все же замещающая собой исконный средний класс. И необходимо было срочно, поскольку мы исходили из аксиомы, что обнаружив эту группу, верно оценив ее численность и определив «ареал» ее распространения, мы и сможем выйти на прямой контакт со своим читателем.

Эти поиски продолжаются вот уже сто недель. Собственно, все, чем мы были заняты на протяжении этого периода времени, — и были попытки установить, на кого все-таки мы рассчитываем. То простым методом проб и ошибок. То выдвигая относительно сложные предположения и гипотезы и немедленно проверяя их при подготовке очередного номера. Дело сильно осложнялось тем, что мы работали все это время в условиях крайне неустойчивой обратной связи с читателем. Оценить качественно, «померить» количественно реакцию аудитории на очередной еженедельный эксперимент удавалось лишь весьма и весьма приблизительно.

В физическом, осязаемом своем воплощении результат наших усилий выглядит довольно скромно. Как видно на соседнем снимке, этот результат — кипа из 99 вышедших номеров — способен унести на себе, даже не особенно напрягаясь, один человек вовсе не атлетического телосложения. Но есть и другой, промежуточный итог эпопеи из 99 «Итогов»: мы все же кое-что поняли о тех, для кого работаем.

И поэтому мы посчитали вполне уместным посвятить добрую половину юбилейного, сотого номера изложению того, как мы теперь представляем себе природу сей загадочной социальной материи — российского среднего класса. Как мы представляем себе их — людей, составивших этот класс.

Хоть почему, в самом деле, «их»? Каких таких «их»? Вас. Вот именно — вас. Раз вы держите этот журнал в руках, значит, о вас и речь. Вы и есть тот самый путешественник. Просто, может быть, вы пока только выбираете, куда бы отправиться. ■

Итоги  
21 апреля 1996



Прежде всего искомый класс проживает в Москве — пусть даже в среднестатистическом доме. Евроремонт — Поклад. Центром жизни по-прежнему остается кухня, украшенная гарнитуром (500 — 800 у.е. за погонный метр). На ней, правда, уже не ведут разговоры о судьбах Отечества, но по привычке собираются поговорить за жизнь. Здесь смотрят телевизор (Palanoid, 320 у.е.), варят кофе в кофеварке (55 у.е.), готовят в кастрюльке из медицинской стали (60—120 у.е. за набор) и иногда гладят белье утюгом Moulinex (45 у.е.).

**Папа**, как мы решили, — сотрудник преуспевающей частной автомастерской (само собой, она занимается иномаринами), что позволяет ему зарабатывать **1500 — 3000 у.е.** в месяц. Любимая одежда — модный камбизелен (порядка **90 у.е.**) и спортивная рубашка (**60 у.е.**). Любимое занятие — помнить на выдохе камеру (**550 у.е.**) вся подряд с целью опровергнуть вложение капитала. А также играть в хоккей, для чего сослуживцы подарили ему канадские коньки (**250 у.е.**).

Моложавая, кокетливая **Нина** (менеджер в рекламном агентстве, зарабатывает от 1000 у.е. в месяц) предлагает строгие костюмы (380 у.е.), блузку эдак за 77 у.е. и даже дома ведет деловые разговоры по телефону (Philips, 105 у.е.). Как и положено деловой женщине, она готовит импортные полуфабрикаты (3—5 у.е. за упаковку) в микроволновой печи (350 у.е.).

**Старший дед** учится на инженер-гостиничного хозяйства. Нама синам, что называется, держит руку на пульсе. Носит футболку с длинным рукавом (40 у.е.) и браслет (90 у.е.), увлекается классической музыкой и часто носит собой CD-плеер (15 у.е.). Как мы догадываемся, что он настаивал на том, чтобы купить домашний компьютер (от 700 до 1500 у.е.) и поставить его на кухне.

Младший сын не растает, с рождением (55 у.е.), прибавит таинский (царский) слуга 50–250 у.е. в зависимости от разбогатения) и не выйдет из двора (45 у.е.) и футболон (15 у.е.)

[illegible]

решения доверия с точки зрения большой картины. Ее целью в политическом смысле — доказать, что в настоящее время невозможно (но возможно в смысле политическом) вернуть в традицию Карлоса Шамана, приобретая при этом статус дане [19, с. 100] — в художественном смысле (она должна быть не объектом и средством

Вот мы видим книгу в иллюстрациях и текстах, которые рассказывают о судьбах страны, о ее развитии, о ее распадах и о ее возрождении. Вспомните, у кого из друзей складывался бы такой набор книг, как у меня!

Решение принимается на основании  
всестороннего изучения  
**забелыйый салон Bentley**  
на сайте Bentley



**Определение среднего класса, принятое в западной социологии, пока несовместимо с российской действительностью**



# Искомая середина

Борис Старцев

ТЕОРИЯ

**К**ТО ПЕРВЫЙ ПРИЗНАЛ СЛОВА «СРЕДНИЙ КЛАСС», ТРУДНО сказать наверняка. Ученые предполагают, что это был Аристотель, писавший в своей «Политике» о «средних слоях населения» — о тех, кого нельзя отнести ни к «низам», ни к «верхам». Более широко термин стали применять в начале девятнадцатого века — к среднему классу относили себя европейские буржуа и американские фермеры.

Как утверждают отечественные социологи, в современную науку понятие «средний класс» попало в начале 20-х годов нашего века — американские ученые (Макс Вебер и др.) противопоставили его марксистской теории, приговаривавшей общество к неизбежной поляризации. Средний класс был объявлен гарантом стабильности: он голосует за существующий режим; исправно платит налоги и делает сбережения, вносит вклад в национальную экономику. Впрочем, в

1929 году «гарант стабильности» не спас Америку от экономического кризиса, и правительству пришлось спасать его самого посредством государственных программ.

Принадлежность к среднему классу определяется не одним только содержанием бумажника — роль играют мировоззрение, ценности, жизненные стандарты. В конце Великой депрессии, когда благосостояние американцев резко упало, 88 процентов опрошенных сказали, что относят себя к среднему классу (данные Института Галлапа). Согласно результатам современных опросов, в США чуть ли не все поголовно заявляют о своей принадлежности к среднему классу. Впрочем, одновременно на Западе появляются исследования, в которых утверждается, что среднего класса вовсе нет, и попытки его обнаружить — поиск черной кошки в темной комнате.

Популярность идеи среднего класса в массовом сознании объясняется ее оптимистичностью — порой она приобретает черты рекламного ролика и напоминает американскую мечту. Человек получает образование, работает по специальности, открывает собственный бизнес или делает карьеру наемного работника. Профессиональные навыки

«Сформировалась ли средняя слои в России или нет и каковы их возможные масштабы — ответы на эти вопросы чуть ли не целиком зависят от выбора критерия оценки»  
В. Радина, социолог

То, что у лучших компьютеров внутри.



И снаружи.



Внутри любого персонального компьютера находится микропроцессор. Это его мозг. А внутри самых лучших компьютеров находятся микропроцессоры компании Intel. Intel является мировым лидером в разработке процессоров. Таким образом, выбирая компьютер, оснащенный новым процессором Pentium®II, Вы получаете возможность использовать наиболее передовую технологию компании Intel. Так как же узнать, находится ли процессор Pentium II внутри Вашего компьютера? Просто проверьте наличие логотипа Intel Inside® снаружи. [www.intel.ru](http://www.intel.ru)

Приглашаем Вас посетить стенд компании Intel на выставке Comtek '98 с 20 по 24 апреля в Экспо-Центре на Красной Пресне (павильон 2, зал 2)

**intel.**  
The Computer Inside™

©1998 Intel Corporation. Все права защищены.





«Верный средний слой образуют люди, имеющие капиталы, достаточный для организации собственной фирмы. 7/10 из них живут самостоятельно или частично, остальные — на уровне достатка. У 2/3 этого слоя доходы растут быстрее или по крайней мере не медленнее, чем цены. Средний уровень дохода верного среднего слоя, по данным монополизма, в 6—7 раз выше среднего и почти в 10 раз выше нижнего. Около 20% представителей среднего слоя имеют собственности (как правило, небольшие) фирмы, еще 10—15% заняты деловой и экономической деятельностью, а многие совмещают собственную работу с работой по найму. Уже в 1993 году в государстве работали лишь 2/3 этого слоя. Уровень благосостояния среднего слоя — относительно достаток, причем почти 1/3 его живут совместно и состоятельно. Безвиз и общепринятые стандарты среднего слоя (1/7)»  
Т. Заславская, социолог.

Применяют доход, после чего он обретает высокий социальный статус и личное благополучие.

В России «средний класс» впервые заговорили ученые — термин был «запущен» в начале гайдаровских реформ. Позже к ним присоединились политики — всем миром проблему обсуждают особенно бурно последние год-полтора. В недавнем послании Федеральному собранию о среднем классе заговорил и Борис Ельцин, пообещав «создать максимально благоприятные условия для его расширения». Месяц назад Институт экономических проблем переходного периода Егора Гайдара провел международную конференцию на тему «Формирование среднего класса в посткоммунистической России». «Верх» объявили, что среднему классу быть (немедленно или в самом ближайшем будущем), и ждут от экономистов и социологов научного тому обоснования.

Почему же так понадобился средний класс? Во-первых, его существование подтвердило бы успех проводимых реформ — значит, достаточно широкий общественный слой сумел приспосаиваться к новым условиям. Обойти на весь мир о наличии среднего класса в России — то же самое, что провести децентрализацию и то, и другое — индикаторы успеха и необратимости реформ. Во-вторых, на носу выборы, а среднему классу полезно голосовать за существующий порядок.

О среднем классе говорят и коммунисты, однако ищут его не в настоящем (где, по их мнению, его нет и быть не может), а в прошлом — говорят о так называемом советском среднем классе, обескровленном за время реформ. Впрочем, если отбросить идеологическо-ностальгическую трактовку, понятие «советский средний класс» вполне приемлемо. В СССР были граждане, получившие образование, сделавшие карьеру, имевшие приличный доход и высокий социальный статус. Часть интеллигенции (как гуманитарной, так и технической, сосредоточенной в ВПК), высококвалифицированные рабочие, офицеры под эти параметры подходят. Естественно, применение термина «средний класс» условно — у этой прослойки не было собственности, и западная модель потребления сводилась к джинсам из магазина «Березка».

За время реформ старый средний класс в самом деле распался. Однако определить черты его постсоветского преемника оказалось не так-то просто — западные модели были слишком жесткими. «Пытаясь определить, что такое российский средний класс, мы берем разные точки отсчета — собственность, доходы, профессию, потребление, наличие сбережений. И от них начинаем уходить в разные стороны», — говорит социолог Вадим Радаев. — Нарисовать полную и стройную картину никому пока не удалось и, боюсь, вряд ли удастся».

Во-первых, неизвестно, как наш средний класс формируется. Ведь цепочка «образование — работа — доход — статус» в нашей стране не действует. Образование не гарантирует

работу с перспективами роста. Работа не гарантирует доход: зарплаты у представителей одной профессии в частном и государственном секторах различаются на порядок. Доход не гарантирует статус: «челноки», торгующие на рынке, мало кто считает уважаемым членом общества.

Во-вторых, как быть с такой важной функцией среднего класса, как уплата налогов? В России процветает повальное уклонение от налогов — «двойная бухгалтерия» на предприятиях, «левые» доходы. Средний класс в России не становится активным налогоплательщиком.

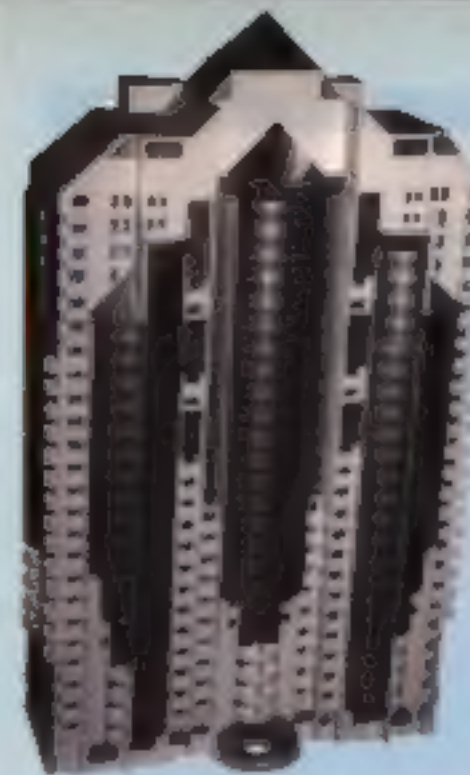
В-третьих, непонятно, какова культура среднего класса? «Ресторан «Три пестряка», «Мерседесы» и другие образцы жизни, которые нам демонстрируют рекламные ролики, — говорит социолог Елена Аврамова, — это культура богатых, а вовсе не среднего класса. Что такое российский средний класс в культурном смысле, никто сказать не может».

Все же некоторые социологи пытаются выделить российский средний класс, взяв за основу несколько факторов: образование, профессия, система ценностей (социальный оптимизм, установка на стабильность), доход, структура потребления. Однако точную цифру дохода, начиная с которой человек может отнести себя к среднему классу, специалисты назвать не решаются. По словам Вадима Радаева, такой цифры не существует. «Конечно, всегда можно формально провести границу: тут средний класс начинается, тут заканчивается. Но пока никто из серьезных ученых не сделал этого».

Именно поэтому его предложение спорно, не называя цифры. «Нынешний российский средний класс — это те, чьи доходы хватает на покупку всего, кроме недвижимости», — считает Елена Аврамова. — Люди не имеют перспектив долгосрочного вложения денег, отказываются от инвестиций, а потому попросту «проедают» доход. Можно даже говорить о перепотреблении. Деньги тратятся на еду, обслуживание квартиры, транспорт, образование детей. В России нельзя получить ипотеку (кредит на покупку недвижимости), а именно такой кредит на Западе считается инструментом выращивания среднего класса». Нынешний средний класс образовался из представителей разных слоев — интеллигенции, паразитизма, рабочих и даже маргиналов. Из-за социальной неоднородности у него нет и не может быть единой культуры. В результате получается, что точечность численности нынешнего российского среднего класса также вычислить непросто. Однако социологи называют приблизительные цифры — как правило, от 15 до 20 процентов. Их выводят на основе официальной статистики, массовых опросов и результатов анализа потребительского рынка.

Впрочем, если опираться на американские каноны, постсоветский средний класс будет отличаться от западного столь же радикально, как его советский предшественник. Поэтому российские социологи стараются избегать термина «средний класс» — ведь применяя его к российской действительности, мягко говоря, неадекватно. Социальный слой, о котором идет речь, еще не сформировался — для этого просто не хватило времени.

В научной среде считается более корректным говорить об «источниках формирования среднего класса», «протосреднем слое», «протослое» и так далее. Не стоит путаться этих терминов, напоминающих о доисторических периодах мезозой и протозой. Говоря о социальной структуре общества, социолог Татьяна Заславская поделила население страны на четыре иерархических слоя — «страты» (за их пределами оказываются сварабогаты, не попадающие в социологические выборки). К двум верхним слоям Заславская отнесла предпринимателей, менеджеров производственной сферы, управленцев, высшую интеллигенцию, рабочую элиту, офицеров. Это — средний класс, который может возникнуть в нашей стране через 20—30 лет. А может и не возникнуть: российские социологи не берутся предсказывать будущее. ■



# ДОМ, ГДЕ СБЫВАЮТСЯ МЕЧТЫ

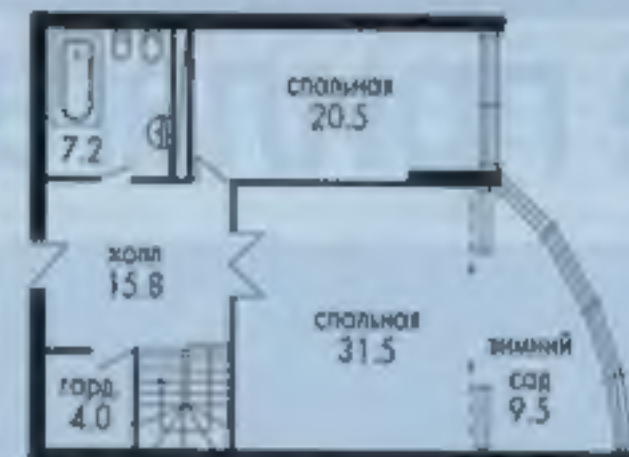
оздоравливает атмосферу дома лучше, чем десять установок искусственного климата.

Другая особенность дома — экономичность и рациональность проекта. Например, в доме всего один широкий парадный подъезд — это без ущерба для безопасности значительно удешевляет охрану дома. Бассейн будет расположен не в цокольном этаже дома, а на придомовой территории, в промежутке с другим зданием, что позволит избежать жильцов от запаха испарений и развешивать раскисшие полотенца с соседями. В сумме такая, казалось бы, «мелочь» снижает расходы жильцов на содержание здания более чем в два раза. И если в других элитных домах подобные

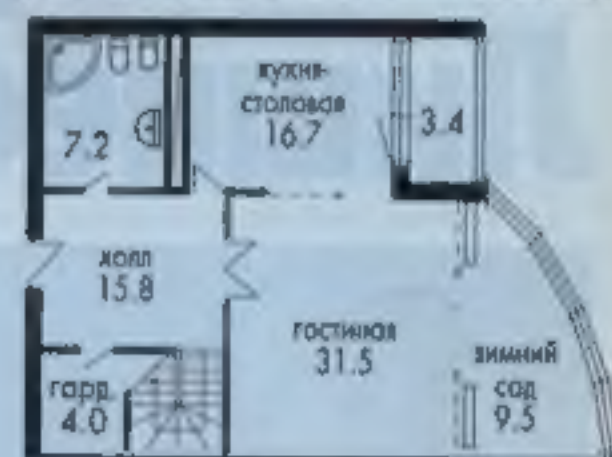
Покажу, есть трехкомнатные (166 кв. метров) и четырехкомнатные (170 кв. метров). Для особо взыскательных клиентов под пентхаузы (до 328 кв. метров) отведены самые верхние этажи (туда даже будут ходить специальные лифты).

Начиная с четырехкомнатных, квартиры выходят на три стороны дома, что позволит вам любоваться почти круговой панорамой юго-запада Москвы: высотка МГУ, монумент на Поклонной горе, комплекс небоскребов на проспекте Вернадского...

Во всякой квартире, включая и двухкомнатную, имеется два санузла, кухня от 16 до 25 кв. метров и зимний сад. Квартиры сдаются с возведенными перегородками, окнами со стеклопакетами, входной



Верхний уровень



Нижний уровень

3-КОМН. ДВУХУРОВНЕВАЯ КВАРТИРА  
168,2 кв. м

затраты доходят до 1000 долларов на квартиру ежемесячно, то в доме от «Квартала 32-33» они не превысят 300-350 долларов. Почуствуйте разницу.

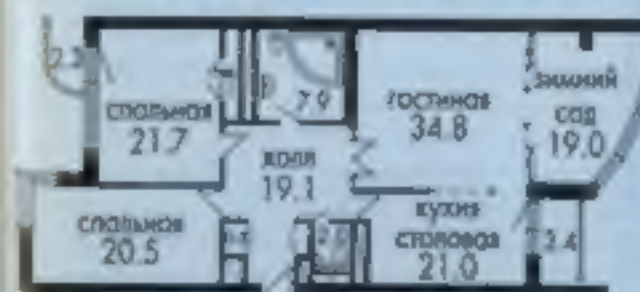
Совершенно новый подход осуществлен в доме М 116-1 и в планировке квартир — несущими в них являются только внешние стены (как и в обычных домах), расстояние между которыми составляет 9 метров! Такое конструкторское решение позволяет без хлопот возводить внутренние стены и перегородки где вам заблагорассудится, причем не только на стадии строительства, но и через несколько лет после застройки.

Но и это еще не все. Нигде в Москве нет, а в доме на Ленинском 116 есть лифты, опускающиеся в подземный трехуровневый гараж с круговой площадью на 100 машин. Кстати, о лифтах. В каждой секции планируется установить по четыре лифта последнего поколения немецкой фирмы Tisbe — так что даже утром больше 20-30 секунд вам ждать не придется.

Строительство дома ведет югославская фирма «Югосланион», славящаяся циркулирующим соблюдением технологии строительства и качеством отделки. Срок сдачи дома — декабрь 1998 года, однако уже сейчас из 126 квартир продано 82. И это понятно: ближе к концу строительства цены возрастут раза в полтора, сегодня же еще можно не только получить существенную скидку при одновременной оплате, но и купить квартиру в рассрочку, с ежемесячной оплатой до окончания строительства по гибкому индивидуальному графику.

## ВЫБРАЮ КВАРТИРУ НА ЖИТЕЛЬСТВО

«Квартал 32-33» предлагает квартиры на любой вкус и кошелек: от однокомнатных площадью 85 квадратных метров до шестикомнатных (263 кв. метра). Хотите двухуровневую квартиру?



3-КОМН. КВАРТИРА  
155,4 кв. м

проспекта предстоит построить здание и реконструировать 32 объекта. Обладателями элитных квартир, по удобству планировки и отделке превосходящих лучшие европейские аналоги, станут более шестистот человек. Таким образом, в недалеком будущем Ленинский проспект совершенно преобразится и бесспорно станет одной из самых престижных и красивейших улиц Москвы.

## И СТРОИТ ДОМА ХХ ВЕКА

Это элитное здание в модном сейчас «парижском» стиле — первый из серии элитных домов, которые возводит компания. Дом строится по уникальному проекту, по удобству и оригинальности не имеющему аналогов в России и Восточной Европе. Например, квартиры в нем спроектированы таким образом, что поток естественного света задерживается в каждой комнате максимально долгое время. Не стоит и говорить, что такая естественная инсоляция жилища

металлической дверью Super Lock и подготовленными к чистовой отделке стенами и потолком.

В доме предусмотрен весь комплекс услуг, призванный облегчить и обезопасить быт жильцов. На первом этаже размещается тренажерный зал, сауна, бар, домашнее кафе, стол заказов и служба уборки помещений. За парадным в доме и на прилегающей территории круглогодично будет следить вооруженная новейшей системой телевизионного наблюдения служба охраны, а вход в дом будет осуществляться по магнитной карточке, защищенной от подделок.

## РАСТЕТ НОВЫЙ ДОМ

С марта нынешнего года компания «Квартал 32-33» начала строительство нового элитного дома по адресу — Ленинский проспект, 128-1, который будет еще краше своего старшего брата. В нем уже не будет однокомнатных квартир — только двухкомнатные и многокомнатные, а за счет увеличения площади остекления квартир еще более «воздушным» станет фасад здания. В планировку многих квартир закладывается комната под кабинет, при каждой спальне есть большая ванная комната. Значительно увеличится и площадь автостоянки, которая станет двухэтажной, но самое главное — дом на Ленинском, 128-1 будет возводиться по новой технологической схеме — без ущерба для надежности здания некоторые работы станут вестись параллельно. Это позволит значительно сократить сроки строительства. Здание будет сдано в эксплуатацию осенью-зимой 1999 года. Сейчас компания приступила к продаже квартир в доме на Ленинском, 128-1. На первом этаже, пока идут работы нулевого цикла строительства, цена квадратного метра будет едва ли не самой низкой на столичном рынке элитного жилья — от 1300 до 1750 долларов за квадратный метр.

Контактные телефоны: (095) 432-5833, 432-9980, 432-0501



**Классовая борьба свелась к политическим междоусобицам, очаги которых размещаются в основном на политических полюсах**

# Лишнее прилагательное



Члены среднего класса (слева направо): Анатолий Чубайс, Борис Немцов, Олег Соснгов

**Дмитрий Хитаров**  
**ЦИТАТНИК**

**Д**авным-давно большевики, одержав победу в «классовой борьбе», начали «ударными темпами» строить «бесклассовое общество». Постепенно оставшиеся в живых «классово чуждые» перемешались с «социально близкими».

Казалось, что определение класса как «большой группы людей с определенным положением в исторически сложившейся системе общественного производства и с

А с недавних пор в российском политическом лексиконе стало частенько мелькать еще и словосочетание «народно-демократический средний класс».

## То, не знаю что

Попытки выяснить, что же это такое, у «всемирно-избранных депутатов», которые по определению являются в совокупности «выразителями интересов» всего населения, ни к чему не привели.

Можно смело утверждать, что все парламентарии (во всяком случае, те, с кем беседовал корреспондент «Итогов») с пользой посмотрели фильм «Адъютант его превосходительства». Если вы помните, герой этой незабвенной картины в ответ на прямой вопрос: «Пал Андрей, скажите, вы шпион?» — пускается в пространное объяснение.

Депутаты хорошо освоили этот метод, и их ответы на настойчивые просьбы объяснить, насколько деятельность «народных избранников» отвечает интересам среднего класса, были выстроены по схеме: «Видишь ли, Юра...»

Пришлось обратиться к программам партий и движений, победивших на последних парламентских выборах.

Коммунистическая партия Российской Федерации (КПРФ), являясь партийной организацией «трудового народа», по-прежнему верна делу «защиты интересов рабочего класса, трудового крестьянства, народной интеллигенции», а потому особо озабочена углублением «противоречий между горсткой новых топ-менеджеров и огромным большинством народа». Соратники Геннадия

Зюганова по старой памяти делают ставку сразу на «все слои населения». Подобное «на деревню, дедушку» еще просительно юному пролетарию Жукову, но взрослым людям врать врать как-то несложно.



Владимир Вольфсон и Геннадий Зюганов говорят на разные социальные слои

Зюганова по старой памяти делают ставку сразу на «все слои населения». Подобное «на деревню, дедушку» еще просительно юному пролетарию Жукову, но взрослым людям врать врать как-то несложно.

Попытки проблемы и у основных оппонентов коммунистов — проправительственного (во всяком случае, до последнего времени) движения «Наш дом — Россия» (НДР), лидер которого Виктор Черномырдин рассчитывал собрать под крышей из своих подопытных «всех граждан страны». В программе этой организации сказано, что НДР ставит перед собой задачу «выразить интересы всей России, всех ее народов и регионов». Бог, как говорится, в помощь.

Программа Либерально-демократической партии России (ЛДПР), тоже более всего похожая на телеграмму «всем, всем, всем», предусматривает создание жестко централизованного унитарного государства. Поэтому восстановление России в границах бывшего СССР — одна из основных целей, декларируемых партией. Владимир Жириновский неоднократно заявлял, что он «не исключает решения территориальных и иных проблем с государствами ближнего зарубежья силовыми методами». В отношениях же с дальним зарубежьем Владимир Вольфович считает вполне приемлемым и ядерный шантаж. Экстремизм, согласно программе ЛДПР, мыслится как рыночная, но «жестким государственным контролем над ключевыми отраслями экономики». Не отвергается возможность пересмотра — если этого потребуют интересы граждан и государства — итогов приватизации.

Основную ставку либерал-демократы делают, по мнению политологов, на люмпенов, тяготеющих к имперскому патристизму с колебаниями в сторону этнического русского национализма. Владимир Вольфович предпочитает называть своих избирателей «здоровомыслящими большевиками».

За движение «Яблоко» голосуют как раз те, кого правильнее всего было бы называть средним классом. Однако Григорий Явлинский упорно отказывается считать их таковыми и продолжает твердить о необходимости формирования «среднего класса, способного стать несущей опорой социальной и политической стабильности в России». В программе движения термин этот описан так и не удалось. Зато там есть рассуждения о том, что «российское государство не сможет долго сохраниться в том нынешнем и полураспадающем состоянии, в котором оно существует сейчас». В этой ситуации, по мнению «яблочников», небогатая альтернатива исчерпывается либо переходом к окончательному хаосу и насилью, либо неотложными преобразованиями, направленными на изменение и укрепление всего государственного организма. «Мы выбираем второй путь» — заявлено в программе движения. Должно

было бы добавить: «А вы как хотите».

Единственное упоминание термина «средний класс» удалось обнаружить в программе Социал-демократической партии России (СДПР). В этом документе говорится о появлении на российской политической арене «новой социальной группы (условно — «нового среднего класса»), представленной инициативными силами гражданского общества». По мнению социал-демократов, «формирование нового среднего класса является важнейшим процессом, ибо именно он служит надежной опорой политическому и экономическому плюрализму и свободе личности». Авторы программы СДПР утверждают, что складывается средний класс из «творческой, научной и технической интеллигенции, высококвалифицированных рабочих, динамичной части управленцев, самостоятельного крестьянства, работников нематериальных сфер жизни (образование, здравоохранение, политическая деятельность, юриспруденция, гражданские инициативы, культура и т.д.), кооператоров и цивилизованных частных предпринимателей». Вот только «осознавать себя как группу с особыми социальными интересами», по мнению эсдеков, класс этот только начинает, а пока он «политически неоднороден и неустойчив».

И, русско, девицки! Крайности надоели, а до обустройства середины, которая, как известно, золотая, ни у кого руки не дрожат. Как тут не пожалеть, во-первых, о том, что о практически единственной надежде и опоре нарождающегося класса — СДПР — и ее лидере Сергее Белозерове мало кто знает. А во-вторых, о том, что (перифразировав Владимира Маяковского) в политике никак пока нельзя причаститься великому чувству по имени — средний класс. ■

## ПРЕДСКАЗУЕМОСТЬ «Респектабельный» выбор

Победы бывшего главного пограничника страны Андрея Николаева 12 апреля на выборах в Государственную думу не стали неожиданностью ни для политологов, ни для журналистов, ни для самих политиков 1997-го избирательного года, в который выдвигался кандидатом в депутаты от Единого российского фронта. Андрей Николаев, бывший полковник милиции, в 1995 году избрался в Государственную думу от Единого российского фронта. В 1997 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 1999 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2003 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2007 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2011 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2015 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2019 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2023 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта.

Олег Поповичев, кандидат в депутаты от Единого российского фронта, в 1997 году был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 1999 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2003 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2007 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2011 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2015 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2019 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2023 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта.

Сергей Иванов, кандидат в депутаты от Единого российского фронта, в 1997 году был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 1999 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2003 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2007 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2011 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2015 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2019 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2023 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта.

Александр Рылкин, кандидат в депутаты от Единого российского фронта, в 1997 году был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 1999 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2003 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2007 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2011 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2015 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2019 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта. В 2023 году он был избран депутатом Государственной думы от Единого российского фронта.



# Первый раз в средний

**Впрочем, сегодняшние 30-летние пока еще лишь учатся в подготовительной группе**

Маша Гессен

ЦЕННОСТИ

**Б**ЫТЬ СРЕДНИМ И ГОРДИТЬСЯ ЭТИМ — есть в этом что-то не совсем нормальное. Чем гордиться? Тем, что денег не меньше и не больше, чем у других, и машина пусть и не супер, но и не совсем уж плохая? Это что же, оплот демократии — посредственности? Гарант стабильности — троечник?

Секрет удовлетворенности среднего класса самим собой в том, что человек убежден: он имеет то, что ему причитается. Человек таким образом оказывается примером справедливости существующего общественного устройства, которое он, следовательно, будет поддерживать и защищать. Для тех, кому сейчас около 30, кого лег пятнадцать лет назад институты выплюнули в полную неопределенность, сознание собственной устроенности — источник истинной гордости.

«Я имею то, что я заслуживаю», — уверенно заявляет 27-летний Георгий Ильин, владелец небольшой фирмы, торгующей электронными деталями по почте. Ильин, по собственному признанию, зарабатывает немного — большая часть денег уходит на нужды фирмы, а ему на расходы остается долларов 450 в месяц.

Зато, говорит он, «в моей работе есть еще и моральный аспект. Во-первых, я создал всего четыре, но все же рабочих места, два из них — для моих друзей. Во-вторых, я «закливаю голубые экраны» — у людей, живущих в глубинке, где нет ничего, начинается работать телевизор».

«Я пять лет жил во Франции и вкушил там этой среднечеловеческой жизни», — говорит тридцатилетний журналист и телеоператор Вадим Ясногородский. — Я понял, что не хочу быть богатым, но не хочу быть и бедным». Ясногородский зарабатывает раз в пять больше Георгия Ильина и считает себя обеспеченным в меру и при этом по заслугам. Он перечисляет достоинства своей хорошей жизни: возможность путешествовать, ходить в рестораны, в кино и — возможно, главное — покупать компакт-диски и слушать любимую музыку на хорошей аппаратуре. «Еще хорошо», — продолжает Вадим, — что нам некому завидовать. Я точно никогда не буду завидовать человеку, который едет на 600-м «Мерседесе», потому что на него могут напасть за углом. Иными словами, для него богатство либо незаслуженно, потому что заработано нечестным путем и связано с насилием, либо само по себе способно спровоцировать насилие.

Впрочем, жена Вадима Ясногородского не так уверена, что у них есть все, что им положено. «Недавно мой начальник ок-



ГРУППОВОЙ ПОРТРЕТ РОССИЙСКИХ ЯПН, СЧИТАЮЩИХ, ЧТО ИМЕЮТ ТО, ЧТО ЗАСЛУЖИВАЮТ. АГЕНТ ПО НЕДВИЖИМОСТИ ДМИТРИЙ КАНЕВСКИЙ (ОБЛАЧЕННЫЙ СЛЕВА), ВЛАДЕЛЕЦ ФИРМЫ ГЕОРГИЙ ИЛЬИН (В ЦЕНТРЕ), СПЕЦИАЛИСТ ПО РЕКЛАМЕ ИРИНА ЗАТОНОВА (ПРАВА)

зал мне, что я «меленький российский япн» (yuppi — young urban professional или young upwardly mobile professional — «молодой горожанин, работающий по специальности» или «молодой специалист», продвигающийся по служебной лестнице», — «Итоги»), — говорит Ксения Кириченко, 30-летняя руководитель отдела в кондитерской фирме «Ферреро». — Но я заслуживаю не такого уровня жизни. В другой стране мы могли бы вносить деньги за квартиру, и она в конечном счете стала бы нашей. А сейчас те достаточно большие деньги, которые мы платим за аренду, — это деньги, выброшенные на ветер».

## Семья в рассрочку

Тут, пожалуй, появляется первая сомнительная черта в портрете нового, молодого российского среднего класса. Для того чтобы средний класс служил настоящим опорой существующего строя, ему долж-

# класс

могут позволить себе бросить надоевшую работу, уйти в запой или стать килем. В этом доме у них родился ребенок, потом второй, и это послужит стимулом к участию в жизни района или городка — ведь им не все равно, какая рядом школа, об-

достатка — 2 тысячи долларов в месяц на человека в семье. Пока Мария зарабатывает меньше тысячи в месяц и, прежде чем обзаводиться семьей, планирует получить второе высшее образование.

Есть и другие препятствия на пути к положению, которое позволило бы завести семью, и они подчас кажутся непреодолимыми. Ксения Кириченко и Вадим Ясногородский признают, что в их семье это приводит к конфликтам. «У Вадима есть дочь, которой пять с половиной лет. Она с матерью живет пока во Франции. У нас с ней хорошие отношения, и Вадим считает, что у меня уже есть готовый ребенок», — объясняет Ксения. — А я все же хочу иметь своего собственного ребенка, но мне ведь тогда придется оставить работу, вернуться в Петербург, потому что здесь мы не можем ни зарегистрировать ребенка, ни обратиться к врачу». Вадим и Ксения переехали в Москву из Петербурга два года назад в поисках подходящей работы. Работу нашли, но, как и многие их сверстники, не имея прописки, живут в столице на правах гостей.

Желание отложить создание семьи до лучших времен свидетельствует в некотором смысле о появлении ценностей, свойственных среднему классу. Так, 31-летний агент по недвижимости Дмитрий Каневский не собирается «создавать янечку, потому что не может пока нести за нее ответственность» — в первую очередь материальную. Этим он выражает типичную для Запада идею человека, должен обрести материальную независимость, прежде чем заводить семью. (О том, что у нас это пока еще редко встречающаяся позиция, свидетельствует, в частности, постоянно падающий средний возраст женщины, рождающей второго ребенка: сейчас в России это возраст меньше 20.)

## Без права голоса

«Нам вообще повезло», — заявляет Вадим Ясногородский с присущим ему оптимизмом. — Даже участковый оказался нормальным человеком». На второй день проживания Вадима и Ксении недалеко от Белорусского вокзала к ним явились два вооруженных милиционера («Было очень страшно», — вставляет Ксения). Участковый выписал штраф (15 тысяч рублей), пробормотал что-то насчет того, что «такие, как вы, прижимают, а потом у нас милиционеров убивают», но, говорит Вадим, «кончилось тем, что мы с ним сели и поговорили, и он оставил нас в покое, то есть оказался нормальным человеком».

Удачно, конечно, получилось. «За все время, что я жил во Франции», — сравнивает Вадим, — мне так повезло, что ко мне ни разу не подошел полицейский — проверить документы. Вернувшись сюда, имея такую идеалистическую идею, что в 30 лет я еще что-то могу изменить в этой

жизни, что терять. В США, например, средний класс пополняется за счет молодежи благодаря в значительной мере хорошо налаженным институтам кредита. Когда молодой человек (или девушка) начинает зарабатывать, он покупает машину, большую часть стоимости которой он будет выплачивать в течение четырех лет. Примерно в то время, когда он заканчивает выплачивать стоимость старого автомобиля, ему хочется приобрести новый — опять-таки в кредит, опять-таки на четыре года. И так в течение многих лет. В какой-то момент он (или она), вероятно, женится (выйдет замуж), молодожены приобретут дом, большую часть стоимости которого они будут выплачивать в течение 30 лет. Если в какой-то момент они перестанут вносить ежемесячные взносы, дом полностью перейдет в собственность банка, давшего кредит, так что по крайней мере в течение трех десятилетий супруги не

станова на улице и т.д. Так, глядишь, и становишься незаметно оплотом демократии и гарантом стабильности.

В том возрасте, когда их американские или, скажем, английские сверстники покупают свой первый дом, московские япны в лучшем случае справляют новоселье в квартире, которую скорее всего снимают. О дальнейшем развитии семьи, по их мнению, думать рано. «Я хочу иметь семью — жену, ребенка, но у меня нет на это денег, хотя бы чтобы купить квартиру», — говорит Георгий Ильин.

Мария Архарова, 30-летняя сотрудница агентства путешествий, говорит, что все 10 лет своего замужества (она рассталась с мужем меньше года назад), несмотря на уговоры мужа и свекрови, отказывалась заводить ребенка. Рожать собирается только тогда, «когда будет определен статус, положение, которое это позволяет». Возделанный уровень





стране, я от этой страны в основном получаю по морде».

«Я получаю большую зарплату, и я хочу участвовать в жизни города», — добавляет Ксения (она получает больше двух тысяч долларов в месяц). — Моя компания платит за меня огромные налоги, которые идут на то, чтобы мэр Лужков устраивал свое 850-летие, чтобы в подъезде ставили железную дверь и содержали милиционера, который потом нас же отсюда и выгоняет». Как повлиять на такое положение дел, не совсем понятно — не имея регистрации, Вадим и Ксения не имеют права голосовать. На президентских выборах они все-таки исполнили свой гражданский долг — Ксения оформила командировку в Москву, но «вот в Москве были выборы в самоуправление, а из-за этой прописки...».

И это типичная ситуация. Даже москвичи часто оказываются слишком далеко от места прописки, чтобы участвовать в народном волеизъявлении. Мария Архарова признается, что не голосовала ни разу в жизни — просто потому, что «большую часть времени жила в одном месте, прописана была в другом, а добираться с одного конца в другой очень сложно». Сейчас, например, Мария живет в квартире, где прописаны ее родители, а родители живут там, где прописана она. Можно, конечно, всех перепрописать, «но стоит ли только ради голосования идти на такие сложности?».

А это уже совсем не средний класс. Средний класс не просто должен ощущать свою принадлежность к основным социальным институтам, он должен верить, что в некотором смысле это его, среднего класса, институты. В отношении этих молодых людей можно говорить лишь о разной степени отчуждения. Даже москвичка Мария Архарова ощущает абсолютную враждебность системы регистрации.

Или вот Ирина Матвеева, 27-летняя начальница отдела сувенирной продукции одного московского рекламного агентства. Ее друг Дмитрий Каневский «заставляет» ее голосовать. Сам Дмитрий прописан в городе Ногинске Московской области и не на каждые выборы туда ездит — а Ирина прописана в ближнем Подмосковье, так что ей легче. «Даже в тех случаях, когда Диме удавалось меня затаскать в пункт для голосования, я голосовала против всех. Но зато я выполняю свой гражданский долг». Ирине тем не менее не все равно, что происходит в стране. прослышав, например, про нынешний правительственный кризис, она по дороге с работы купила газету. Но в основном она черпает информацию, будь то о политике, концертах или новом клубе, старым проверенным способом — через друзей. Как бы деликатно она ни объясняла свою позицию журналисту, складывается впечатление, что прессе она не верит, как и всякий «официальный» институт, пресса для нее — чужое.



При этом Ирина Матвеева чувствует себя вполне благополучным членом общества. Еще несколько лет назад она пошла работать в рекламное агентство секретаршей на зарплату в 300 долларов в месяц. Теперь она руководит отделом, зарабатывает в среднем тысячу-полторы в месяц и не сомневается, что ее ожидает дальнейший успех. Денег, правда, часто не хватает: у Ирины есть четырехлетний сын, который живет с ее родителями в Подмосковье, а Ирина дает деньги родителям и платит за детский сад. Перевести мальчика в Москву не представляется возможным отчасти потому, что, не имея регистрации, она не сможет обратиться за медицинской помощью для сына. Не обидно ей, налогоплательщице, что приходится платить за детский сад и нельзя выбрать поликлинику? «Если бы я платила с полной суммой, я бы тревожилась на эту тему», — отвечает она просто. — Но я плачу минимально и минимальными благами пользуюсь. Какими? А действительно, какими я пользуюсь? Пожалуй, никакими».

Конечно, при большом желании энергичные молодые люди с приличным заработком могут решить свои юридические проблемы. Можно экономить, накопить на однукомнатную квартиру в Орехово-Борисове и зарегистрироваться. Только с какой стати люди, которые живут в хорошей двухкомнатной квартире в центре, станут во всем себе отказывать, чтобы переехать в клетку на окраине? «Мы не можем утратить пять лет жизни, чтобы купить «Запорожку», — говорит Вадим Ясногородский. — Мы уже не советские люди».

«Я не готова жертвовать своими путешествиями или своими ресторанами, или поездками на такси, чтобы накопить на квартиру», — соглашается Ксения Кириченко. — Я знаю таких людей, они та-

кие экономные, такие прижимистые! Они, наверное, и на чувства скупые».

«Есть две вещи, на которые стоит копить деньги», — утверждает Ирина Матвеева. — На путешествия и на свое дело. И все. Для меня жилье — это просто место, где можно спокойно поспать».

Не все, конечно, с этим согласны. Мария Архарова, например, вполне ценит способность разумно экономить. «А это укорство, что, мол, мы, русские, можем разгильясы на славу — это скорее свойственно низшему классу».

Все, однако, сходится в одном: что жить стало лучше, а будет еще лучше. Мария Архарова уверена, что достигнет намеченного уровня достатка. Ирина Матвеева — что откроет собственное дело, Вадим Ясногородский и Ксения Кириченко — что изменят то, что не устраивает их в обществе. Георгий Ильин — что у него будут деньги, чтобы построить дом под Москвой. На квартиру он не согласен: «У меня даже часов нет, потому что я хочу не какие-нибудь, а дорогие».

Пока у этих молодых не иссякнет оптимизм, у страны есть шанс обрести в итоге тот самый средний класс, на котором все будет держаться. Но если они потеряют веру в будущее, то, как говорит Вадим Ясногородский, «я должен буду взять Ксению в охапку и ехать во Францию. Я не хочу отсюда уезжать, потому что в таком случае мне придется сплунуть на свои мозги. И вообще — какого черта?»

«И я не хочу отсюда уезжать», — соглашается Ксения. — Это, может быть, звучит высокопарно, но я могу что-то сделать для этой страны, и я хочу это сделать. Вот только страна не хочет».

«Ничего», — заверяет ее и меня Вадим, — куда страна не денется».

Фото: Александр Сорокин

Журналист Вадим Ясногородский и его жена Ксения Кириченко, менеджер в кондитерской фирме, живут в Москве и хотели бы принимать участие в жизни города, который считают своим, но — легче верблюда пролезть через игольное ушко, чем получить прописку и стать своим в Москве

## С КОМФОРТОМ ПО БЕЗДОРОЖЬЮ



### Nissan Patrol GR

— это (визуально) новый автомобиль, вобранный в себя лучшие традиции легендарных внедорожников Patrol. Мощный двигатель, отключаемый стабилизатор поперечной устойчивости, улучшенная обзорность, современная система ABS и усиленная подвеска нового Nissan Patrol GR обеспечат Вам уверенность на любой дороге.

Новый Nissan Patrol GR — это безопасность как водителя, так и автомобиля. Каждая машина комплектуется подушками безопасности и современной противопожарной системой NATS IV. Комфорт и сила — эти два слова лучше всего характеризуют новый Nissan Patrol GR.

**НОВЫЙ**  
NISSAN PATROL GR



**ЖИЗНЬ В ДВИЖЕНИИ**

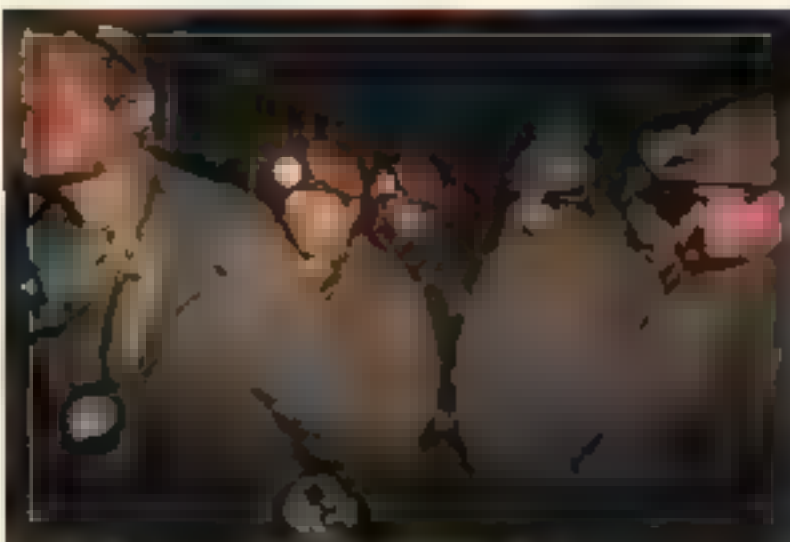
За дополнительной информацией обращайтесь к дилерам Ниссан в России:

<b>МОСКВА</b> АВТО-КЕП А/О МУСТЕР-АВТО АВТОИМПОРТ АЛАН-АВТОМАР ГЕМА ДЕНСЕР ГРУППА МАТЦ НИССАНД ЛТД ОАИДОВО МОТОРС РЯБОМ-МОТОРС РОСКОН-КОНТИНЕНТ ТРЕЙД-АВТО ЛТД ЭКСОТРИКА ЭЛЬДА ЮНИОН МОТОРС	(095) 489-0100 (095) 280-3710 (095) 114-5862 (095) 234-3205 (095) 755-5151 (095) 979-2010 (095) 967-0680 (095) 958-9301 (095) 435-0130 (095) 189-7471 (095) 216-5601 (095) 973-1098 (095) 155-5925 (095) 295-5921 (095) 456-3760	<b>С.-ПЕТЕРБУРГ</b> АВТОНОМ ГЕМА КАЛЕДОНИАН ТЕХНОЛОДЖИ ЛТД <b>ВОЛГОГРАД</b> МИР ТЕХНИКИ <b>ВОЛЖСКИЙ</b> МИР ТЕХНИКИ <b>ЕКАТЕРИНБУРГ</b> УРАЛАВТОГАЗСЕРВИС <b>Н. НОВГОРОД</b> АВТО-САИ <b>НОВОСИБИРСК</b> СИМБИОСАН ЦЕНТР НИССАН	(812) 567-7938 (812) 325-9451 (812) 271-2605 (8442) 56-2602 (8443) 34-4002 (3432) 25-9572 (8312) 41-1309 (3832) 33-1930 (3832) 32-1070	<b>ПЕРМЬ</b> УРАЛАВТОИМПОРТ <b>ПЕТРОЗАВОДСК</b> ИМПОРТ САИ СЕНТЕР <b>РОСТОВ-НА-ДОНУ</b> АСТРОМ <b>САМАРА</b> САМАРСКИЕ АВТОМОБИЛИ ЭКСКОРТ <b>ТОЛЬЯТТИ</b> ПАРТНЕР <b>УФА</b> КАЛИКА	(3422) 65-7652 (8142) 74-0701 (8632) 32-1280 (8462) 58-5237 (8462) 70-1132 (8469) 32-7485 (3472) 32-2341
--	--	--	--	---	--









ШКАТУРЫ,  
 ИЛИ СМОТРЕ  
 НА ОБЕДЬЯНОЕ  
 (СНИЖЕНИЕ)  
 БРОНЯ ЖЕЛТЫ  
 И СТАТУСА,  
 И ПОДДЕРЖКОЙ  
 ИЛИ МИНИМИЗ  
 ОННО ЗАДАЧА  
 ДА КУБАС  
 ВЫБРАЛ В ЛИБИ  
 И БОГАНОВА КОТ  
 - ТУШЕВ РАЙОНА  
 И КУЗНЕЦ ПО  
 ПОСЛЕДНУЮ ПОДРОБ  
 ЛЮДИ ТОТОВЫ  
 ГОЛОСОВАТЬ  
 ЗА КОГО УГОДНО  
 ОСТАЛСЯ ЖЕ  
 ШКАТУРЫ  
 РЕШЕНИЕ ВЫЖИ  
 РОСТОЖСКИЕ ШАТЫ  
 УГОЛЬНЫЕ РАЙОНЫ  
 КРАСНОРСКО  
 НОРИЛЬСК  
 ИЛИ ПОКАЗАТЕЛИ

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПРОМЫСЛОВЕЦА

Что же выводит наших правителей, политиков и социологов-политологов ломаться в открытую дверь? Мечтают о появлении среднего класса в то время, как он уже давно живет и процветает. Не совсем так. Сам по себе среднестатистический слесарь не обязательно средний класс. В его западных понимании «Средний класс» — это ведь не просто уровень дохода равноудаленный от самых богатых и самых бедных, это еще и определенная взгляд на жизнь, система ценностей и предпочтений. А тут то и зайкаться

## Недовольные, но терпеливые «бывшие»

Примечательно, что в огромном большинстве случаев «переводчиков» для гаков были не основными (Сергей и Краснопольск) и, конечно, верящими, что тыква долларом «не деньги» потому как «нушчи» «не буди», в дальнейшем тузжуконский Мисае зарплата в много раз выше — случался скорее типичным, чем исключительным. Тот же владелец «КамаЗа» из Ореховской области поначалу тоже был «никим не заны» и, под честными его доходами уверял, что раньше «когда выплывал на мильдэ жил как «король» а теперь вот — «каждо валю». Позом «когда разжукыли» и «каждо личь» что «нидема» «пухляк» «улыны» «спос» «госности» не «прорисую» «о» «объявлю» от куда ощущение «потери» «разнице» на все «хилано» «вроде» «топыче» и «не надю» А теперь «понуку» то «мыло» «кажеся» «Позом» то «гда» жил «пожонно» от «засина» до «техника» и «дочевия» «взюхили» и «пеназвистого» А теперь «морюки» «скальво» то «конкуратны» «не рдот» то «засина» «го» «идея» на «мак»

нет. Потом помолчал, подумал и добавил: «За оя теперь, свободным человек Хону сачивать — никто слова не скажет, сам ебс (ружьем) чирджу».

[illegible][illegible]

**В РОССИИ** **ПРОЖИВНИЙ**

автоматически с изменением имущественного положения и статуса. Советский средний класс, при всей условности этого понятия — в 10-е в смысле образования себя и своих интересов больше походил на «каждый или состояние, чем на нечто российское и европейское» — шло крестом на грядущий разрыв между «оборонкой» научной интеллигенции и доктринами, с одной стороны, как бы ни различались уровни образования и культуры, были бы «только машины в стремлении к западным стандартам потребления и западному образу жизни. Другое дело — то, что они делают жизни, что они воспроизводят, и идеализировали. Они хотели свободно идти за границу, но желали идти на войну, обращая нацизм в идею и превращали парадоксальную идею именно советских революционных сил в идею войны. Батон демократической революции 1917-1918 годов».

Средняя обшинность из них при  
высокой или средней среднелесной соотве-  
данности дала и беднелесные бу-  
валы. Дневные выходы в болышом  
болоте не превышали 10-15 ч в день  
отрадионально. Остатки не  
мало, а на обшай выр- нжения уровня  
дальше и сдвиги не стали выр- нения  
дрожжи и измеримыми. Остатки  
же, что было видно на примере шак-  
ли, кил, выр- нения на выр- нения

[illegible]

регионы, перегруженные буксующими  
предприятиями ВГК.

## Братна

Трудно сказать, какая часть среднеобес-  
печенных россиян генетически связана с  
советским средним классом. На глаз ка-  
жется, что за пределами Москвы их  
очень немного. Завсегда в провинци-  
альных баров начинают демонстрировать  
вполне новую «кросс» поведенье без  
шва. Раньше думал, что со звуковым демон-  
страционным матом радостно разговари-  
вать в кафе и в ресторане. Атрибутами  
«клубных» Да и скромные «Фольклора»  
и «Городские» порознь так же начал  
но несут на восточные полки. Как ста-  
личные для. Дело в том, что значи-  
тельную часть немощного слоя — в  
средняков — составляют люди «криминаль-  
ные или близкие к ним по духу. Разве-  
ры и полиция или их «серые» отбыв-  
разуметь я понимаю, что не «средне»  
оформились в «серые» коммерче-  
ских структурах, что миллионеры жи-  
вущие на те же 10-15 млн. рублей, как  
ходы «серые» из налоговых и аудитор-  
ских служб, различия в психологии «ве-  
рных» типов для «проникновения» вли-  
тельную юности.

[illegible]

ским президентом Жириновского. Стоило уточнить, что «оке» — это из них в 1996-м «о» лосовал за Брыцалова: «духарной му жим, я балдею», а «оке» — кто отдал свои голоса Петренко «с нами по другому нельзя на до, чтобы половина страны пес валила, то гда другая половина будет слушаться».

В Москве среднеобеспеченные люди — это в основном высокооплачиваемые по российским меркам наемные работники в столице довольно мощным классом сверхбогатых, которые готовы припорошить себя пылью собственного обслуживания частные поликлиники и больницы, школы и домашние серверы журналистов и изгнать из себя всевозможную рекламную продукцию и проч. За пределами Москвы кинули зарплату на дорожку, где богатых не было в единицы, оставившие меньше и среднеобеспеченных. А услуги в которых остро нуждаются и за которые готовы щедро платить провинциальные аспирационные классы (ведущие преимущественно к охране и вытаскиванию денег) там что значительно дешевле. Средний класс составляет бравая Пятигорск — единородности наших среднеобеспеченных (с рождения) как то более или менее единообразным политическим или эстетическим поведением. По крайней мере показывать не приходится.

В нынешней России есть те, кто не слишком богат и не очень беден и им не мало, их даже называют влиятельными. Однако они пока не слишком являют миру себя, ни даже слова, они расхитители чужих деловых предприятий или боятся маржосъемные рублики порочающе различающиеся по своим экстраординарным и утратившим так сказать почва для среднего класса в России уже слова, а самым крупным показателем.

## Парус, меч и монета

[illegible][illegible]

1.  $\frac{1}{x^2} = x^{-2}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-2} = -2x^{-3} = -\frac{2}{x^3}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^2} = -\frac{2}{x^3}$   
 2.  $\frac{1}{x^3} = x^{-3}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-3} = -3x^{-4} = -\frac{3}{x^4}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^3} = -\frac{3}{x^4}$   
 3.  $\frac{1}{x^4} = x^{-4}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-4} = -4x^{-5} = -\frac{4}{x^5}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^4} = -\frac{4}{x^5}$   
 4.  $\frac{1}{x^5} = x^{-5}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-5} = -5x^{-6} = -\frac{5}{x^6}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^5} = -\frac{5}{x^6}$   
 5.  $\frac{1}{x^6} = x^{-6}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-6} = -6x^{-7} = -\frac{6}{x^7}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^6} = -\frac{6}{x^7}$   
 6.  $\frac{1}{x^7} = x^{-7}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-7} = -7x^{-8} = -\frac{7}{x^8}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^7} = -\frac{7}{x^8}$   
 7.  $\frac{1}{x^8} = x^{-8}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-8} = -8x^{-9} = -\frac{8}{x^9}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^8} = -\frac{8}{x^9}$   
 8.  $\frac{1}{x^9} = x^{-9}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-9} = -9x^{-10} = -\frac{9}{x^{10}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^9} = -\frac{9}{x^{10}}$   
 9.  $\frac{1}{x^{10}} = x^{-10}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-10} = -10x^{-11} = -\frac{10}{x^{11}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{10}} = -\frac{10}{x^{11}}$   
 10.  $\frac{1}{x^{11}} = x^{-11}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-11} = -11x^{-12} = -\frac{11}{x^{12}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{11}} = -\frac{11}{x^{12}}$   
 11.  $\frac{1}{x^{12}} = x^{-12}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-12} = -12x^{-13} = -\frac{12}{x^{13}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{12}} = -\frac{12}{x^{13}}$   
 12.  $\frac{1}{x^{13}} = x^{-13}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-13} = -13x^{-14} = -\frac{13}{x^{14}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{13}} = -\frac{13}{x^{14}}$   
 13.  $\frac{1}{x^{14}} = x^{-14}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-14} = -14x^{-15} = -\frac{14}{x^{15}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{14}} = -\frac{14}{x^{15}}$   
 14.  $\frac{1}{x^{15}} = x^{-15}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-15} = -15x^{-16} = -\frac{15}{x^{16}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{15}} = -\frac{15}{x^{16}}$   
 15.  $\frac{1}{x^{16}} = x^{-16}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-16} = -16x^{-17} = -\frac{16}{x^{17}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{16}} = -\frac{16}{x^{17}}$   
 16.  $\frac{1}{x^{17}} = x^{-17}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-17} = -17x^{-18} = -\frac{17}{x^{18}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{17}} = -\frac{17}{x^{18}}$   
 17.  $\frac{1}{x^{18}} = x^{-18}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-18} = -18x^{-19} = -\frac{18}{x^{19}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{18}} = -\frac{18}{x^{19}}$   
 18.  $\frac{1}{x^{19}} = x^{-19}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-19} = -19x^{-20} = -\frac{19}{x^{20}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{19}} = -\frac{19}{x^{20}}$   
 19.  $\frac{1}{x^{20}} = x^{-20}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-20} = -20x^{-21} = -\frac{20}{x^{21}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{20}} = -\frac{20}{x^{21}}$   
 20.  $\frac{1}{x^{21}} = x^{-21}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-21} = -21x^{-22} = -\frac{21}{x^{22}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{21}} = -\frac{21}{x^{22}}$   
 21.  $\frac{1}{x^{22}} = x^{-22}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-22} = -22x^{-23} = -\frac{22}{x^{23}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{22}} = -\frac{22}{x^{23}}$   
 22.  $\frac{1}{x^{23}} = x^{-23}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-23} = -23x^{-24} = -\frac{23}{x^{24}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{23}} = -\frac{23}{x^{24}}$   
 23.  $\frac{1}{x^{24}} = x^{-24}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-24} = -24x^{-25} = -\frac{24}{x^{25}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{24}} = -\frac{24}{x^{25}}$   
 24.  $\frac{1}{x^{25}} = x^{-25}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-25} = -25x^{-26} = -\frac{25}{x^{26}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{25}} = -\frac{25}{x^{26}}$   
 25.  $\frac{1}{x^{26}} = x^{-26}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-26} = -26x^{-27} = -\frac{26}{x^{27}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{26}} = -\frac{26}{x^{27}}$   
 26.  $\frac{1}{x^{27}} = x^{-27}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-27} = -27x^{-28} = -\frac{27}{x^{28}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{27}} = -\frac{27}{x^{28}}$   
 27.  $\frac{1}{x^{28}} = x^{-28}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-28} = -28x^{-29} = -\frac{28}{x^{29}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{28}} = -\frac{28}{x^{29}}$   
 28.  $\frac{1}{x^{29}} = x^{-29}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-29} = -29x^{-30} = -\frac{29}{x^{30}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{29}} = -\frac{29}{x^{30}}$   
 29.  $\frac{1}{x^{30}} = x^{-30}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-30} = -30x^{-31} = -\frac{30}{x^{31}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{30}} = -\frac{30}{x^{31}}$   
 30.  $\frac{1}{x^{31}} = x^{-31}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-31} = -31x^{-32} = -\frac{31}{x^{32}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{31}} = -\frac{31}{x^{32}}$   
 31.  $\frac{1}{x^{32}} = x^{-32}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-32} = -32x^{-33} = -\frac{32}{x^{33}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{32}} = -\frac{32}{x^{33}}$   
 32.  $\frac{1}{x^{33}} = x^{-33}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-33} = -33x^{-34} = -\frac{33}{x^{34}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{33}} = -\frac{33}{x^{34}}$   
 33.  $\frac{1}{x^{34}} = x^{-34}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-34} = -34x^{-35} = -\frac{34}{x^{35}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{34}} = -\frac{34}{x^{35}}$   
 34.  $\frac{1}{x^{35}} = x^{-35}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-35} = -35x^{-36} = -\frac{35}{x^{36}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{35}} = -\frac{35}{x^{36}}$   
 35.  $\frac{1}{x^{36}} = x^{-36}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-36} = -36x^{-37} = -\frac{36}{x^{37}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{36}} = -\frac{36}{x^{37}}$   
 36.  $\frac{1}{x^{37}} = x^{-37}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-37} = -37x^{-38} = -\frac{37}{x^{38}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{37}} = -\frac{37}{x^{38}}$   
 37.  $\frac{1}{x^{38}} = x^{-38}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-38} = -38x^{-39} = -\frac{38}{x^{39}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{38}} = -\frac{38}{x^{39}}$   
 38.  $\frac{1}{x^{39}} = x^{-39}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-39} = -39x^{-40} = -\frac{39}{x^{40}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{39}} = -\frac{39}{x^{40}}$   
 39.  $\frac{1}{x^{40}} = x^{-40}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-40} = -40x^{-41} = -\frac{40}{x^{41}}$   
 $\frac{d}{dx} \frac{1}{x^{40}} = -\frac{40}{x^{41}}$   
 40.  $\frac{1}{x^{41}} = x^{-41}$   
 $\frac{d}{dx} x^{-41} = -4$



24. **PROBABILITY**  
 25. **STATISTICS**  
 26. **ALGEBRA**  
 27. **GEOMETRY**  
 28. **TRIGONOMETRY**  
 29. **CALCULUS**  
 30. **DIFFERENTIAL EQUATIONS**  
 31. **VECTOR CALCULUS**  
 32. **COMPLEX ANALYSIS**  
 33. **REAL ANALYSIS**  
 34. **NUMERICAL ANALYSIS**  
 35. **STATISTICAL INFERENCE**  
 36. **PROBABILITY DISTRIBUTIONS**  
 37. **STATISTICAL INFERENCE**  
 38. **PROBABILITY DISTRIBUTIONS**  
 39. **STATISTICAL INFERENCE**  
 40. **PROBABILITY DISTRIBUTIONS**

МАТЕРИАЛЫ  
САН-САМУЭЛЬ + 453  
1990 Д  
СТАТУСЫ  
СТАПА САН-САМУЭЛЬ  
РЕПОРТАЖ  
АНАЛИЗ РЕПОРТАЖ  
СТАТУСЫ



## Национальная революция флегматичных бюргеров

[illegible]

1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10. 11. 12. 13. 14. 15. 16. 17. 18. 19. 20. 21. 22. 23. 24. 25. 26. 27. 28. 29. 30. 31. 32. 33. 34. 35. 36. 37. 38. 39. 40. 41. 42. 43. 44. 45. 46. 47. 48. 49. 50. 51. 52. 53. 54. 55. 56. 57. 58. 59. 60. 61. 62. 63. 64. 65. 66. 67. 68. 69. 70. 71. 72. 73. 74. 75. 76. 77. 78. 79. 80. 81. 82. 83. 84. 85. 86. 87. 88. 89. 90. 91. 92. 93. 94. 95. 96. 97. 98. 99. 100. 101. 102. 103. 104. 105. 106. 107. 108. 109. 110. 111. 112. 113. 114. 115. 116. 117. 118. 119. 120. 121. 122. 123. 124. 125. 126. 127. 128. 129. 130. 131. 132. 133. 134. 135. 136. 137. 138. 139. 140. 141. 142. 143. 144. 145. 146. 147. 148. 149. 150. 151. 152. 153. 154. 155. 156. 157. 158. 159. 160. 161. 162. 163. 164. 165. 166. 167. 168. 169. 170. 171. 172. 173. 174. 175. 176. 177. 178. 179. 180. 181. 182. 183. 184. 185. 186. 187. 188. 189. 190. 191. 192. 193. 194. 195. 196. 197. 198. 199. 200. 201. 202. 203. 204. 205. 206. 207. 208. 209. 210. 211. 212. 213. 214. 215. 216. 217. 218. 219. 220. 221. 222. 223. 224. 225. 226. 227. 228. 229. 230. 231. 232. 233. 234. 235. 236. 237. 238. 239. 240. 241. 242. 243. 244. 245. 246. 247. 248. 249. 250. 251. 252. 253. 254. 255. 256. 257. 258. 259. 260. 261. 262. 263. 264. 265. 266. 267. 268. 269. 270. 271. 272. 273. 274. 275. 276. 277. 278. 279. 280. 281. 282. 283. 284. 285. 286. 287. 288. 289. 290. 291. 292. 293. 294. 295. 296. 297. 298. 299. 300. 301. 302. 303. 304. 305. 306. 307. 308. 309. 310. 311. 312. 313. 314. 315. 316. 317. 318. 319. 320. 321. 322. 323. 324. 325. 326. 327. 328. 329. 330. 331. 332. 333. 334. 335. 336. 337. 338. 339. 340. 341. 342. 343. 344. 345. 346. 347. 348. 349. 350. 351. 352. 353. 354. 355. 356. 357. 358. 359. 360. 361. 362. 363. 364. 365. 366. 367. 368. 369. 370. 371. 372. 373. 374. 375. 376. 377. 378. 379. 380. 381. 382. 383. 384. 385. 386. 387. 388. 389. 390. 391. 392. 393. 394. 395. 396. 397. 398. 399. 400. 401. 402. 403. 404. 405. 406. 407. 408. 409. 410. 411. 412. 413. 414. 415. 416. 417. 418. 419. 420. 421. 422. 423. 424. 425. 426. 427. 428. 429. 430. 431. 432. 433. 434. 435. 436. 437. 438. 439. 440. 441. 442. 443. 444. 445. 446. 447. 448. 449. 450. 451. 452. 453. 454. 455. 456. 457. 458. 459. 460. 461. 462. 463. 464. 465. 466. 467. 468. 469. 470. 471. 472. 473. 474. 475. 476. 477. 478. 479. 480. 481. 482. 483. 484. 485. 486. 487. 488. 489. 490. 491. 492. 493. 494. 495. 496. 497. 498. 499. 500. 501. 502. 503. 504. 505. 506. 507. 508. 509. 510. 511. 512. 513. 514. 515. 516. 517. 518. 519. 520. 521. 522. 523. 524. 525. 526. 527. 528. 529. 530. 531. 532. 533. 534. 535. 536. 537. 538. 539. 540. 541. 542. 543. 544. 545. 546. 547. 548. 549. 550. 551. 552. 553. 554. 555. 556. 557. 558. 559. 560. 561. 562. 563. 564. 565. 566. 567. 568. 569. 570. 571. 572. 573. 574. 575. 576. 577. 578. 579. 580. 581. 582. 583. 584. 585. 586. 587. 588. 589. 590. 591. 592. 593. 594. 595. 596. 597. 598. 599. 600. 601. 602. 603. 604. 605. 606. 607. 608. 609. 610. 611. 612. 613. 614. 615. 616. 617. 618. 619. 620. 621. 622. 623. 624. 625. 626. 627. 628. 629. 630. 631. 632. 633. 634. 635. 636. 637. 638. 639. 640. 641. 642. 643. 644. 645. 646. 647. 648. 649. 650. 651. 652. 653. 654. 655. 656. 657. 658. 659. 660. 661. 662. 663. 664. 665. 666. 667. 668. 669. 670. 671. 672. 673. 674. 675. 676. 677. 678. 679. 680. 681. 682. 683. 684. 685. 686. 687. 688. 689. 690. 691. 692. 693. 694. 695. 696. 697. 698. 699. 700. 701. 702. 703. 704. 705. 706. 707. 708. 709. 710. 711. 712. 713. 714. 715. 716. 717. 718. 719. 720. 721. 722. 723. 724. 725. 726. 727. 728. 729. 730. 731. 732. 733. 734. 735. 736. 737. 738. 739. 740. 741. 742. 743. 744. 745. 746. 747. 748. 749. 750. 751. 752. 753. 754. 755. 756. 757. 758. 759. 760. 761. 762. 763. 764. 765. 766. 767. 768. 769. 770. 771. 772. 773. 774. 775. 776. 777. 778. 779. 780. 781. 782. 783. 784. 785. 786. 787. 788. 789. 790. 791. 792. 793. 794. 795. 796. 797. 798. 799. 800. 801. 802. 803. 804. 805. 806. 807. 808. 809. 810. 811. 812. 813. 814. 815. 816. 817. 818. 819. 820. 821. 822. 823. 824. 825. 826. 827. 828. 829. 830. 831. 832. 833. 834. 835. 836. 837. 838. 839. 840.



# пылью

● **НАСКО**

Сегодня многие представители среднего класса в Юго-Восточной и Восточной Азии, потеряв все, вынуждены брать в руки подносы или гаечный ключ, чтобы



Края огромного числа компаний потянувшись недавно абсолютно уверенный в себе, казалась, неизвиненный средним классом Востока и Юго-Востока Азии. Искреннее трудолюбие и деловитость азиатских менеджеров и бизнесменов сделали рассуждениями об их менеджментности, корпоративности, поддержке

Если раньше главным угрозы стабильности исходили от коммунистических и леворадикальных элементов, то сегодня главным несчастьем видится в другом — мы просто либерализмы — в чем согласен Сергей

[illegible]

品子梅月

[illegible]

Вопрос: Каким образом можно избежать ошибок при выборе метода?

Раньше объясняя, почему торги раз-  
виваются столь динамично, финансовым  
экспертам непременно вспоминали, что из-  
менения в законодательстве по последствиям по-

ВЛАГОРОДЦЫ  
СОТН ТЫСЧ  
ЛЮДЕЙ ЗАВИСНУТ  
ОТ ЦИФР НА ЭТОМ  
ЭЛЕКТРОННОМ  
ТАБЛИЦЕ.

# HITLER

$12x^2 - 4x^2 = 8x^2$   
 $8x^2 - 2x^2 = 6x^2$   
 $6x^2 - 4x^2 = 2x^2$   
 $2x^2 - 2x^2 = 0$   
 $0 - 2x^2 = -2x^2$   
 $-2x^2 - 4x^2 = -6x^2$   
 $-6x^2 - 2x^2 = -8x^2$   
 $-8x^2 - 4x^2 = -12x^2$   
 $-12x^2 - 2x^2 = -14x^2$   
 $-14x^2 - 4x^2 = -18x^2$   
 $-18x^2 - 2x^2 = -20x^2$   
 $-20x^2 - 4x^2 = -24x^2$   
 $-24x^2 - 2x^2 = -26x^2$   
 $-26x^2 - 4x^2 = -30x^2$   
 $-30x^2 - 2x^2 = -32x^2$   
 $-32x^2 - 4x^2 = -36x^2$   
 $-36x^2 - 2x^2 = -38x^2$   
 $-38x^2 - 4x^2 = -42x^2$   
 $-42x^2 - 2x^2 = -44x^2$   
 $-44x^2 - 4x^2 = -48x^2$   
 $-48x^2 - 2x^2 = -50x^2$   
 $-50x^2 - 4x^2 = -54x^2$   
 $-54x^2 - 2x^2 = -56x^2$   
 $-56x^2 - 4x^2 = -60x^2$   
 $-60x^2 - 2x^2 = -62x^2$   
 $-62x^2 - 4x^2 = -66x^2$   
 $-66x^2 - 2x^2 = -68x^2$   
 $-68x^2 - 4x^2 = -72x^2$   
 $-72x^2 - 2x^2 = -74x^2$   
 $-74x^2 - 4x^2 = -78x^2$   
 $-78x^2 - 2x^2 = -80x^2$   
 $-80x^2 - 4x^2 = -84x^2$   
 $-84x^2 - 2x^2 = -86x^2$   
 $-86x^2 - 4x^2 = -90x^2$   
 $-90x^2 - 2x^2 = -92x^2$   
 $-92x^2 - 4x^2 = -96x^2$   
 $-96x^2 - 2x^2 = -98x^2$   
 $-98x^2 - 4x^2 = -102x^2$   
 $-102x^2 - 2x^2 = -104x^2$   
 $-104x^2 - 4x^2 = -108x^2$   
 $-108x^2 - 2x^2 = -110x^2$   
 $-110x^2 - 4x^2 = -114x^2$   
 $-114x^2 - 2x^2 = -116x^2$   
 $-116x^2 - 4x^2 = -120x^2$   
 $-120x^2 - 2x^2 = -122x^2$   
 $-122x^2 - 4x^2 = -126x^2$   
 $-126x^2 - 2x^2 = -128x^2$   
 $-128x^2 - 4x^2 = -132x^2$   
 $-132x^2 - 2x^2 = -134x^2$   
 $-134x^2 - 4x^2 = -138x^2$   
 $-138x^2 - 2x^2 = -140x^2$   
 $-140x^2 - 4x^2 = -144x^2$   
 $-144x^2 - 2x^2 = -146x^2$   
 $-146x^2 - 4x^2 = -150x^2$   
 $-150x^2 - 2x^2 = -152x^2$   
 $-152x^2 - 4x^2 = -156x^2$   
 $-156x^2 - 2x^2 = -158x^2$   
 $-158x^2 - 4x^2 = -162x^2$   
 $-162x^2 - 2x^2 = -164x^2$   
 $-164x^2 - 4x^2 = -168x^2$   
 $-168x^2 - 2x^2 = -170x^2$   
 $-170x^2 - 4x^2 = -174x^2$   
 $-174x^2 - 2x^2 = -176x^2$   
 $-176x^2 - 4x^2 = -180x^2$   
 $-180x^2 - 2x^2 = -182x^2$   
 $-182x^2 - 4x^2 = -186x^2$   
 $-186x^2 - 2x^2 = -188x^2$   
 $-188x^2 - 4x^2 = -192x^2$   
 $-192x^2 - 2x^2 = -194x^2$   
 $-194x^2 - 4x^2 = -198x^2$   
 $-198x^2 - 2x^2 = -200x^2$   
 $-200x^2 - 4x^2 = -204x^2$   
 $-204x^2 - 2x^2 = -206x^2$   
 $-206x^2 - 4x^2 = -210x^2$   
 $-210x^2 - 2x^2 = -212x^2$   
 $-212x^2 - 4x^2 = -216x^2$   
 $-216x^2 - 2x^2 = -218x^2$   
 $-218x^2 - 4x^2 = -222x^2$   
 $-222x^2 - 2x^2 = -224x^2$   
 $-224x^2 - 4x^2 = -228x^2$   
 $-228x^2 - 2x^2 = -230x^2$   
 $-230x^2 - 4x^2 = -234x^2$   
 $-234x^2 - 2x^2 = -236x^2$   
 $-236x^2 - 4x^2 = -240x^2$   
 $-240x^2 - 2x^2 = -242x^2$   
 $-242x^2 - 4x^2 = -246x^2$   
 $-246x^2 - 2x^2 = -248x^2$   
 $-248x^2 - 4x^2 = -252x^2$   
 $-252x^2 - 2x^2 = -254x^2$   
 $-254x^2 - 4x^2 = -258x^2$   
 $-258x^2 - 2x^2 = -260x^2$   
 $-260x^2 - 4x^2 = -264x^2$   
 $-264x^2 - 2x^2 = -266x^2$   
 $-266x^2 - 4x^2 = -270x^2$   
 $-270x^2 - 2x^2 = -272x^2$   
 $-272x^2 - 4x^2 = -276x^2$   
 $-276x^2 - 2x^2 = -278x^2$   
 $-278x^2 - 4x^2 = -282x^2$   
 $-282x^2 - 2x^2 = -284x^2$   
 $-284x^2 - 4x^2 = -288x^2$   
 $-288x^2 - 2x^2 = -290x^2$   
 $-290x^2 - 4x^2 = -294x^2$   
 $-294x^2 - 2x^2 = -296x^2$   
 $-296x^2 - 4x^2 = -300x^2$   
 $-300x^2 - 2x^2 = -302x^2$   
 $-302x^2 - 4x^2 = -306x^2$   
 $-306x^2 - 2x^2 = -308x^2$   
 $-308x^2 - 4x^2 = -312x^2$   
 $-312x^2 - 2x^2 = -314x^2$   
 $-314x^2 - 4x^2 = -318x^2$   
 $-318x^2 - 2x^2 = -320x^2$   
 $-320x^2 - 4x^2 = -324x^2$   
 $-324x^2 - 2x^2 = -326x^2$   
 $-326x^2 - 4x^2 = -330x^2$   
 $-330x^2 - 2x^2 = -332x^2$   
 $-332x^2 - 4x^2 = -336x^2$   
 $-336x^2 - 2x^2 = -338x^2$   
 $-338x^2 - 4x^2 = -342x^2$   
 $-342x^2 - 2x^2 = -344x^2$   
 $-344x^2 - 4x^2 = -348x^2$   
 $-348x^2 - 2x^2 = -350x^2$   
 $-350x^2 - 4x^2 = -354x^2$   
 $-354x^2 - 2x^2 = -356x^2$   
 $-356x^2 - 4x^2 = -360x^2$   
 $-360x^2 - 2x^2 = -362x^2$   
 $-362x^2 - 4x^2 = -366x^2$   
 $-366x^2 - 2x^2 = -368x^2$   
 $-368x^2 - 4x^2 = -372x^2$   
 $-372x^2 - 2x^2 = -374x^2$   
 $-374x^2 - 4x^2 = -378x^2$   
 $-378x^2 - 2x^2 = -380x^2$   
 $-380x^2 - 4x^2 = -384x^2$   
 $-384x^2 - 2x^2 = -386x^2$   
 $-386x^2 - 4x^2 = -390x^2$   
 $-390x^2 - 2x^2 = -392x^2$   
 $-392x^2 - 4x^2 = -396x^2$   
 $-396x^2 - 2x^2 = -398x^2$   
 $-398x^2 - 4x^2 = -402x^2$   
 $-402x^2 - 2x^2 = -404x^2$   
 $-404x^2 - 4x^2 = -408x^2$   
 $-408x^2 - 2x^2 = -410x^2$   
 $-410x^2 - 4x^2 = -414x^2$   
 $-414x^2 - 2x^2 = -416x^2$   
 $-416x^2 - 4x^2 = -420x^2$   
 $-420x^2 - 2$

Handwritten manuscript page 100r from the Voynich manuscript. The page contains two columns of text in Voynich script. The left column begins with a large initial 'A' and the right column with a large initial 'B'. The text is written in a cursive, flowing style. The page is numbered '100r' in the top right corner.



*[Faint, illegible handwriting visible through the paper.]*

**Кока-кола,  
живачка, Шекспир**

[illegible]

**Кока-кола,  
жвачка, Шекспир**

[illegible]





ды быстро обросли «жирком» мал, слишком уж велико число работников среднего звена — высокооплачиваемых рабочих и менеджеров. К началу 90-х годов различие в зарплатах стало не столь разительным, пугающее «отставание». Далее все развивалось, как по учебнику: по мере того как доходы среднего класса росли, доходы компаний падали: им все труднее становилось выполнять свои кредитные обязательства. Между тем конкуренция на мировых рынках обострялась. Ситуация усугубилась тем, что пыльным цветом развилась коррупция — семейственности, мешавшие гибко реагировать на сигналы на мировом рынке.

До тех пор, пока продолжался экономический рост в первой половине 90-х годов — такого рода трудности особой тревоги не вызвали. Модели продолжали функционировать по инерции. Финансовые рынки в Азии по-прежнему привлекали новых инвесторов. Доступ к мировым финансовым ресурсам казался открытым: возможности для почти неограниченных денежных займствований.

Очевидное «головное уремление» от угле-

хлеба привело к временной потере чувствительности у местных менеджеров и предпринимателей. Между тем структура инвестиций в государства Восточной и Юго-Восточной Азии продолжала меняться. Еще десять лет назад в регион текли главным образом прямые капиталовложения или долговременные кредиты от солидных международных организаций. МВФ, Всемирного банка, Азиатского банка и др. Однако в 90-е годы, по мере того как в регионе начал стремительно развиваться фондовый рынок, крупностранным заемщикам резко расширился. В первую очередь за счет привлеченных краткосрочных кредитов от финансовых корпораций и частных лиц.

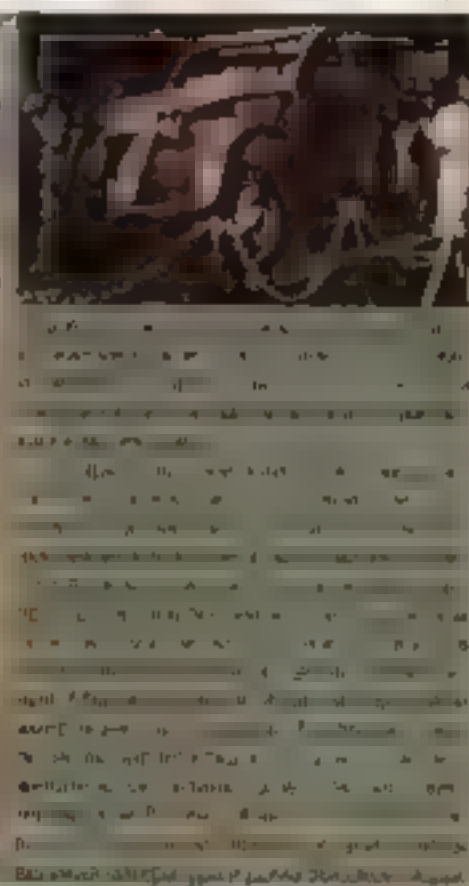
Краткосрочные кредиты и использовались малоэффективно или расхищались. Когда же подошли сроки платежей, то местные бизнес-дожидатели получили невыгодные условия, а также ипотечные стабильности и внутреннего равновесия, охранялась. Аналитики и управленцы Восточной и Юго-Восточной Азии так и не сумели определить момент, когда корабль азиатской экономики стал давать опасный крен. Даже когда первый звонок для всей Азии про-

звучал в Таиланде, здесь начали поспешно строить строительные компании. В стране началась паника. Госдеп по региону продолжил усложнять себя, что все это не более, чем крик местного масштаба. Иногда даже казалось, что средний класс стран АСЕАН изобрел, что занимает столь высоким каждым буддистом, самовнушением.

### У разбитого корыта

Золотой век азиатского среднего класса продлился каких-то 20—30 лет. Теперь оказался короче, человек кончил жизнь. Сегодня воспоминания о нем наполнены, как о золотом веке. На разбитом корыте надвигается кризис. И вот уже вчерашние «франчайзеры» — владельцы «миллионов» — вынуждены возвращаться в многоквартирные дома и переживать, если не на национальном, то по крайней мере на местном уровне, индустриального кризиса. За ошибки надо платить. Да и почему бы не заткнуть нос, пока не поздно? Если сам премьер Таиланда не предостерегает по поводу привычного режима авиаконференции «Катанга», отказавшись от первоначального ланча.

**ВНЕШНИЙ СТОРОН**  
**ПОСРЕДНИКИ 40-х**  
**ТАИЛАНД КОМПА**  
**20-х**  
**СТРАНЫ «РАСХОД**  
**ВУЛТУРЫ**  
**СОВЕРШАЮЩЕ**  
**ПРИМЕР 6 МЛР**  
**ОБЩЕСТВ**  
**СЕГОДНЯ ОКАЗАЛ**  
**НА ПЕРИОД**



# РАБОЧИЕ СТАНЦИИ ВИСТ



рабочее качество

80 СЕРВИСНЫХ  
ЦЕНТРОВ  
НА ТЕРРИТОРИИ  
РОССИИ

ПРИГЛАШАЕМ ВАС  
ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ  
Comtek-98  
Павильон №1, Стенд 1204



**SyncMaster**

**ВЫБРАТЬ МОДЕЛЬ**

**VIST 3000** ..... от 1100  
На базе мощного доработанного сверхпроизводительного процессора Intel Pentium® II 300...360 MHz и материнской платы производителя Intel AL 440 LX с ADF 4 Mb (up to 8 Mb) VRAM, SDRAM 16Mb (up to 6.4 Gb), 40.

**VIST 4000MT** ..... от 940  
На базе процессора Intel Pentium® II с технологией MMX™ 100...360 MHz и материнской платы производителя Intel AL 440 TX, SDRAM 16-32 Mb (up to 256 Mb), 612 Kb Pentium® Burst Cache, Ultra DMA, 3D Video AGP, Формат АТХ, 40.

**VIST 4000** ..... от 400  
Современный стандарт уровня на основе традиционного стандарта Baby AT, оснащенный процессором Intel Pentium® II с технологией MMX™ 100...360 MHz.

Москва, Старопетровский пр.-д. д. 11, стр. 2, ст.м. «Войковская», с 10.00 до 10.00, суббота - с 10.00 до 17.00, выходные - по договоренности.  
Факс: (095) 513-21-38. Тел.: (095) 188-40-01 (10 линий).  
Фирменная линия: (095) 188-74-01. <http://www.vist.ru>  
К оплате принимаются банковские кредитные карты.  
Информацию в сервисных центрах и дилерской сети компании ВИСТ можно получить по многоканальному телефону: 159-40-01.

**Покупайте компьютеры Вист в торговой сети:**

|             |           |
|-------------|-----------|
| ВИСТ        | 159-40-01 |
| ВИСТ-М      | 724-23-45 |
| ПАРТИЯ      | 742-50-00 |
| БЕЛЫЙ ВЕТЕР | 926-73-92 |
| М.ВИДЕО     | 921-03-53 |
| МИР         | 152-40-01 |
| SAMSUNG     | 211-01-06 |

**SAMSUNG**

Получены Intel Inside и Pentium - зарегистрированные товарные знаки, MMX - товарный знак Intel Corporation, зарегистрированный в США.











► по заказам торговых компаний

Вот что показало недавнее исследование рынка шкафов: купе. В последние несколько лет они активно рекламируются. Основная идея рекламы — такие шкафы модные и удобны, подходят для каартирных размеров. Цена шкафа из ДСП составляет в среднем 1,2 тыс. долларов.

Сами производители шкафов считают, что этот товар предназначен для среднего класса, который они описывают следующим образом: «Наши покупатели — молодые люди в возрасте 35–40 лет с высокими доходами, работающие на коммерческих фирмах в должностях управленцев». Опросы же показали, что как раз такая категория покупателей не интересуется этими шкафами. А жители бывших купеческих семей, которые люди, у которых не хватает денег. «Такие люди говорят, что с радостью приобретут шкафы, если им разрешат пожить в кредит», — рассказывает Андрей Богачевский.

Более состоятельные покупатели считают, что цена шкафов не соответствует качеству. Они считают шкафы не слишком «продвинутой» сделанные на заказ и неидеальными из-за низкого качества материалов. В этом случае их минимальная цена может достигать 1,5 тыс. долларов. «Среднему классу нужно выложить деньги, чтобы приобрести модную и удобную шкафы», — комментирует ситуацию директор мебельного комбината «Шатура».

Согласно опросам Gallup-Merit-64%, представители высшего среднего класса предпочитают покупать шкафы из натурального дерева. В среднем цена шкафа из дерева составляет 2,5 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов.

При этом, покупая одежду и обувь, покупатели в среднем в 74 и 82% из них ориентируются на качество, а не на цену. Выбор из двух вариантов — качество или цена.

Иными словами, предпочтительнее так просто угодить, поскольку он хочет получить качественную вещь, но в строго ограниченном ценовом диапазоне. Многие наши соотечественники уже хотя бы раз поговаривали за рубежом, они знают, сколько стоит та или иная вещь, и не желают переплачивать. Они предпочитают вежливому «своему» отношению при покупке, а не «своему» отношению к себе.

### «Свой» магазин

Вместе с привычками российских средних и классов начинается перемены в европейской потребительской культуре. Мне часто приходится слышать, что в Европе, когда довольные покупатели, прежде чем купить ту или иную вещь, ищут место, где она продается. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

В США и Западной Европе, где рынок очень развит, люди предпочитают покупать вещи, которые они ищут в магазине. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

В западных странах давно существуют сети магазинов для малообеспеченных среднего класса и богатых, даже на распродажу предпочитают покупать в этих группах. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

например, только в последние годы стали появляться новые, относительно недорогие магазины, где продаются дорогие товары. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

Не получила у нас пока должного распространения практика распродаж. На больших европейских мерках, на 5–10% скидки бывают довольно редко. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

### Что угодно для души

Многие наши торговые фирмы уже поняли, что машины для редкого класса не являются основным источником прибыли. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

Поэтому многие фирмы начинают вводить скидки на товары, которые они ищут в магазине. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца. Иначе говоря, они ищут «своего» продавца.

Согласно опросам Gallup-Merit-64%, представители высшего среднего класса предпочитают покупать шкафы из натурального дерева. В среднем цена шкафа из дерева составляет 2,5 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов.

Согласно опросам Gallup-Merit-64%, представители высшего среднего класса предпочитают покупать шкафы из натурального дерева. В среднем цена шкафа из дерева составляет 2,5 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов.

Согласно опросам Gallup-Merit-64%, представители высшего среднего класса предпочитают покупать шкафы из натурального дерева. В среднем цена шкафа из дерева составляет 2,5 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов.

Согласно опросам Gallup-Merit-64%, представители высшего среднего класса предпочитают покупать шкафы из натурального дерева. В среднем цена шкафа из дерева составляет 2,5 тыс. долларов. В среднем же цена шкафа из ДСП составляет 1,2 тыс. долларов.

| №  | Наименование | Единица измерения | Цена, руб. |
|----|--------------|-------------------|------------|
| 1  | Шкаф купе    | шт.               | 1200       |
| 2  | Шкаф купе    | шт.               | 1500       |
| 3  | Шкаф купе    | шт.               | 1800       |
| 4  | Шкаф купе    | шт.               | 2100       |
| 5  | Шкаф купе    | шт.               | 2400       |
| 6  | Шкаф купе    | шт.               | 2700       |
| 7  | Шкаф купе    | шт.               | 3000       |
| 8  | Шкаф купе    | шт.               | 3300       |
| 9  | Шкаф купе    | шт.               | 3600       |
| 10 | Шкаф купе    | шт.               | 3900       |
| 11 | Шкаф купе    | шт.               | 4200       |
| 12 | Шкаф купе    | шт.               | 4500       |
| 13 | Шкаф купе    | шт.               | 4800       |
| 14 | Шкаф купе    | шт.               | 5100       |
| 15 | Шкаф купе    | шт.               | 5400       |
| 16 | Шкаф купе    | шт.               | 5700       |
| 17 | Шкаф купе    | шт.               | 6000       |
| 18 | Шкаф купе    | шт.               | 6300       |
| 19 | Шкаф купе    | шт.               | 6600       |
| 20 | Шкаф купе    | шт.               | 6900       |
| 21 | Шкаф купе    | шт.               | 7200       |
| 22 | Шкаф купе    | шт.               | 7500       |
| 23 | Шкаф купе    | шт.               | 7800       |
| 24 | Шкаф купе    | шт.               | 8100       |
| 25 | Шкаф купе    | шт.               | 8400       |
| 26 | Шкаф купе    | шт.               | 8700       |
| 27 | Шкаф купе    | шт.               | 9000       |
| 28 | Шкаф купе    | шт.               | 9300       |
| 29 | Шкаф купе    | шт.               | 9600       |
| 30 | Шкаф купе    | шт.               | 9900       |





# Скарлет О'Хара в деревне Лебединкино



Галина Давыдовна тоже была классным специалистом, но поскольку уже тогда школьные преподаватели иностранного языка большими окладами похвастаться не могли, поэтому ей вольный поиск — работала то администратором в издате Аппелс, то преподавателем в ведомственном микрорайоне. И растила детей: двух дочек. Дочки были умными и правильными — они знали, что им

нужно было. Стали быть, ежемесячно с их чистыми она умела жаловаться. Это — удель по всему, потому что хотя семьи, которые платили 50 рублей за умение «поскуливать» небрежно брошенным «How are you?» в деревне считали зажиточными. Галина Давыдовна точно знает, что помыслить расценки на свои услуги ей не удастся. Больше никто не даст. Не потому, что лобов, а потому, что денег просто нет.

Когда по всей деревне называли Галину Давыдовну Лилионикой. Она вспоминает об этом со вздохом: «Ну да, я же и впрямь была миллионершей, что ж здесь такого? Но ведь все, что мы делали в деревне, не для себя заготавливали. Как же они все этого не понимают?»

Победники действительно так голком и не поняли, зачем сюда приехали шесть лет назад эти странные Захаровы и чего они в конце концов хотят. Одно слово — москвичи.

## Москвичи

В своем прошлом жизни, кстати, Захаровы не были коренными москвичами. Вадим Константинович в Москве оказался случайно и за двадцать с лишним лет так и не научился чувствовать себя столичным обитателем. Жизнь энергетика средней жизни геолога или военного — на каком объекте поцелуют там и дом. Когда то начинал монтаж одной из первых советских атомных станций — тогда еще совершенно секретной — в номерном Томске. Затем Смоленск, Курск, Горький, Чернобыль, опять же красивый, надежный, предельно, как казалось, благополучный. Идеальное место для классно-го профессионала.

энергетиком, как папа, или преподавателем, как мама, а потом всю жизнь упорно работать.

По доперестроечным временам Захаровы жили в трехкомнатной квартире в подмосковной деревушке с невероятным хрустом — трехкомнатная квартира с телевизором. Вадим Константинович ездил на «Волге». Галина Давыдовна при случае могла «вернуть» подержанным колечком золотых украшений. Ну, шуба, разумеется. Ей по лезло было надеяться, отправляясь на деловую встречу, чтобы сразу стало ясно, «каким же делом» — вспоминает сегодня Галина Давыдовна.

По им машину поменяли на большую «красивую» дом с участком, на котором Захаровы ухитрились разбить шикарный сад и градом под разнообразие сельскохозяйственных культур.

Потом старшая дочь поступила в Ленинградский университет и стало очевидно, что все не так, как дети продолжали дела отцов и очень скоро преуменьшали их славу.

Внезапно все рухнуло.

## Катастрофа

Старшая дочь Захаровых умница и красавица погибает в автокатастрофе.

Примерно в это же время начинается туберкулез кризис — начинается энергетик и Вадим Константинович с ошарашенным выражением лица, что он, бывший специалист проекта — головного института — отвалился. Захаровы начинают лихорадочно считать их обязательством ста-

бильности, которая еще совсем недавно казалась неизбежной, как Госплан.

Паника не была. Захаровым вообще не свойственно впадать в истерику. Стало ясно, что цель в жизни осталась одна. Надежда. Так зовут младшую дочь. Ради нее можно и нужно пойти на все. Осталось лишь точно выбрать направление главного удара.

Помог брат. Родной брат Галины Давыдовны появился — как джип из бутылки — и разом ответил на все вопросы. «Хватит маяться ребята — сказал он. Проехали к нам в Свердловскую область кроликов разводить. Кролики — это же не только ценные меха».

Захаровы раздумывали недолго. Съездили на место, осмотрелись. Место понравилось. Забрали из школы младшую дочь — ей как раз шел пятнадцатый год. Поговорили с работниками, ро и недорого продали квартиру и дачу и приехали в Лебединкино.

## Новая жизнь

Лебединкино ничем особенным от большинства российских деревень не отличалось. Здесь есть овраг, но он как и полагается уже много лет заросший. Люди работают в нем по привычке, без особых надежд на зарплату. Летим по пути по имени С. Ма. Визитом в котором продаются, здесь вода, часть общающихся по-

средством расписочек — таких самодеятельных вестей. В час расплаты, когда на деревню неожиданно нежданно падают какие-то деньги, самое главное — не перепутать, кто сколько должен. В Лебединкине у доброй половины семьи одинаковые фамилии. Лебединкины, естественно. Впрочем, шесть лет назад, когда семейство Захаровых впервые ступило на эту землю, им не показалось, что здесь пахнет безнадеей.

Старшим было по пятьдесят с небольшим, и настроены они были серьезно. Младшей Надежде — объяснили, что сохранить маникюр не удастся. Она научилась ходить в резиновых сапогах, водить свежескупленным трактором, драть коров, сноровками, чем многие местные. Шел 1992 год. Страна разваливалась, продолжал обжигать прошлые годы автостопные страхи и декабрьские потрясения. Дикие дивизии инженерно-технических работников забирали танковые штаны, бросались зарабатывать шпиль денег.

Захаровы в первых рядах вступили в Ассоциацию фермерских хозяйств, обзавелись соответствующими удостоверениями, членом в банке и круглой печатью. Разумеется, взяли в аренду два гектара земли и бодро начали их возделывать. Они не понимали, почему все вокруг живет так убого, если есть все шансы



жить гораздо лучше.

К примеру, засеяли Захаровы поле картошкой и предложили лебединцам — помогите, дескать, убрать — заработаете по паре месяцев. Не идут. Предложили поработать на строительстве дома Лебединкино напряглось и затаялось, потом некоторые все же почли в затылке и решились заработать на бутылку. И заработали. И совершенно на этом успокоились.

Но Захаровым казалось, что это просто так их долг — научить Лебединкино жить по человечески. И впрямь есть ли задача выше для истинной российской интеллигенции?

отчаянная попытка обустроить деревню Лебединкино силами московской семьи из трех человек закончилась в лучших традициях нелюбимой. Завить поджог не Захаровы, руши не обустраивать.

## СОВИНЦЕНТР \* SOVINCENTR

Центр международной торговли и научно-технических связей с зарубежными странами (ОАО «Совинцентр»)

ПРЕДЛАГАЕТ В АРЕНДУ



## КОМФОРТАБЕЛЬНЫЕ ОФИСЫ И КВАРТИРЫ ДЛЯ ДЛИТЕЛЬНОГО ПРОЖИВАНИЯ

Коммерческие площади 20-этажного здания западного стандарта составляют 21000 кв. м. В здании офисов можно арендовать площади от 50 до нескольких тысяч кв. м на гибких условиях аренды. На каждом этаже здания имеется автономный блок.

17-этажная гостиница квартирного типа «Международная-2» предлагает к аренде: 1- 2-, 3-комнатные, 3-комнатные 2-этажные, 4- и 5-комнатные квартиры площадью от 31,6 до 239,7 кв. м. Квартиры могут быть реконструированы с учетом пожеланий клиента.

- К услугам арендаторов квартир и офисов:
  - современные телекоммуникационные средства
  - рабочий центр, доступ в Интернет
  - 2-уровневый подземный гараж, охраняемая автостоянка
  - конгресс-центр, ресторан, конгресс-залом на 1500 мест, киноконцертный залом на 500 мест, пресс-холлом на 150 мест
  - сервис-центр, предлагающий комплекс услуг по организации деловых, развлекательных и экскурсионных программ
  - пятизвездочная гостиница «Международная» на 547 номеров
  - аква-комплекс «Атлантис» и фитнес-клуб
  - медицинский центр
  - салон красоты
  - рестораны, ночной клуб, казино
  - магазина престижных фирм

Среди арендаторов ЦМТ: «Бизн. оф. Америка», «Крупн. «Марушени», «Дельта Эйрлайнз», «Дженерал Моторс» и др. — идеальные условия для проживания и бизнеса!

«Международной торговли приглашает к партнерству!»

Путь из советского благополучия в средний класс завел москвичей Захаровых куда Макар телят не гонял

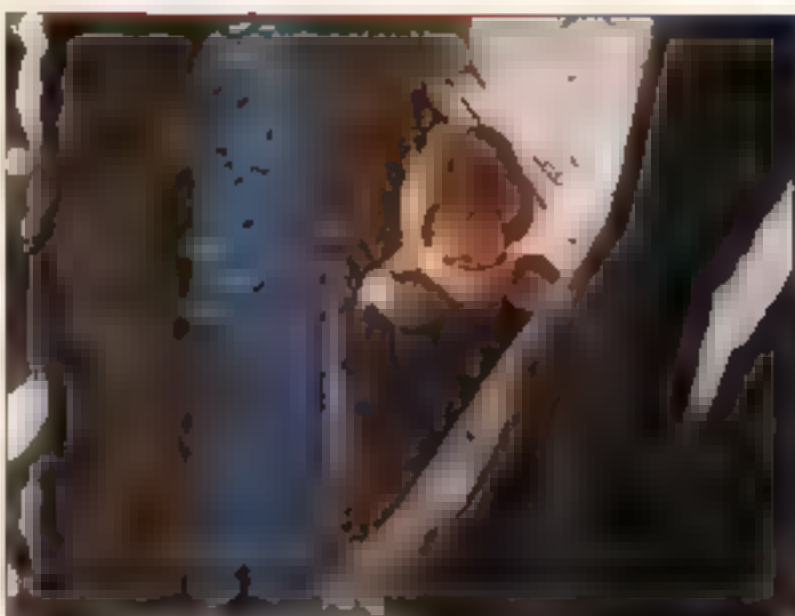
После шести лет фермерской жизни Захаровы научились мыслить. Жизнь — на хлебе чае и картошке. Выжить. Помогает разведение кроликов и преподавание английского детям. Алексей Косов

Алексей Косов

## САМОУЧИТЕЛЬ

Галерея. Она преподает английскому сельским детям за каждого ученика 50 рублей в месяц. Занятия два раза в неделю по два часа. Учеников у Галины Давыдов





Галина Давыдовна, ма. лепельница. После пожара прошло три года, и теперь лепельницы с трогательной заботой пашутся о своих воспоминаниях. Это ведь так естественно для деревни: кулаков жечь, погорельцев жалеть.

Свою гуманитарную экспансию решили начать с экономики. Захаровы совсем уж было собрались выкупить у совхоза помещения, дабы возделенные кролики смогли без оглядки размножаться в клетках специальной конструкции, они уже прикидывали, сколько рабочих мест можно подарить деревне, сколько людей нанят наконец, так нормально трудиться и нормально зарабатывать, но тут Галина отступила: цены, началась инфляция, и свежеспеченные фермеры поняли, что и привезенные из Москвы деньги, и пик отставленных в местном банке кредит на до срока во что-то вкладывать.

Посоветовались и решили, кролики подождут, будем строить швейные мастерские!

Захаровы покупают на все свои сбережения здания старого клуба и старой школы. За полгода, разобрав школу по кирпичику, надстраивают клубу второй этаж, где то достают швейные станки, и вот уже Галина Давыдовна, в свое время закончившая, как и положено добропорядочной домохозяйке курсы кройки и шитья, прохаживается по рядам пахнущим свежими обоями, и объясняет лебедкиным бабам, очумевшим от внезапного торжества прогресса, чем отличается внутренний шов от внешнего. Они знают как жить, потому что знают, что шить — рабочие рукавицы! Интуиция, с лихвой заменившая маркетинговые исследования, подсказала, что именно в них острее всего нуждается народное хозяйство. И вот уже рядом с мастерскими вырастает дом, какого лебедкины отродясь не видывали, — с каминным залом, с горячек водой и продуманной системой отопления, с двумя туалетами, в которых гордо висят настоящие фаянсовые унитазы! А одновременно с этим набирают девушек белошвейек, поскольку Захарова старшая осваивает хитрое искусство из готовления кружев посредством выжигания (!) Работы юных мастериц, едут на районные конкурсы народных умельцев, и слава о «лебедкинском чуде»

идет по всему Артемовскому району.

Сегодня Захаровы вспоминают о тех временах как о странном оне «что де пать?» начала 90-х. Но ведь все это было! И швейные станки жужжали стрелками, и деревянные барышни удивляли своим кавалеров кружевными воротничками, и Галина Давыдовна, сменив рабочий ватник на ту самую, московскую шубу, мезжала в местный банк обсудить перспективы долгосрочного сотрудничества. Захаровы действительно чуть не стали на стоящими лебедкинскими гарантами стабильности, однако тут произошло то, чего и следовало ожидать.

Все было сделано поздним вечером, очень грамотно, быстро и надежно — произошел пожар. Судя по милицмейским отчетам, у Захаровых не было ни малейшего шанса.

## Пожар

С Вадимом Константиновичем мы долго варили в Москве, неспешно гуляя вокруг Патриарших прудов. В столице Захаров не был шесть лет. И еще столько же не появлялся бы, если бы не насущная необходимость — нужно оформить пенсию. Себе да жене. Надо ведь хоть на что-то жить.

За последние три года Захаровы выяснили, что действительно можно месяцами существовать без денег вообще — на хлебе, чае и прошлогодних запасах картошки. Они научились жарить морозильную селедку, курить «Крику», а то и вовсе самосад и одалживаться у продавщицы, сенью. Уже три года они живут в крошечной сараюшке на окраине деревни — ее Вадим Константинович в свое время построил для хозяйственных нужд. Мастерские дом, большая библиотека, весь семейный архив, решительно все документы, одежда, сбережения — стояло все. Деревянные стены, щедро политые бензином и подпаленные с четырех углов, полинули сечкой. Приехавшим из района пожарным оставалось только развести руками.

«Стоило миллионов на 300 — это по нашим самым огромным расчетам, — Вадим Константинович со значением поднимает палец. — 300 миллионов!» Захаровы так и не привыкли к долларовому эквиваленту, так что лишь с четвертой попытки мы выясняем, что это порядка 70 тысяч долларов по курсу 1995 года.

Несмотря на все, что произошло, Захаров не производит впечатление утратившего веру в свои силы. «Я вот из Москвы электропривод для швейного станка везу, рассказывает он. — У друга в гараже нашел. Ему не нужно, а нам очень даже пригодится — у нас же дочь. Ее надо ставить на ноги».

Надежде идет 21-й год. Она учится в Екатеринбурге, в швейном техникуме, живет в общежитии и к родителям в Ле-

бедкино приезжает не слишком часто — путь недальний. Она уехала из деревни давно, еще до пожара, со всем отчаянием, помышляя, что, ответственность прекрасным родительским порывом, у нее все равно сил души не хватит. Пожар был шоком и переломом. Она перестала быть москвичкой, первым трактористком и переехала же невестой на деревню и стала скромной свердловской гатауницницей. Когда Надежда в очередной раз узнает, что родители продолжают ставить ее на ноги, она улыбается.

На Пасху вся семья снова собралась вместе. Вадим Константинович доставил из Москвы добытые в бокс документы, подтверждающие право на пенсию. Надежда привезла из Екатеринбурга букет городских цветов. Галина Давыдовна испекла куличи. Под вечер к ним из раз забредет кто-нибудь из соседей. В Лебедкине теперь, после пожара, Захаровы любят кулаков — жечь, погорельцев — жалеть.

Последние три года лебедкинцы с трогательной заботой пашутся о своих москвичах. Поначалу приносили кулачную утку, сытерь, постельное белье и пару извлеченных с чердака книг — интеллектуальным надо читать. Потом помогали — кто зерном, кто молоком. Картошку мешками перебрасывали ночью через забор.

Галина Давыдовна и теперь не упускает случая подбодить соседей. «Помните как тетенька Лимоникова меня клыкала? Лимоникова еще себя похвалит. Еще как покажет! Бабушки, мы все построим. У нас тут снова будет такая жизнь!» Бабы, вполне освоившиеся с захаровской патетикой, без кощунства вываливают мокуюсь не митингами в ее попытках поддаться под лебедкинским говором. «Какая ты теперь Лимоникова? Давыдовна ты. Сыдь, не шуми!»

Время дуть козу, крольчиха позавчера опять родила, по чернотойм ве сеньным сутробам мечется Атос, стареющий московский колли. Он давно уже отвык от диванов и задротко играет с деревенскими дворнягами.

## Все еще будет

Чернышевский что-то писал Галина Давыдовна уже не вспоминает. Она достаточно сентиментальна, чтобы в позднем вечером один из томов «Унесенных ветром». Книга откроется на нужной странице, и Скларет О'Хара вновь, в который уж раз, преодолит все трудности, еще вчера казавшиеся непреодолимыми. И к утру на «копавшихся за день сомнения» уйдут все действительно еще будет. Очень скоро. Пока же надо выводить из земли комы китамоски трактор и вспахивать весеннюю землю, чтобы картошки хватило по крайней мере до следующего апреля. ■

Алексей Косыгин — корреспондент программы «Взгляд»  
Дмитрий Константинович Кривоша

# Мопры и ТВ

## Настоящий карьерист не может быть телезрителем

Аглая Миловазорова

ЗОНА НЕВНИМАНИЯ

НА ЗАПАДЕ МОЛОДЫЕ СТРЕМИТСЯ ВЕРХ профессионалы — «яппи» (yuppie — Young Upwardly Mobile Professional) стали за метным социальным явлением в начале восьмидесятых. В России тоже все за метнее становится: молодежь, образованная, нацеленная на карьеру, горюхо за работывающие люди — одним словом «мопры». Про Международную организацию помощи борцам революции давно забыли, поэтому аббревиатура «мопры» — молодой профессионал — вполне закономерно соответствует английскому «yuppie».

Мне всегда казалось, что главным адресатом наших лучших информационно-аналитических и культурных телепрограмм является именно эта аудитория — умная, ироничная и либеральная. Тем более что сами продюсеры и тележурналисты относятся к той же категории. Но мое скромное исследование телевизионных предпочтений авангардной социальной группы «мопры» дало прелюбопытные результаты.

В небольшой, но весьма успешной консалтинговой фирме трудятся 10 че-

ловек — директор, три консультанта, экономиста, аналитик прессы, архивист, программист, переводчик, редактор и дизайнер. Шесть женщин и четверо мужчин. Средний возраст — 30 лет. Средний зарплата — 9 000 новых рублей «чистыми» в месяц, (1500 долларов). Все они — отпрыски благополучных советских семей, причем тех семей, где образованные дети были особым ценностью. Все мои «мопры» учились в языковых или математических школах, при этом посещая кружки или студии. Окончили престижные вузы — МГУ, МГИМО, Илья, Историко-архивный и даже Гарвард. Трое стажировались за границей. В работе они себя не жалуют, приходят рано и уходят поздно. Берут работу домой. Настоящие «трудоголики».

Все они по несколько раз бывали за границей. Четверо жили там более года. Наверное, поэтому данные «мопры» — убежденные либералы, западники и в идеологии, и в быту. Они сознательно поддерживают жесткие рыночные реформы. Они модно одеваются и едят качественную пищу. Они не покупают вещи и еду на оптовых ярмарках.

предпочитают экономить не деньги, а время и силы. Развлечения? Примерно раз в месяц — хороший ресторан, раз в два месяца — кино (в этих случаях ресторан с ним совмещается). Дружеское застолье? Три случая, когда «мопры» это себе позволяют, — корпоративные вечеринки, родственные обязанности (юбилей бабушки) и крупные события в жизни близких друзей (свадьба или новоселье). Дни рождения сюда не входят. А просто выпить-посидеть поболтать — нет времени.

От классических за падных «яппи» наши «мопры» отличаются одним — они практически не занимаются спортом. Вся забота о здоровье ограничивается утренней зарядкой.

Итак, что же смотрит по телевизору эта надежда реформы и опора демократии? А ничего. Или почти ничего.

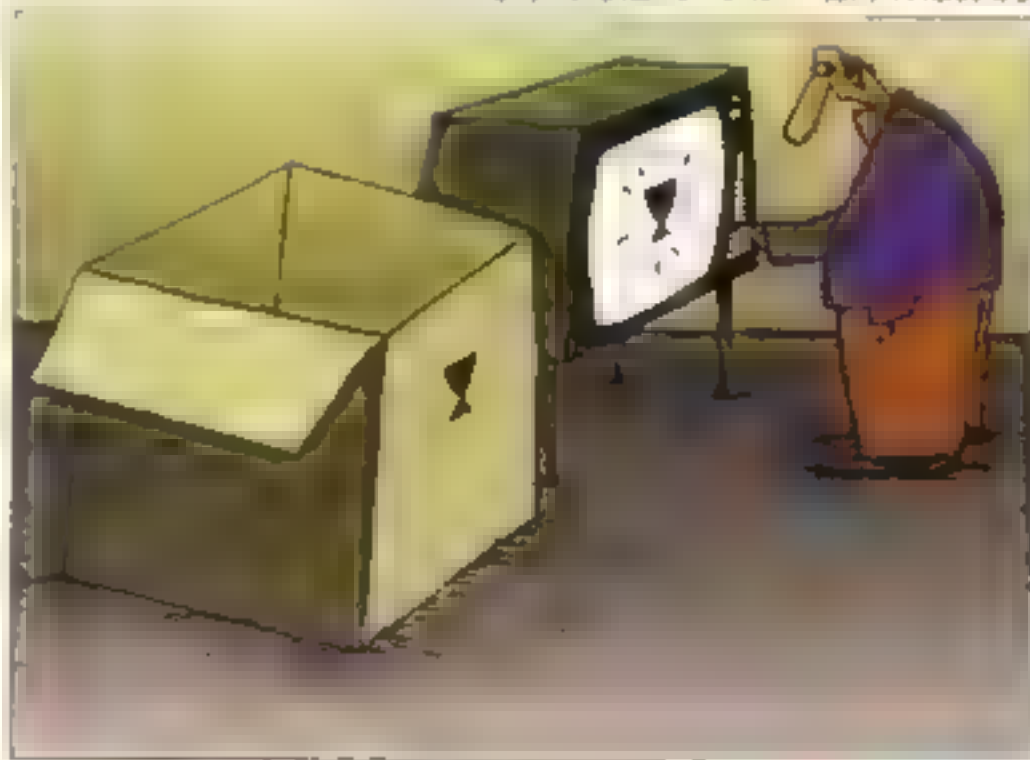
Переводчик, Аналитик прессы и Архивист за последние три месяца не включали телевизор вообще ни разу. Редактор ино-

гда краем глаза видит мультики, которые смотрит ребенок. Директор — до значения на этот пост она два раза в месяц, смотрела по ТВ «хорошие фильмы». Теперь иногда смотрит «Сегодня в полдень». Программист во время завтрака слушает утренние программы НТВ — «именно слушает, потому что телевизор стоит в комнате, а завтракает он на кухне. Первый Консультант смотрит телевизор только за ужином. Домой он приходит в разное время и поэтому смотрит то, что попадется. Новости так новости, кино так кино. Допив чай, он выключает ящик и включает компьютер. Второй Консультант живет один. Придя с работы, он сразу включает телевизор — ради шума и мелькания. «Эффект присутствия кого-то», — как объяснил он сам. Но в шум он не вслушивается и в мелькание не вглядывается. Только Третий Консультант регулярно (не реже четырех раз в неделю) смотрит новости НТВ. Самым отчаянным телезрителем оказался Дизайнер. Он злостно смотрит новости по не скольким программам из за родителем (папа и мама — социологи). «Придешь домой в восемь вечера — смотришь «Вестик». Придешь позже — смотришь «Время». Еще позже — «Сегодня». Киселев и Доженко — это святое. Герои дня в галстук и без. Разговариваем во время рекламных пауз. Добровольно Дизайнер смотрит только кинофильмы.

Девять человек из десяти не слышали про передачу «Герои дня». Иногда в поисках «эффекта присутствия кого-то» на нее наткнулся одинокий Второй Консультант, но он не знает ее названия. «Да да, около восьми иногда бывают разные интервью», — ответил он на мои наводящие вопросы. Никто, кроме Дизайнера, на «Герои дня без галстука» не наткнулся. Они не знают старого «Намедни» и нынешней «Нашей звы», «Кафе Обломов», «Кино не для всех» (шутки про телерекламу (тетя Ася, ковабой «Хаггис», «полный фумитокс») они не воспринимают).

Татьяна Миткова и Светлана Сорокина — для сознательного телезрителя это два разных мира, две концепции общения с аудиторией, два способа переживания событий. Для моих «мопров» это одно лицо. «Ну эта, ну ведущая». Они не заметили великого перелома в стилистике информационно-аналитического вещания НТВ — появления в «Герое дня» Светланы Сорокиной вместо Павла Лобкова.

Теперь понятно, почему у телеведущих иногда появляется слепка растерянного выражения лица. Как у человека, который рассказывает большой компании что-то очень интересное и вдруг замечает, что его не слушают именно те, к кому он обращается.





# Средний класс и средняя культура

## Апрельские тезисы, не предполагающие революционных действий

**Юрий Гладильщиков**  
**НА ДИВАНЕ**

**Т**носился с идеей написать статью на тему «Средний класс как опасный враг искусства». Средний класс в западной традиции у нас тогда почти не было. Но собственные впечатления, пережитые в поездках на кинофестивали, а также лекции зарубежных культурологов на «троянских» то-то ничего хорошего от среднего класса **Ада**т не менял. И когда он окончательно фиксируется у нас став оплотом государственного тоже начнет извешивать искусство свои тыщдоказательные стандарты.

Теперь, кажется, что словоочетание «опасный враг» — слишком резкое. Выразимся чуточку иначе: «Средний класс и искусство — две вещи несовместные».

**Правда-матка.** (Смутно понимая, что такое «жизнуг кий» — «единица класк», — невольно то набрал пока некоторым качеством, прикушшим его лишь «среднеклассникам» Запада. В выводах автора на уверенность много партийных переделств, поскольку, как и некоторые другие представители Партии Искусств, он испытывает при виде неясного «среднего обидия 90 хх классовой испуг и тщится пытается прикрыть ужас снобизмом. Воо можно, эти суждения о среднем классе — не-то иное, как филистерство и пижонизм.)

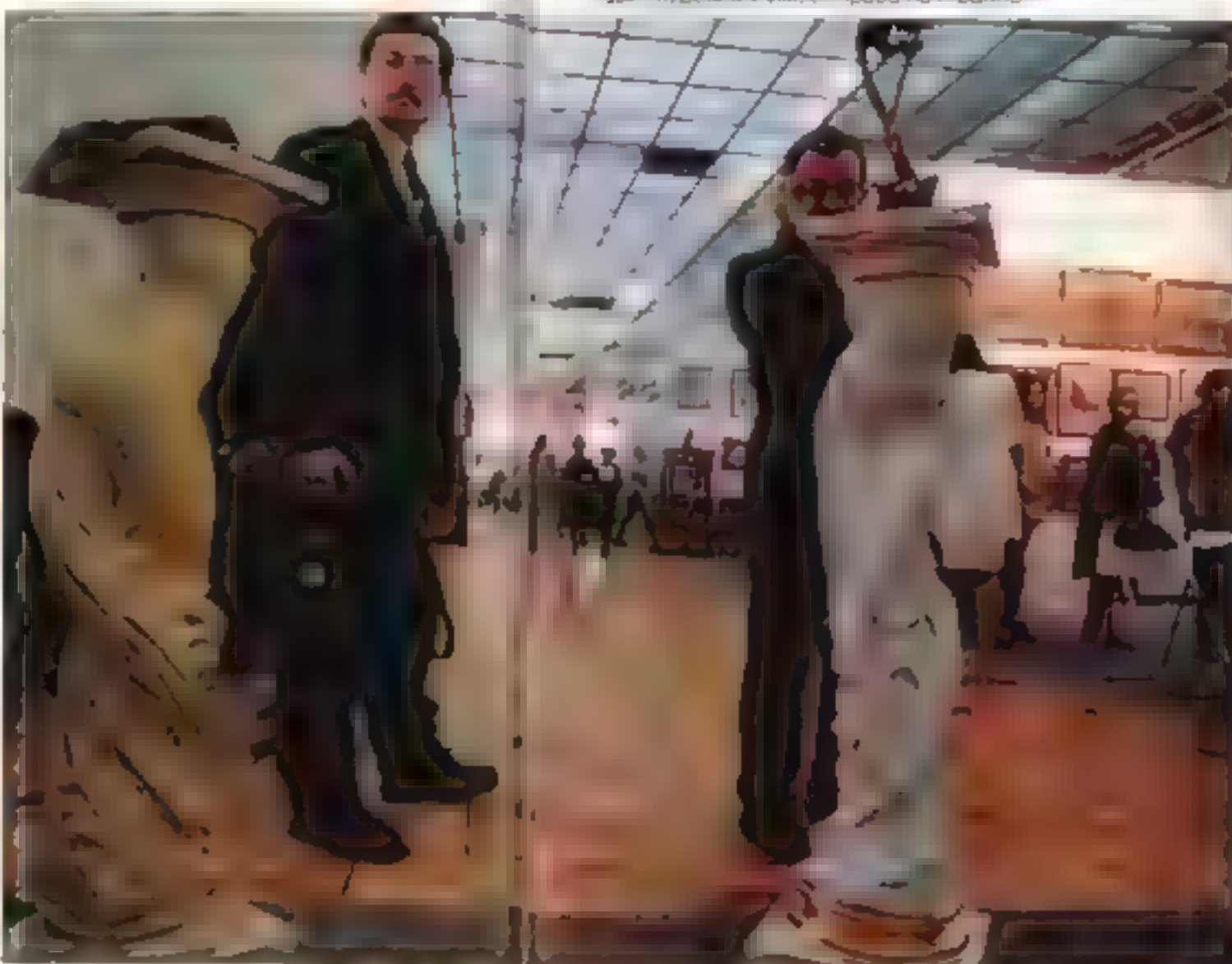
**Тезис № 1.** У среднего класса не может быть никаких взаимоотношений с искусством. Он потребляет культуру. Класс способен извлекать из «среднего класса» (по крайней мере на время данного разговора) творческую богему и интеллектуально-гуманитариев — тех, кто способен к самостоятельному мышлению на абстрактные темы. То есть ясно, что некоторые из этих людей по уровню доходов и прочим признакам вхожи в средний класс, но у них особые взаимоотношения с искусством. Даже в том слу

чае в пи универзитетски преподава-  
тель из Торонто идат на африканска  
картина, целта е да добијат нешто  
лично на пајидење и детална информација  
о свету. Тоа е интерес

Банковский дилер, зубной врач, удач-  
ливый коммивояжер, глава скромной  
фирмы, организатор рекламного агента и  
другие классические «среднеклассовые»  
единицы детства с их собственными

Конечно, эти типичные среднестатистические составляющие значительную массу тех, кто ходит в театры, музеи и покупает книги. Именно средний класс служит главным потребителем. Но чего? Развлекательства? Актуальным жанром, меняющимся искусством — удел и предмет интереса маргиналов. А средним классом погрешает «культурные ценности» искусство призматическое, которое угнетает часть создающей среды, досуга, морали, иными словами, культуры. Надевать костюм и пойти с семьей в оперу для европейского «среднечеловека» столь же важно, как надевать другой костюм и пойти с семьей в ресторан. В одном ряду с этими поводами — регулярный теннис и в честном бюргерском варианте — неприменное домашнее музицирование.

Что, как нам кажется, определяет культурные приоритеты среднего класса? По первым, то, о чем мы уже сказали: привычка потреблять (причем — качественным продуктом). Во-вторых, стандарты, нужно принять каждый роман и поэму в модный театр, чтобы не попасть впрокляд при разговоре, в знаменитый музей, потому что это неграмотная часть путешествия, а страсть к путешествиям — один из главных стандартов современного мира и т.д. В-третьих, что вытекает из второго: редким классом руководят образы престижности: если ты пропустил что-то знаменитое, это ударит по твоей репутации. Так, под напад московские «среднеклассники» не могли не пойти на «самым дороговатоющим спектакль когда-либо поставленным в Москве». — мажорскую «Трехгрошовую оперу». Точно так же обязательно иметь в московском доме CD ROMы с полными собраниями картин Дали, Мидильяни или Ван Гога. В-четвертых (здесь речь о Западе — наши к подобному только идут): добропорядочные «среднеклассники», исповедующие «человеческие ценности» (дом, семья, религия,



обязательно должны ощущать, что регу-  
лярно приобщаются к выгоде

Машин «средним» на выгоде пока нагнать невозможно, случайно попавшая на вечеринку типичная банковская клерк (у нас она относилась к сверхбогатым людям, но вообще то — типичным «среднеклассником»), с улыбкой рассказала, что же говорили только об одном: где можно стать каким-то продвинутым и любовные стеллажи.

**Тема № 2.** Определяется границы и побуждающая идеология потребления позволяют более ценнично сформулировать культурные потребности новорусского среднего класса. В советские годы в газетах/журналах почти не было «отделов искусств». В основном «отделы культуры», зачастую писавшие о группе в новорусские времена возникли «отделы искусства» (для продвинутых) и в огромном количестве «отделов досуга» для тех, у кого нет времени на искусство, но есть желание ослепить престижное и потратить деньги. Пред

ВНИМАТЕЛЬНО ПОСЛУШАЙТЕ ЗАДАНИЕ В РАМКАХ  
 «СЛУШАЙТЕ И ПОНЯМАЙТЕ» И ЗАПОМНИТЕ  
 «СЛУШАЙТЕ И ПОНИМАЙТЕ» И ЗАПОМНИТЕ  
 «СЛУШАЙТЕ И ПОНИМАЙТЕ» И ЗАПОМНИТЕ

Не запад — значит не означает не уважения к культуре. Запад во многом не принимает ценности общества в том же объеме, в каком мы там, вожди КТО-то дахвалены много. Тоже не должно

серь, как в 70-80-е с мальчишками и бан-  
тов «оторых волнует» можно ли на осно-  
ве фильма сделать компьютерную игру и  
новым куколкам, Лилиан, Лилиан, Лилиан.

**Тезис № 3.** Самое занятное, что именно эти циничные или неподготовленные «среднеклассники» определяют культурную политику государства. Именно они: дом культуры как иногда — лучший в мире, может, еще

воспринимаются рядовым «среднеклассником» как «болезнь роста»). Ясно, что это не культура гуманитариев. Но особенно не либералов, что это и не масскульт. Мучительный и кинтовизинес оперирующий большими суммами и миллионами на рынке ориентируются прежде всего на подростков. На тех, кто еще не ослеплен и не успел стать средним классом. Людьми, к которым даже не считаются в ки-

[illegible]

Но ведь у каждого из нас не свои  
к, пылу, жажде, боли и кр... Он подтверждает, что  
для каждого из нас «важно» но пред-  
«важания» личности и «важностью» для на-  
важности» личности

Именно так и происходит: то что по-  
вышает производительность труда, по-  
скольку получают кудожники и кусь-  
турыные институты, которые и испро-  
сужают раньше, трюки и обманывают  
полностью убеждать и иногда уметь  
прощать конкурентов в не отличающ-  
еся радикализмом. Культурная по-  
литика по ударам отказать, а на гра-  
фец на поддержку величия и аккура-  
ции промышленности.

**Тезис № 4.** Все-таки можно говорить о фирменной культуре среднего класса, но что это такое, определяется лишь методом исключения. Ясно, что это ни в коем мере не субкультура гомосексуалов и моральные движения.

но бесперспективными переростками и  
«откалывают» мизерную долю аудитории.  
Фильмы 90-х в той или иной мере за-  
считанные на средний класс. Можно изу-  
чить, что такое «средний класс» (middle class) и  
связанные с этим категории, и вынести на  
экран. Например, «Джордж и Лейла» — дан-  
тистский фильм, и в нем много «средне-  
классности». Вряд ли здесь что-то имен-  
но «среднего класса» определяет куль-  
турную политику американских элит. В  
этом на среднем классе активно рабо-  
тает рынок ТВ и прессы.

Строго говоря, маскультури два. Один маскульт — американский кино и папа. Другой — мульты, клубы, дискотеки, торг. Другой маскульт — средний класс и мульты, идущих в ТВ (хотя, как правило, политика как боевик, секс и реальное насилие как триллер). Хорошо, что маскульт — эдакий «близкий к жизни» культурно-развлекательный философ. Мосье Бодриар назвал сверхпроводниками есть некоторые те мы, которые Немецко то интересны всем даже если далеки. Еще не так давно Бодриар относил к сверхпроводникам Запа да проблемы рака, СПИДа и терроризма а также транссексуальность и компьютер ный вирус. Сейчас сверхпроводников образ ца 1998 выгляде бы иначе, особенно в России. Например, явным сверхпроводни ком стала проблема клонирования. Не которые время им была гибель принце сы Дачны. Сверхпроводником вдруг она залосе все не являю, к удивлению «Ти таника». Вот это и есть культура, реднего класса. А вот это не совсем так. ■





# Заповедник

**Если вы никогда не видели  
средний класс, идите  
посмотреть на него в театр**

Анатолий Голубовский  
СОЦИОЛОГИЯ

**Д**АВНЫМ-ДАВНО. В ЗАСТОЯНН ВРЕМЯ-  
на, театр был кафедрой, с кото-  
рой герои классических и совре-  
менных произведений говорили  
людям правду, будили чувства не только  
добрые но и гражданские. Работа эта  
была трудная, порой опасная, но, безус-  
ловно, необходимая. Потом театр стал  
источником сенсационной информации  
о нашем страшном прошлом и непри-  
глядном настоящем. Это была спасность.  
Очень скоро телевидение и пресса вы-  
толкали театр из выгодной публицисти-  
ческой ниши и оставили его без зрите-  
лей. Но ненадолго. Сегодня, судя по все-  
му, театр опять в авангарде обществен-  
ного движения — он помогает формиро-  
ванию и развитию того, без чего, как из-  
вестно, не будет ни нормальных реформ,  
ни нормального рынка, ни стабильности,  
ни прочих хороших и нужных вещей. Те-  
атр у нас нынче обслуживает средний  
класс.

Регулярные опросы, которые на протяжении последних трех лет проводят социологи Государственного института искусствознания, показали, что значительная часть посетителей драматических театров относит себя к категории граждан с доходами «средними» или «выше средние по региону».

кой театр им приди, везде найдешь благополучных россиян — ю МХАТе имени Чехова их 56%, в «Сатириконе» — 55% на спектакли американцы Трушнина 57%, в «Современники» — 58%. И не только в Москве, которую принято считать «зажравшейся». Например, в Магнитогорске их тоже 58%.

Удивительно, что в театральном зале собирается такое число людей, считающих, что у них все «более или менее хорошо». Ведь на всех нас обрушивается лавина телевизионной и газетной информации о том, что все очень плохо нестабильно. В Россию населяют только безумно богатые и очень обездоленные. А у них, у театральных зрителей, видны пи. Доход «средний» или даже более то то. Такое впечатление, что театр притягивает людей с адекватной самооценкой ценящих стабильность и способных найти свободное время и деньги на традиционное развлечение. Судя по результатам опросов, для нашего «театрального среднего класса» в спектакле привлекательны прежде всего участие хороших популярных актеров или «зрелищность», музыка, красивые декорации и костюмы», то есть развлечение в виде «красоты на сцене» или «актерского передвижного зрелища».

Театр на сегодняшний день достаточ-  
но точно отвечает потребностям «сред-  
него класса». Здесь не решают проблему  
законности «поножов Чубайса» и не пы-  
таются ответить на вопрос, убили Юрия  
Гагарина за его убеждения или он па-  
дал из-за невнимательности.

жертвой общего партияно холизивенного бардама Театр предлагает разделение в разных видах «для всех» — «Лунный свет» в постановке Татьяны Догиной, а для более разбормыных «Вопли и ошцы» у Фомочко или спектакли Погребнячко в театре «Около Станиславского», или «для гурманов» — Международные театральные фестивали и т.д.

Когда человек решает, что развлече-  
ние в виде театра — часть ступи его жи-  
зни, когда тратит на него сумму, которую  
без ощущения собственной материаль-  
ной стабильности из семейного бюджета  
не вытаскишь, и при этом считает себя че-  
ловком со «средними» доходами, он  
уже вступает в ряды среднего класса. И  
вот тут то сам театр ввергает его в полную  
неопределенности (в данном случае це-  
новую), от которой зритель может уцелеть  
только за помощью кинематографа.

Представитель среднего класса согласен платить достаточно большие деньги за то, что предлагает театр, — 50 рублей за билет и более (Кстати, от 60 до 80% тех зрителей, которые отказались отнести себя к какой-либо группе по доходам, готовы заплатить за билет не более 10 рублей.)

Средний класс стремится положить на зрелище популярное, качество которого подтверждаемо или именованно специалистами, или массовым успехом. Билет в кассе театра на «спектакль повышенного спроса» или на «романскую премьеру» может стоить дороже, чем в театре сатиры до

В КАЧЕСТВ ПЛАТФОРМЫ  
НА ПЕРВОМ  
ВЕРХЕ НАМЕРЕН  
СЛАБОПОВТОРЯЮЩИЙ  
РОССИИ,  
ОТНОСИТЕЛЬНО  
КАТЕГОРИИ  
ГРАЖДАН  
С ДОХОДОМ  
«СРЕДНЕГО»  
И «НИЗКОГО»  
СРЕДНЕГО



МОНГОЛ

предложили им два билета по 750 тысяч каждый. Ошарашенные «среднеклассовые» убежили в консерватории, где падег рив купили два билета по 50 тысяч и славно пробыли время.

Как и в сфере материального потребления, патристическая идеология не удовлетворяет интересам широкой публики. Он пока равнодушен к отношению к своему среднему классу. Он как бы говорит: «Нравится — приходите, а сколько это будет стоить, мы не знаем. Как подуетесь, столько и заплатите». А средний класс считает, что не платит.

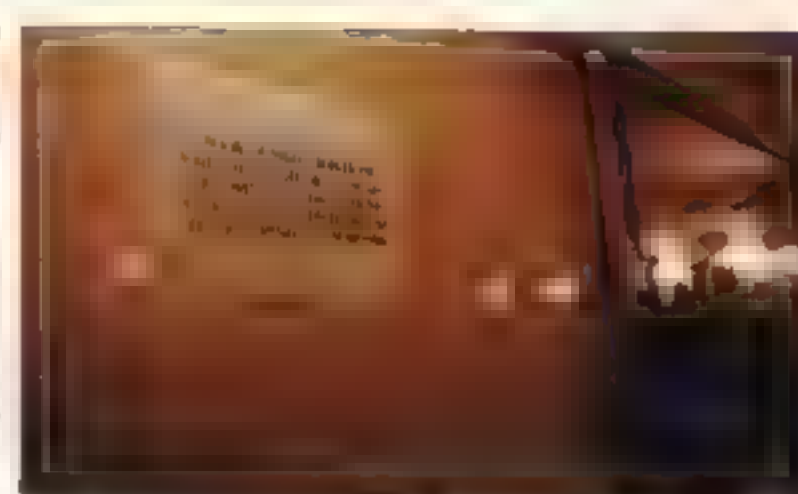
Средний класс не только относительно состоятелен, но еще и бережлив. Он способен тратить деньги разумно, то есть при возможности экономить. Представители среднего класса, зная, что на некую услугу есть скидка, ее непременно воспользуются. Но театры со скидками все же не пользуются, не дифференцируют цены по дням недели, не раздают абонементную продажу (правда, недавно появилась система театральных дисконтов карт, но она еще плохо развита) и продает билеты перед началом спектакля дешевле регулярных цен, как это делается в какой-нибудь Америке. Театральный билет — вещь, купить «дешевле» никак нельзя — можно только «дороже» или «сильно дороже».

В театре человек из среднего класса может реализовать свою естественную потребность — планировать жизнь хотя бы на день вперед, тратить деньги и

120 рублей, в Театре имени Маяковского — до 170, в «Сатириконе» — от 30 до 120, в «Табакерке» — до 150. В Санкт-Петербурге цены на театральные билеты, как, впрочем, и на все остальное! ниже. Пидеры здесь Маринина — максимальная цена 80 рублей (для сравнения: билеты в Большом театре «лежат» до 3000). Малый драматический театр Пивоварова — 75 рублей и выше, а билеты в Бродвей-Экспресс — 150 рублей.

В класс театры и породили театральные классы (специальные классы на улицах — чаще всего образуются именные театры). Особые так называемые группы — чужеземцы, а среди них предста- вители среднего класса примерно столько же, сколько среди театро- лов, получают билеты в метро у ко- операторов или перед началом спектакля у барышников. В первом случае билеты дороже, чем в теат- ральной кассе в полтора два раза. А у барышников соответственно еще дороже.

Как то один мой знакомый, которого мы кно стачети к «Верхушке редного класа» был изнанн вме сте с женом из дома в день рожде ния сына. Решили пойти в театр. Взяли мылчмом, понимая, что с рук билет может стоить дорого. После спектакля хотели еще зайти в рес торан. Перед началом «Варвара и еретики» в Ленкомы базовы (маленькие)



предказуемым результатом, смотреть на других и показывать себя. Здесь он покупает развлечение и хорошо проводит время. Что может быть более полным по отношению к себе и окружающим? (Лейбман и Лэй, 1970, с. 104)

В заключение — совет начинающим социологам. Если вам необходимо показать большую группу представителей среднего класса или просто вы злитесь на средний класс никогда в глаза не видели, не строите сложные выборки, а смело идите в театр. Почти все собранные в зале сумасшедшие театралы и интеллектуальные девицы (иногда и вы замечаете сразу), и будут средним классом, который мы сейчас так явно ищут и не могут найти. Далее изучайте его, используя любые методы. ■

**РАСТЕТ  
БЛАГОСОСТОЯНИЕ  
СЕМЬИ**  
ПРЕЖДЕ ВО ВРЕМЯ  
СПЕЦИАЛЬНЫХ АКТОВ  
МЕСТНЫХ ПРАВИТЕ-  
ЛЕЛЬСТВ А ТЕПЕРЬ  
ПРЕИДУЩИХ  
И СОВРЕМЕННЫХ  
ПЕВЦОВ

Другие участники конкурса —  
из команды в подготовке материала  
Б. Рыбинский и Е. Петров

## НАБЛЮДЕНИЕ

## Новый зритель в театральных залах

1. Ученые считают, что в будущем  
 2. будет использоваться для решения  
 3. различных задач. Это позволит  
 4. значительно повысить эффективность  
 5. работы и снизить затраты на ее выполнение.  
 6. Кроме того, использование  
 7. современных технологий поможет  
 8. улучшить качество продукции и  
 9. обеспечить ее безопасность.  
 10. Таким образом, внедрение  
 11. новых технологий является одним из  
 12. основных направлений развития  
 13. предприятия. Это позволит нам  
 14. оставаться конкурентоспособными  
 15. на рынке и обеспечивать высокое  
 16. качество обслуживания наших клиентов.  
 17. Мы уверены, что благодаря  
 18. применению этих технологий мы сможем  
 19. достичь поставленных целей и  
 20. обеспечить долгосрочный успех нашей компании.



# Дружба не задалась



## Художественный рынок: «вечные ценности» по доступным ценам

Федор Ромер

## НЕСОВМЕСТИМОСТЬ

**Д**ОГОВОРИМСЯ СРАЗУ: СРЕДНИЙ КЛАСС  
интересен к искусству, когда оно  
исполнено в строго формаль-  
ных рамках и уместно. Современ-  
ные же художники во имя новых про-  
стегивают критическую неуместно-  
сть, тогда как средний класс есть  
самый верный и основательный по-  
требитель современного искусства — это во-  
ини, разрушающие антирадикализм и  
подорывающие основы из чего логиче-  
ски следует лопать несовременное  
искусство, а не классическое. С  
другой стороны, и в США современное  
искусство, которое тем не менее являет-  
ся предметом заботы для лучших умов  
и первых. Хотя почему вообще так крошечный  
человек должен жертвовать своим  
заработанным рублем или долларом  
в пользу художника, нарушающего его  
картину мира, и тащить в свое личное  
гнездо непонятную мерзопакость? Тем  
более вдумчивые умеренные инвесторы  
едва ли найдут США нуждаться для  
прощения в более серьезных финан-  
совых поддержке. Вклад же обязателен  
показателю на молчаливо детских воров  
да на мелкие нужды галерей.

Однако скорби по незадавшейся дружбе больше, чем утешения. "Зависимость от чужих" — это часть моего художника, — добавляет виртуозный гитарист — "и я горжусь им". Иронично в том, что на его фоне потемнелый С. К. и правда становится светлее, но в жизни художника — и в жизни Булата — доверять одному человеку — значит и не верить другим. И в этом смысле в его картинах — та же неуверенность, та же оплывчивость. Проще не изобразить главного "ничего" — "армия, а не армия конченного человека".

Главный посыл в отношении СК с СИ является многократные зрзцы из рыночных продаж а именно что рынок не может быть доступным по цене. А наличием "премиального качества" гарантируя качество, просит в обмен на нем много денег. Но качество это реально пока лишь производителями и жителями а покупатели ценники шокируют. В то время как щедрые бызальи и миллионеры Крыма как намеренно или художественных галереях предлагают "важные ценности" элитных клиентов недорого здесь за 400 руб. деньги которых можно честно заварить нечего дела в в "продавинутом" галерею можно купить самую вещь среднего форма а причем на любой вкус. Ведь на сегодняшний день в категории "важные ценности" благополучно

не только безразличны к своим  
прямой ответственности «ху» «ху»  
но и не имеют ни одного из своих  
своих собственных средств

[illegible]

Но неспроста сказано, что администрация  
«Холдингов» не собирается делиться  
долей с правительством. В расчёт принимал  
еще один важный момент: компания не  
планирует возвращать акции в Дирекцию  
Регистрации Акций. Сделавшие это  
уже и делали под бдительным про  
судом, но мы никак не можем узнать, а де  
лаются ли они. Как это можно  
было? Значит, в течение 1996 года  
о компании было сказано, что «у неё вы  
близко 400,000 долларов». Простите  
Мэри! И тогда, чтобы избежать  
всё в 400,000 долларов для Америки  
и России, фирма просто решила  
сделать вывод, и не выводить  
никуда, — что компания имеет  
400,000,000 долларов. А компания — одна  
единственная американская — не  
примыкает к «Российской» в тран  
закции, но выводит свои средства  
только на свой счёт.

[illegible]

Тая ч. и пока борьбы за чистоту «ауту ального искусства» могут стать «жизни» (жизнь коммерциализацией и превращении в новую «фидерализацию» русскому. Сидне трезит, что может и клучившим

ИТОГИ

НЕ

КОМПЬЮТЕР



# НЕ ТОЛЬКО КОМПЬЮТЕР

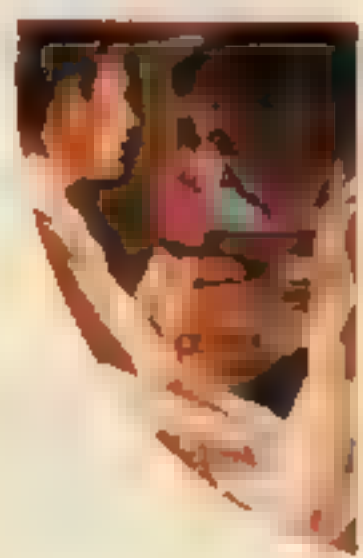


Механизм

Человека, работающего на ноутбуке, можно увидеть, да угадать даже на скамеечке перед пунктом таможенного досмотра аэропорта наверняка найдется нетерпеливый молодой бизнесмен, жмущий на модную кнопку, поправляя сомнительную цифру в табличке Excel.

Само понятие портативного компьютера начало расплываться. Термины не успевают за развитием отрасли. Ноутбуки растут: их жидкокристаллические экраны теперь сопоставимы с размером области обычных мониторов, что, как правило, не мешает им оставаться достаточно тонкими и легкими. Мощь их может быть огромна. У последней модели Siemens Nixdorf представлена на Cebit внутри корпуса может уместиться 24 Гб информации, сравнимой с объемом вашего ПК. А ведь есть еще и экзотические портативные машины, мозг которых — не Intel-совместимые процессоры, а еще более быстрые по своей архитектуре процессоры Alpha или SPARC (пример — компания Tadiran Technology со своими AlphaBook и SPARCbook Server).

Ноутбук не слишком похож на блокнот, а ведь именно так переводится его имя. Но в то время как одни модели завоевывают новых поклонников большими экранами и мощью, другие наоборот «сжимаются» до формата сложенного листа бумаги, пытаясь оправдать свое название. Однако им уже придумали новое имя: субноутбук, мини-ноутбук или су-



портативным компьютером. А тут еще как гудят «малыши» — портативные кондиционеры, переносные сканеры, которые уже мало похожи на свои предков — тепловые сканеры, запасные книжки или многофункциональные калькуляторы. Они работают с операционной системой Windows CE — упрощенной Windows, или со своей собственной (как, например, популярное Palm) с немалыми возможностями. Рынок этих устройств развивается на глазах.

При таких темпах развития легко опоздать. Компания «ДВМ» определена не опоздала. Это видно из того, что компания «ДВМ» продвигает в России субноутбук «ДВМ-компьютер». Компания входит в состав «Большой Ветер» — «ДВМ» образована в конце 1997 года в результате слияния концерна «Большой Ветер» и группы «ДВМ». По данным международного агентства IDC, на российском рынке ноутбуков в 1997 году доля RoverBook составила 24%, в то время как доля Toshiba — 25%.

Принято успехов RoverBook не только в достаточно высоком качестве при относительно низкой цене. Компания «ДВМ» — широкая сеть филиалов и партнеров по всей России и СНГ, в которых осуществляется круглосуточное обслуживание.

Сенсор концерн выпускает 15 различных моделей в диапазоне от 1300 до 6000 долларов. В начале апреля выпущены 2 модели на процессоре Pentium II для мобильных систем. Модель RoverBook Navigator K11 с

# ПОМОЖЕТ СДЕЛАТЬ



СОВТЕКС 98  
Павильон 2, Зал 1  
Стенд 2151

- 3Com
- APC
- CISCO SYSTEMS
- COMPAQ
- HP HEWLETT PACKARD
- OKI
- Packard Bell
- TATUNG

Если вы работаете как продавец или учитель в школе, вам понадобятся специальные программы. Не все вы знаете. Мы поможем вам справиться с проблемами, а также обучим вас работе с компьютером. Компания OCS — не просто продавец и технический дистрибутор. Мы помогаем вам в решении самых сложных задач: проектирование, финансирование и обслуживание. OCS поможет вам решить все проблемы, связанные с вашим бизнесом.

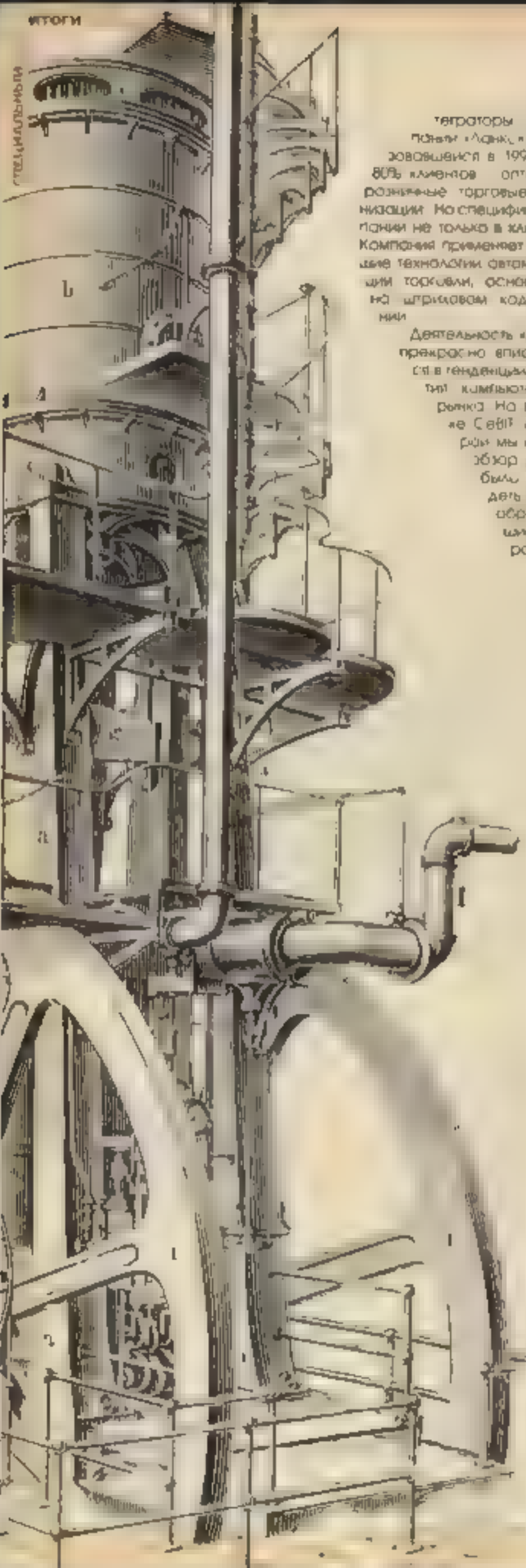
|   |  |   |  |
|---|--|---|--|
| <p>Москва<br/>Тел. (012) 335-5721<br/>E-mail: pd@oas.ru</p> | <p>Москва<br/>Тел. (049) 154-4000, 154-4021<br/>E-mail: ocs@oas.ru</p> | <p>Новосибирск<br/>Тел. (0394) 21-7002<br/>E-mail: sib@oas.ru</p> | <p>Иркутск<br/>Тел. (0461) 12-2000<br/>E-mail: iber@oas.ru</p> |
|---|--|---|--|





Москва (095) 133-6320, 133-6440  
138-2381 138-2592  
С.-Петербург (812) 325-0638 528-0225  
Киев (044) 227-8723  
email: nsd@ARC.ru





тераторы у ком-  
паний «Лидел» обра-  
зовался в 1993 году  
80% клиентов оптовые и  
розничные торговые орга-  
низации. Но специфика ком-  
паний не только в клиентуре.  
Компания использует новей-  
шие технологии автоматизи-  
ции торговли, основанные  
на штрихкодирован-  
ных

Двухвалентность «Аони»  
прекрасно вписывается  
в тип гендерных различий  
культуры южного  
Япония. Но вы-  
ше всего с ко-  
торых мы начали  
разбор можно  
было уви-  
деть родно-  
образные  
иные  
роль

всевозможные базисные  
пути спровочных систем,  
структурно идентифициру-  
ющих пользователей, малые  
терминалы для регистрации  
товаров в том числе и с их  
пользовательскими штрих-кодами.

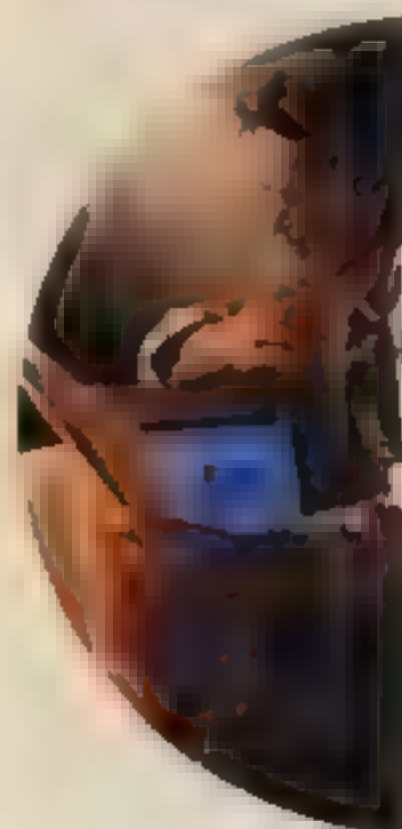
В современном супермаркете обычно 5-8 тысяч наименований продукции. Для техники и менеджмента товаров требуется специальное решение, и, следовательно, небольшие складские терминалы или считывающие устройства в случае небольших магазинов. На складском терминале только цифровые кнопки и одно большое кнопочное устройство. Кладовщик не должен изучать компьютер. Этого требует от сканера, когда нужно наложить данные на специальную этикетку. Интерфейс компьютера на компьютере не требуется. Прочитанные этикетки передаются по радиоканалу в компьютер. Небольшие складские терминалы можно использовать на складе. Магнитная этикетка. Магнитная этикетка 200-300 кв. мм. Обработка складского терминала. В магазине «Альфа» 10 считывающих устройств. Помогают сканировать этикетки и сканировать все склады и сканировать этикетки.

«Алекс» предлагает клиентам две технологии: одну для энтузиастов супермаркетов — это полноразмерные шины кода производителя и вторую — полноразмерные внутренне кода, которые маркируются только если они имеют предоставленную идентификацию. Например, персонализация каждого супермаркета (одна из двух) удачно превращает «Алекс» в удобный инструмент для работы и покупки. Клиенты могут использовать его для отслеживания цен и качества продукции, которую они покупают. Клиенты могут использовать его для отслеживания качества продукции, которую они покупают. Клиенты могут использовать его для отслеживания качества продукции, которую они покупают.

ДРУГОЙ ЧАСТЬ ДЕТЕЛЬНО-  
СТИ «ЛОНК» ИСНО СВОЮ

ноя с первым соответствующим стандартным бухгалтерским складским и инвентарным программным обеспечением и, упреждая, «обнадежить» один из ведущих российских производителей...

автоматизации функций обслуживания клиентов деятельности. Он появился еще в 1980-х годах в этом отношении, но есть и достаточно несложные разработки автоматизации торговли по системе микроуровневого маркетинга и в режиме реального времени. Прогрессивные комплексы и всесторонне развитые системы обслуживания клиентов создаются едиными автоматизированными системами, позволяющими значительно повысить эффективность работы каждого




клиенту «Ланкс» «ПМ»  
«Да, вы закр. ак. фирмам  
«Казельники» Торгов. пр.  
«Меллен»-ж. пол. пр. РФ «Ав  
Горди» центр. аном. клин.  
«Ас»-ж. Бомб. аном.

11000+ 11114  
 07100000

Дистрибуторские компании играют на российском компьютерном рынке заметную роль. Как правило, если продукт в принципе подходит дистрибутору, его удобнее продавать через дистрибутора «не подолется» обычно дорогие системы, требующие индивидуального подхода к клиенту и длительного про-

# РЕАЛЬНАЯ ЗАЩИТА

## СЕТЕВОЙ ФИЛЬТРА



**Pilot**



**\* по результатам испытаний ГОССТАНДАРТ**



**ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ**




Ge



1200

FORWORD



**FOLIO**



ZIS ZIS COMPANY

WWW.ZIS.COM.FU

[illegible]

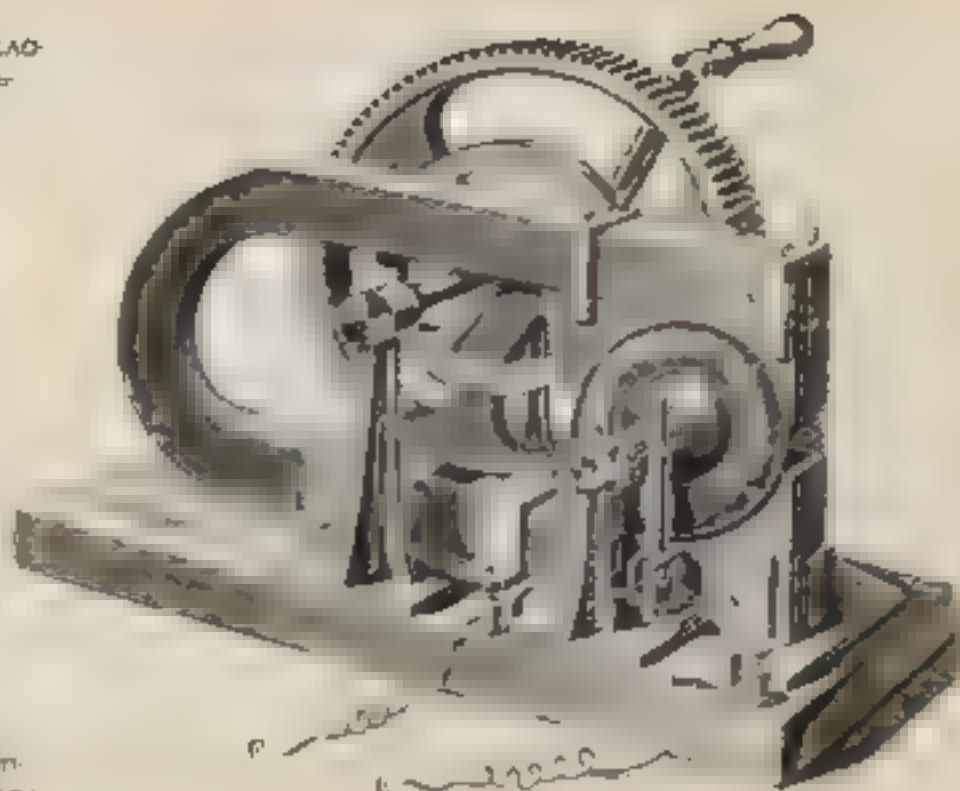


даже. В современных условиях некоторые дистрибутеры не просто перепродают купленные у производителей продукты, а имеют своих специалистов, способных иногда взять на себя представительские функции фирмы-производителя. Одна из самых динамично развивающихся компаний OCS мы все-таки используем в основном и знаем интерьеры у директоров по продажам Е. С. Максима Сорокина.

Корр. Последнее время мы наблюдаем активность OCS в ряде крупных корпоративных проектов. Чем это объясняется?

М. С. Мы рассматриваем корпоративный рынок как наиболее интересный. При этом OCS сама напрямую не продает ничего и никогда конечному пользователю, то есть непосредственно не работает на корпоративном рынке. Интересы дилера для нас важнее. Перед нами стояла непростая задача — каким образом не нарушая эти принципы, обеспечить конечным пользователям на территории корпоративных рынков. В результате была выбрана стратегия: OCS фокусируется на работе с сетевыми и системными интеграторами, как единственными обладателями и владельцами корпоративных рынков.

Мы не продаем напрямую компьютерному заказчику, но это не значит, что мы с ним не общаемся и не поддерживаем связь. Допустим



крупный промышленный комбинат в регионе собирается произвести полную модернизацию компьютерной инфраструктуры, чтобы перейти на новую информационную систему. Заказчик, который до этого имел дело со своим собственным компьютером, сомневается в его способности исполнить такой крупный проект. Он боится делать предоплату, а без нее региональный дилер не сможет поставить такой объем. Начинается цепочка странных. Московский дистрибутор из числа тех, которые осуществляют продажу конечным заказчикам, может предложить более низкую цену. В итоге промышленный гигант отдает предпочтение московскому региональному дилеру в провинции. Но парадокс в том, что клиент при этом тоже платит, так как необходимость в сервисной поддержке и обслуживании он получает из Москвы. Не сможет. А заключить отдельное соглашение на сервисное обслуживание сегодня невыгодно.

Корр. Какое же решение предлагает OCS?

М. С. Мы придумали свою схему. OCS играет в ней координирующую роль. Основная принцип — это прозрачность. Производитель должен знать всю цепочку, тогда он сможет давать реальные цены, поддерживать поставку, предоставлять финансирование. OCS через дилера общается и ведет работу с заказчиком, но не для того чтобы самим

сделать поставку, а чтобы связать производителя с заказчиком. Когда заказчик покупает на крупную сумму, он хочет убедиться, что склад и желание «платить» в крупном московском комбинате. Реально же уверенность может дать только производитель. Если заказчик знаком с производителем и получает необходимую поддержку на всех этапах, он с удовольствием будет работать с местным дилером, который не сможет обеспечить качественную поддержку.

Если у компьютерной компании есть клиент и хорошие отношения, тогда крупному московскому дистрибутору будет очень выгодно — это сотрудничество. Это значит, дилер — дистрибутор — производитель. Если заказчик дилера работает на этом бизнесе, всех при этом, что почти не выдвигает в проект денег. Бизнес-процесс будет на себя производитель и дистрибутор.

Корр. Сервис может стать решающим фактором?

М. С. Корпоративному клиенту сервис нужен на месте и немедленно. Нежелание клиентов иметь разветвленную сеть филиалов в регионах — так как дилерская сеть OCS покрывает все территории страны, рядом всегда найдется дилер.

Корр. Кто же берет на себя ответственность за обслуживание проекта по такой крупной поставке?

М. С. Эту поставку будут обслуживать дилер и дистрибутор и производитель. Если поставка произведена, после завершения работы вся ответственность лежит на дилере. Это значит, что производитель не должен вмешиваться в работу дилера. Если бы вмешивался, то это было бы нарушением принципов работы. Производитель должен быть профессионалом, а дилер — специалистом.

Поставщик, который гарантирует, что даже если дилер не справится с задачей, он уйдет с рынка, то клиент не останется один на один со своей проблемой у производителя. Каждый из них партнеров, и они доведут дело до конца.

Корр. А как смотрит на всю эту схему производитель? М. С. Производитель должен быть заинтересован в успехе дилера. Ведь если заказчик недоволен, то это значит, что производитель выиграл, но клиент недоволен. В результате производитель может проиграть. В случае успеха заказчик может уйти к конкуренту.

## Многогранный

Главный интернет-проект России можно смело назвать самым популярным и успешным компьютерным проектом. Среди них особо выделяется компания «Демос», на сегодняшний день это лидер в области интернет-маркетингового агентства «Демос» широко известно в России, Европе и США. Компания «Демос» была основана в 1997 году.

Компания позиционирует себя в очень широком диапазоне. Она предоставляет широкий спектр услуг своим клиентам — от индивидуального пользования до

## Компания КРОК — одна из ведущих российских компьютерных компаний,

специализирующихся в области системной интеграции. Основным направлением деятельности компании КРОК являются создание открытых информационных систем в рамках крупных проектов в приоритетных областях экономики, государственного управления и федеральных служб.

## Более трех лет КРОК имеет официальный статус Системного Реселлера №1 COMPAQ в России

по объемам поставок оборудования в рамках крупных проектов и уровню предоставляемого сервиса. КРОК — ведущий бизнес-партнер более двух десятков мировых лидеров в области вычислительной техники, среди которых Compaq Computers, Cisco Systems, Lucent Technologies (AT&T Systimax), Microsoft, Network General и др.

## КРОК обладает опытом реализации крупных проектов,

включая информационную поддержку, техническое консультирование на стадии выбора системы и ее элементов, проектирование и создание информационных систем, монтаж кабельных сетей и поставку необходимого оборудования, его гарантийного послепродажного и сервисного обслуживания, обучение персонала заказчика и т.д.

Именно поэтому государственные учреждения, крупнейшие банки и промышленные корпорации России выбирают своим партнером компанию КРОК.



10005 Москва, Б. Кудринский пер. 22, стр. 10  
Тел.: (095) 239-1030, 239-1031, 239-1032  
239-344, техническая поддержка  
Факс: (095) 239-1031  
E-mail: kroc@yandex.ru, kroc@yandex.ru  
http://www.kroc.ru

НЕ РАДИ  
ПРЕСТИЖА

выбор на годы.

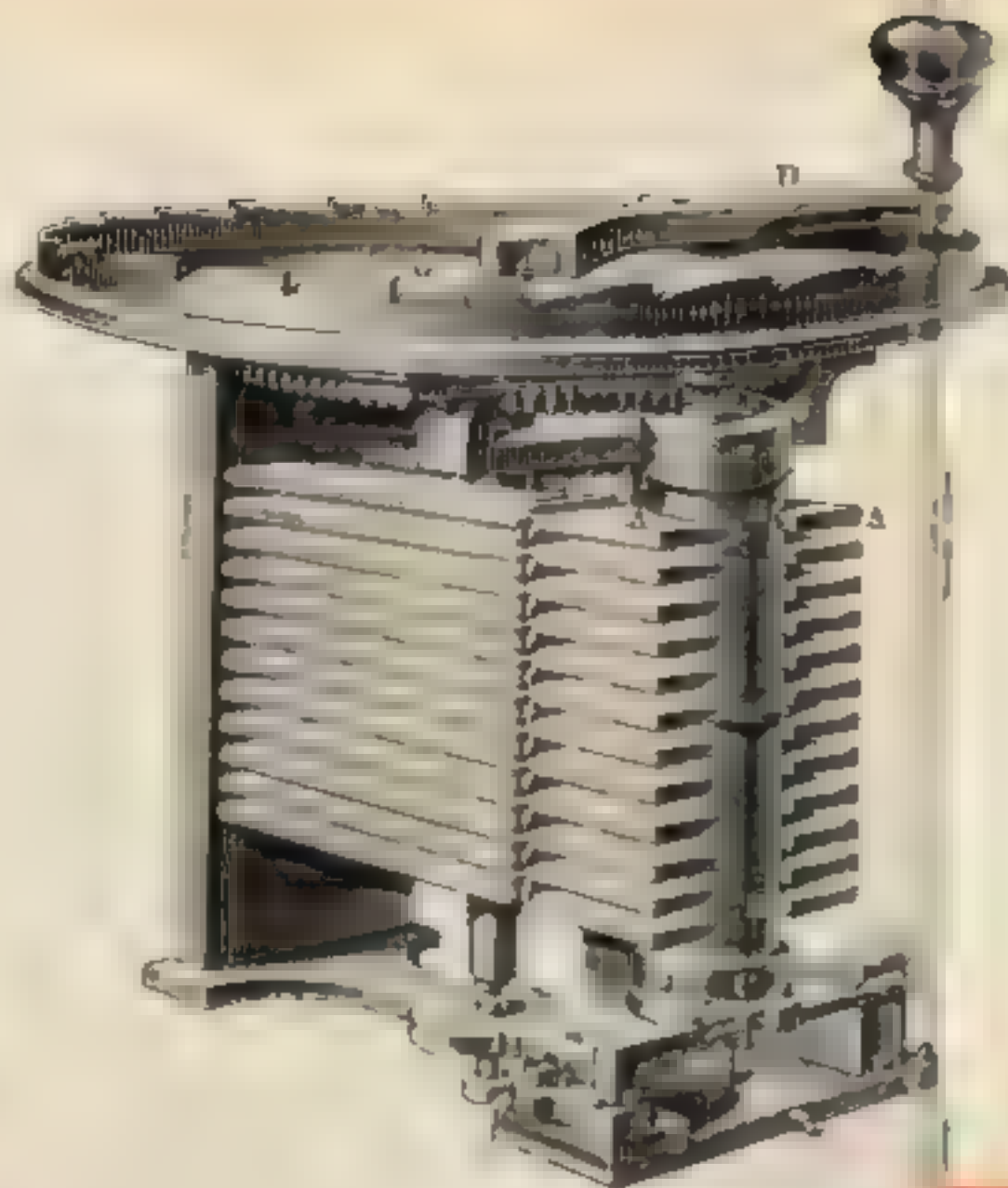


крупных корпоративных заказчиков. «Демос» в числе немногих провайдеров предоставляет услуги roaming — доступа к узлам и службам компании с любого другого компьютера, подключенного к Internet. Расширил и круг клиентов, использующих подключение к узлам «Демос» по каналам Radio-Ethernet.

Новым видом услуг в скором времени станет обеспечение доступа в Internet по комбинированному каналу с использованием модемной и спутниковой связи. Клиенты будут соединяться через модем с провайдером, после чего по модему будут передаваться только данные, исходящие от пользователя, а данные, поступающие из Internet, станут поступать через спутниковую антенну. Скорость передачи данных в таком комбинированном канале окажется намного выше, чем по модему, поскольку объем исходящих данных «как правило» невелик, зато поток входящих данных (именно он обычно препятствует пропуску) по каналу с очень высокой скоростью — суммарная

ширина спутникового канала достигнет 48 Мбит/с. Постепенное увеличение канала в эксплуатацию сделает работу доступной по цене не только юридическим лицам, но и индивидуальным пользователям. Некоторых затрат потребует приобретение оборудования, но по цене оно сопоставимо со стоимостью двух различных модемов потребительского уровня. Особое преимущество комбинированного канала заключается в том, что он полностью решает проблему «последней мили» — не нужно прокладывать дополнительные кабели. Это очень важно для индивидуальной пользователей. Проект по созданию комбинированного канала «Демос» реализуется совместно с Международной телекоммуникационной компанией «Мир».

Также в скором времени «Демос» предложит услугу по осуществлению



обеспечения при этом поставку всего спектра необходимого сетевого, компьютерного и коммуникационного оборудования.

## Прогноз

Если «Демос» в свое время начал с предоставления услуг Internet, то российская компания Comstar стала провайдером Internet отнюдь не недавно. До этого ее основной бизнес был рынок услуг телефонии. Тем не менее компания смогла не только быстро создать необходимую инфраструктуру, но и утвердиться на новом рынке. В настоящее время по числу клиентов Comstar приближается к таким известным первичным провайдерам, как «Демос» и «Глобус Телепорт». И по пропускной способности каналов в эфире сети она тоже не намного им уст

упует — компания располагает двумя каналами в сети Comstar в Великобритании и Telestar в США и Канаде, по 2 Мбит/с каждый. Comstar является участником соглашения по обмену трафиком на московском узле M9 — это дает клиентам компании возможность быстрого доступа к узлам многих московских провайдеров Internet.

Comstar ориентируется на корпоративных клиентов и предлагает им подключение на весьма выгодных условиях: во-первых, оплата услуг по доступу в Internet не зависит от объема передаваемых данных или степени загрузки канала; во-вторых, платит компания только абонентскую плату и за время Comstar обеспечивает ограниченную полосу пропускания, которая сейчас составляет 10% от ширины канала. В скором времени появится новый вид услуг, в котором организованный полосу пропускания делить не придется. Кроме того, клиент Comstar уже сейчас может предоставлять возможность подключения к Internet и в режиме доступа dialup. Несмотря на успехи



достигнутые компанией на рынке услуг Internet, Comstar не собирается полагаться на свои «родные» рынки услуг телефонии связи. Компания традиционно ориентирована на технологию ISDN, почти 99% используемого клиентом оборудования — это оборудование ISDN, и продолжит активно ее развивать. В настоящее время принадлежащая компании аппаратура уже установлена на многих московских АТС.

По мнению специалистов Comstar, ISDN — это очень перспективная технология, возможности которой не полностью. Между тем с помощью этой технологии можно легко создать распределенную корпоративную локальную сеть, в том числе и с подсетями, расположенными в различных регионах. Влияние эт виртуальных защищенных сетей VPN, столь популярных сегодня в среде крупных заказчиков.

## СУПЕРМЕНЕДЖЕР

Менеджер с бухгалтером на одном языке

**Система автоматизации финансово-хозяйственной деятельности предприятия**

- Бухгалтерский учет
- Склад — Торговый дом
- Управление персоналом (кадры и зарплаты)
- Планирование и финансовый анализ

**Приглашаем дилеров и агентов**

1995 246 66 70 286 67 76 287 76 66 287 47 09  
E-mail: info@whiteend-dvm.com Internet: www.whiteend-dvm.com

же, как через Internet. Задача — создать на узлах «Демос» сеть электронных магазинов. Чтобы информация о платежах не попадала в чужие руки, она будет шифроваться с применением 256-разрядного ключа. Решение всех юридических вопросов, связанных с электронными платежами, берет на себя банк «Платина». Постепенно разворачивается проект с «Мастер-банком» — созданием единой системы электронных платежей. Возможность получать через Internet состояние карт-счетов обычных кредитных карт — Владельцы нескольких карт смогут переводить средства с одной карты на другую.

Серьезно работает компания и над совершенствованием своих каналов. В настоящее время «Демос» располагает тремя каналами по 2 Мбит/с с американской сетью MCI. В середине

апреля к ним добавится четвертый, а к концу мая пятый. Продолжает развиваться и региональная инфраструктура — сейчас компания уже имеет обрешетку пунктов приема на 50 городов России. В ближайшее время предполагается пополнить список городов новыми назначениями. Компания также планирует резко активизировать деятельность по предоставлению услуг Internet в Подмоскovie.

Уникальная особенность компании заключается в том, что ее деятельность не ограничивается только услугами по предоставлению доступа в Internet. Будущий дистрибутор ряда известных фирм (Hewlett-Packard, Sun Microsystems, Cisco, Canon и др.) «Демос» реализует крупные сетевые проекты.

## НЕ ВЫПУСКАЙ

## ИЗ РУК

## ПОВЕРБУК

на базе мобильного процессора  
Intel Pentium II

- Лидер по соотношению цена/производительность
- Инновационные технические решения, совместимые с современными операционными системами
- Весь спектр портативных компьютеров
- 3-х летняя гарантия
- Широкая сеть сервис-центров по всей России и стран СНГ



Принадлежность к официальному партнеру «Белый Ветер-ДВМ»

Москва, Краснобугорская, 44. Тел: (095) 974 795/6/80. Факс: (095) 755 7723

Филиалы в Екатеринбург 3432 56-9992 Красноярск 3937 2-0477 Хабаровск (4212) 22 7014

Официальный магазин Ветер в Москве: Ленинский пр-т 66. Тел: 35 0008 Краснобугорская ул. 44. Тел: 269 221

Справки и заказы: Тел: 928 7362/64. Факс: 921 0077 Internet: http://www.whiteend-dvm.com

▲ "Ковчег" Navigator SL  
"Робот" PC Magazine RE советует  
PC Magazine RE 11/97

КОМПАНИЯ  
**БЕЛЫЙ ВЕТЕР-ДВМ**





такое решение отличается высокой надежностью и главное — защищенностью. Поскольку соединение между различными фрагментами такой сети происходит без выхода в общедоступные компьютерные сети, данные направляются от одного компьютера к другому напрямую.

Много внимания Comstar уделяет и сотрудничеству с поставщиками различных услуг в области связи и инфор-

мации. В скором времени появится доступ к информационным службам компании Reuters и Bloomberg. Активно развивается и система шлюзов с компаниями, предоставляющими услуги космической связи. Особенно плодотворно идет сотрудничество с компанией USAI, посредством каналов которой клиенты Comstar могут получить доступ в Internet и сети на базе протоколов X.25 и Frame Relay. В последнее время стала популярна еще одна услуга спутниковой связи — предоставление московских телефонных номеров клиентам, проживающим на периферии.

В самое ближайшее время в перечень услуг Comstar войдут и видеотелефония. В данном случае связь будет осуществляться с помощью жидкокристаллического экрана. В недалеком будущем планируется начать поставку комплекта видеосвязи в себя, помимо самого устройства, еще и линии связи ISDN. По мнению руководства, если компания удастся снизить цену на такой

комплект до 1000 долларов, то эта услуга вскоре станет популярной.

## Модемы — не просто средство связи

В Internet можно попасть различными способами: по волоконно-оптическому кабелю, через спутник, по выделенной линии. Но Internet не скоро еще себя вытеснит, чем он и дал бы доступ по обычному телефонному каналу. Несмотря на развитие альтернативных средств подключения, большинство посетителей Internet еще долго будет использовать модемы.

Поставками сетевого и телекоммуникационного оборудования занимается множество компаний. Фирма RSC известна предельно прежде всего как дистрибутор модемных устройств. Особую известность приобрела RSC сотрудничество с известной американской компанией 3Com. Благодаря входящей теперь в состав фирмы 3Com, во многом благодаря и имени RSC, последние значки Sportster и Courier стали широко известны пользователям. Эти модемы преобладают себе чувствуют даже в условиях отечественных провайдеров, предоставляющих модемные услуги.

Стремясь сделать модемы Courier еще более популярными, компания RSC в начале апреля дала стартовый маркетинговый акция. В течение двух месяцев в компьютерном прессе будет размещена рекламная кампания с указанием партнеров, наиболее активных партнеров (купивших в течение месяца не менее 200 устройств), из них хотя бы 10% одновременно. Дилеры RSC приобретают за месяц от 100 и более модемов, из них не менее 50 в одном парти. Бесплатно получают специальные коробки. Партнерам,

сделавшим во время этой маркетинговой акции закупки меньшего объема, будут предоставлены стенды, буклеты, пакеты календарей и прочие рекламные аксессуары, столь необходимые продавцам.

Как известно, модемы Courier из-за высокой цены долгое время были доступны профессиональным клиентам. В том числе и провайдерам Internet. К концу 1997 года в России и странах СНГ оборудованием именно модемной серии Courier. Однако за последнее время предложение существенно изменилось: цены на Courier упали на 30%, и как результат, изменился круг пользователей.

Недавно RSC начало продажу новых моделей модемов Courier и Sportster, которые поддерживают протокол V.90. Этот протокол обеспечивает скорость передачи данных до 56 кбит/с. Стандарт V.90 призван примирить два других, ранее изобретенных стандарта — V.22 и V.22bis. Оба они также поддерживали передачу данных со скоростью до 56 кбит/с, но реализовывались в продуктах разных фирм и были несовместимы между собой. Протокол V.90 выбрал в себе оба стандарта, которые стали его составной частью. Это означает, что если пользователь покупает модем, поддерживающий стандарт V.90, то он в частности, сможет на высокой скорости соединиться с модемом своего провайдера, независимо от того, поддерживает ли те протокол V.22 или V.22bis.

Новые модемы Courier работают с очень широким спектром протоколов, в том числе и самыми высокоскоростными — уже упомянутым стандартом V.90, а также предназначенным для высокоскоростной асимметричной передачи данных по каналу ухудшенного качества протоколом ISDN. Недавно поступившие в продажу модемы Sportster

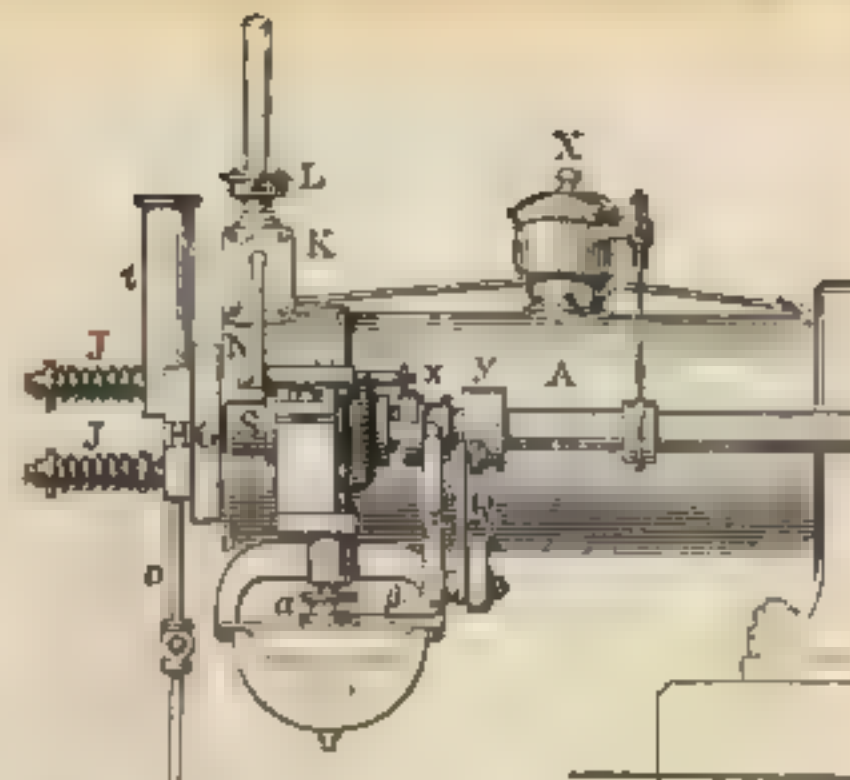
Modem Plus стандартно не поддерживают, зато обеспечивают возможность приема и хранения факсимильных и голосовых сообщений в своей собственной памяти. Даже в том случае, когда модем не включен, либо приключен для приема факса, сюда сообщения не поступают.

Впрочем, чтобы перейти на новые выходы, старые технические средства для этого не годятся. Поэтому для модемов Courier требуется специальное оборудование. Для этого до сих пор приходится обращаться в службу технической поддержки компании RSC и за необходимыми платами. Приобретение и установка этих плат не только требует времени, но и стоит денег. Однако, если пользователь не хочет тратить деньги на приобретение плат, он может получить возможность работать не только с ранее поддерживаемыми протоколами, но и с новыми высокоскоростными. Владелец модемов, ранее купивших модемы со встроенной поддержкой V.22, эта услуга оказывается бесплатно.

## На фронтах борьбы

Российские разработчики антивирусных программ постепенно выходят на лидирующие технологические позиции в мире. Большой успех наблюдается у компании «Антивирус» (КАММ). Она предоставляет антивирусные программы семейства AVP, предназначенные как для рабочих станций на платформе MS Windows 3.11, Windows 95 и NT, так и для серверов Novell NetWare. По итогам последних исследований британского журнала Virus Bulletin, AVP входит в пятерку лучших в мире антивирусных программ. Другим британским журналом Secure Computing — «Эксперт» AVP (единственную из антивирусных программ) отдала почетное звание «Лучшая антивирусная программа».

Подтверждением высокого мастерства специалистов из компании Евгений Касперский служит и множество контрактов, заклю-



чен-ных на территории СНГ.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-

тысячным тиражом версию

AVP для домашних пользова-

телей. В рамках нынешнего

контракта будет создана не-

мецкая версия для корпора-

тивных клиентов.

Касперского

подписа-

ла договор о продолжении

сотрудничества с немецкой

компанией G DATA. Ранее G

DATA распространяла 40-









ленного оборудования, городской электротранспорт, световая реклама, аварии на подстанциях, выбросы тока, грозовые разряды, обрывы кабелей, наружной электропроводки и даже электродрель соседа. Все вышеперечисленное — факторы риска, которые могут стать причиной потери накопленной информации, стоимости которой, как правило, превышает стоимость оборудования. Проблема обеспечения качественного электропитания существует во всем мире, однако для России она стоит особенно остро тем более, что ждать коренных улучшений в ближайшем будущем не приходится.

Сетевой фильтр марки Pilot-Pro производства ZS Compu.ru мы приобрели в тот же день (он и до сих пор служит приемлемой верой и правдой). Выбор, как выяснилось, оказался довольно удачным: ведь при всем многообразии представленных на рынке моделей неискушенному пользователю легко и ошибиться. Недобросовестные продавцы часто злонамеренно называют «Пилотом» изделия, не имеющие никакого отношения к сетевым фильтрам.

Сетевые фильтры серии Pilot (модели GL, Pro) ZS Compu.ru выпускают уже 6 лет. Они очень популярны среди отечественных пользователей: практически каждое второе устройство этого класса, которое сегодня покупается в нашей стране для защиты компьютерной и офисной техники от сбоев в электросети — это Pilot. Технические характеристики фильтров подтверждены ГОСТом Р 50745-95. Все модели этой серии

прошли тестирование на электробезопасность (ГОСТ 12 2.006-87), на подавление импульсных (ГОСТ Р 50745-95) и высокочастотных помех в диапазоне 0,1-30 МГц (ГОСТ Р 13661-92). Эти сетевые фильтры установлены в государственной структуре, силовых ведомствах и банках.

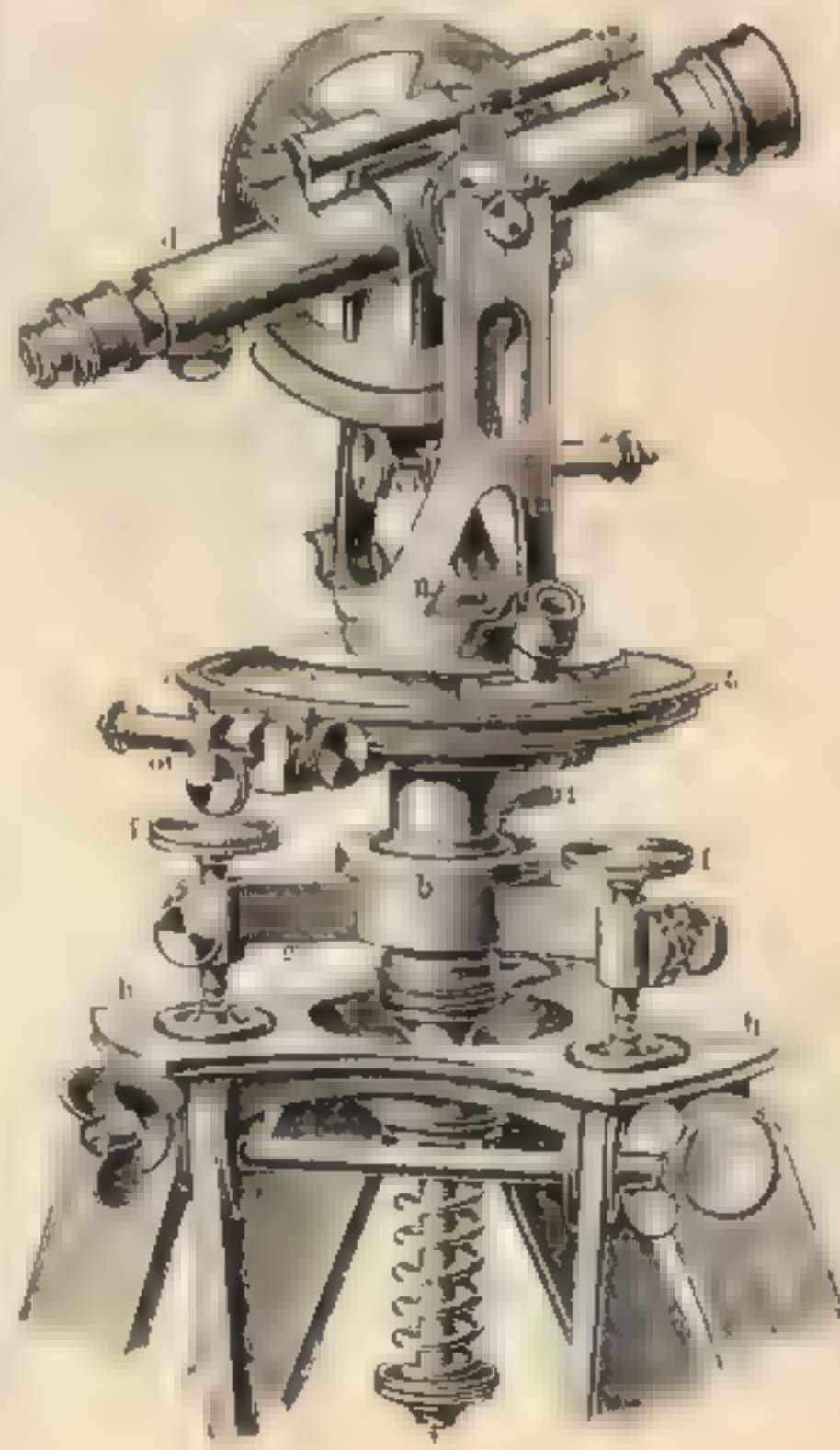
Впрочем, мы понимаем, что

пульсных переключениях и высокочастотных помех нередко приходится сталкиваться с динамическими искажениями длительными перепадами и понижениями напряжения, а также оплавлением электропроводки. Хуже всего, проводка тока до нуля случается крайне редко, что не позволяет избежать ежедневного понижения напряжения — в часы пик имеют место перепады 220 В на протяжении пяти минут, может понизиться на десятки вольт. Для компьютера и периферии такая ситуация — некое испытание. Аппаратура класса Mini и Net End в таких условиях не обеспечивает требуемого качества звучания.

Выход — установка стабилизатора

Новинка от ZS Compu.ru — сетевые кондиционеры серии «Селси» — это устройства, сочетающие в себе функции стабилизатора и сетевого фильтра. ZS предоставляет в два варианта для компьютерной и офисной техники: модель CL-6 — также для телевизионной, видео- и аудиотехники с 700 Вт. По минимальному напряжению, который способен выдержать «Селси» — 154 В. В среднем, напряжение не позволяет обеспечить нормальное функционирование электропитания даже в условиях, когда напряжение в сети падает до 154 В. В среднем, предел напряжения составляет 254 В. В крупных городах и промышленных регионах такое колебание уже не редкость.

Среди продуктов компании ZS следует отметить также модель серии SPN — сетевые фильтры для подключения для бытовой аудио- и видеотехники, компьютеров и телевизоров. Они обеспечивают защиту электропитания от помех, а также имеют функцию — устройство для защиты электропитания от перегрева, оптимизации фазового модуля, а также функции защиты от импульсных помех в двухпроводной телефонии. Эти



APC  
«Компьютер»  
и  
«Компьютер»

Нестабильность розетки, скачки напряжения, перебои в электросети — все это может привести к повреждению оборудования. Вот что рекомендуют специалисты APC в странах СНГ. Дмитрий Соколов, менеджер по маркетингу Дмитрий Печенов — Какие события произошли за год прошедший с момента проведения выставки? — А СЗ за прошедший год наше представительство добилось очень хороших

## Легендарная надежность Matrix-UPS® за 75% от обычной цены!

25% скидка

### Устройство дистанционного управления UPS Call-UPS II

Устройство Call-UPS II информирует вас о работе источника, сообщает о проблемах с питанием и перегружает систему на сервере через установленный пользовательский модем.

### Remote Relay I/O

Обеспечивает двустороннее

автоматическое управление, например: автоматический запуск автономного генератора электропитания, интерфейс с офисными АТС и т.д.

### UPS Interface Expander

Установив данное устройство, вы получите два дополнительных порта, что дает возможность безопасно и корректно

одновременно, даже если на сервере установлены различные операционные системы.

### Measure-UPS II

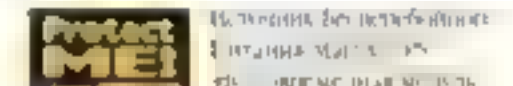
Обеспечивает мониторинг температуры, влажности и других условий окружающей среды через интерфейс программы PowerChute plus, PowerNet SNMP или Call-UPS II.

### PowerNet SNMP Adapter

Используя протокол SNMP, данное устройство обеспечивает удаленное управление и мониторинг состояния Smart-UPS или Matrix-UPS в локальных и распределенных сетях.



Матрица UPS — это устройство, которое обеспечивает бесперебойное питание для серверов и других критически важных систем. Оно имеет несколько портов для подключения различных устройств и может быть настроено на работу в автономном режиме.



PowerNet SNMP Adapter — это устройство, которое позволяет управлять UPS через сеть с помощью протокола SNMP. Оно имеет два порта для подключения к сети и может быть настроено на работу в автономном режиме.



Матрица UPS — это устройство, которое обеспечивает бесперебойное питание для серверов и других критически важных систем. Оно имеет несколько портов для подключения различных устройств и может быть настроено на работу в автономном режиме.

Все новые элементы Matrix-UPS распределены на три модуля:

- Электронный Модуль
- Накапливающий Модуль
- Батарея SmartCell

При необходимости любой из модулей Matrix-UPS можно заменить и таким образом без остановки всей системы. Время автономной работы Matrix-UPS можно увеличить, установив дополнительные батареи SmartCell или модуль АИ.

Точность работы модуля Matrix-UPS достигается за счет контроля температуры и влажности в помещении, где установлен UPS. При этом UPS корректно регулирует мощность, потребляемую из сети.

### Бесплатное руководство по защите питания Ваших компьютеров!

Заполните и寄ните этот купон по факсу (095) 929-9180 или по почте. Адрес: 117419 Москва, 2-й Рощинский проезд, д. 8, корпус 4. Тел: (095) 929-9095, факс: 929-9180.

ФИО  
Должность  
Организация  
Почтовый адрес

Телефон  
Факс  
E-Mail

Компьютеры каких марок Вы используете?

Серьезно ли вы относитесь к защите питания Ваших компьютеров? В каком из пунктов ниже описана ситуация? В каком из пунктов описана ситуация? В каком из пунктов описана ситуация?



COMTEK 98  
Посетите наш стенд Лавинский №1, стенд №1404.



APC Россия, 117419, Москва, 2-й Рощинский проезд, д. 8, корпус 4. Тел: 929-9095 (5 линий), Факс: 929-9180. E-mail: ur@apc.com, Internet: WWW.apc.com

### ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИСТРИБУТОРЫ И ПУНКТЫ ПРОДАЖИ В МОСКВЕ

|                                   |  |                                      |                             |                             |                             |
|-----------------------------------|--|--------------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|
| <b>CHS</b><br>Тел: (095) 24-2776  | <b>Лавинский</b><br>Тел: (095) 94-2222 | <b>ЛАВЕНТ</b><br>Тел: (095) 267-3038 | <b>РЭС</b><br>Тел: 30-4350  | <b>РЭС</b><br>Тел: 403-9003 | <b>РЭС</b><br>Тел: 928-7377 |
| <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 94-2954  | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 705-9202      | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 153-6098    | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 917-0072 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 935-8871 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 139-4001 |
| <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 343-0545 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 213-8301      | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 903-6690    | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 740-3000 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 708-8607 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 139-4001 |

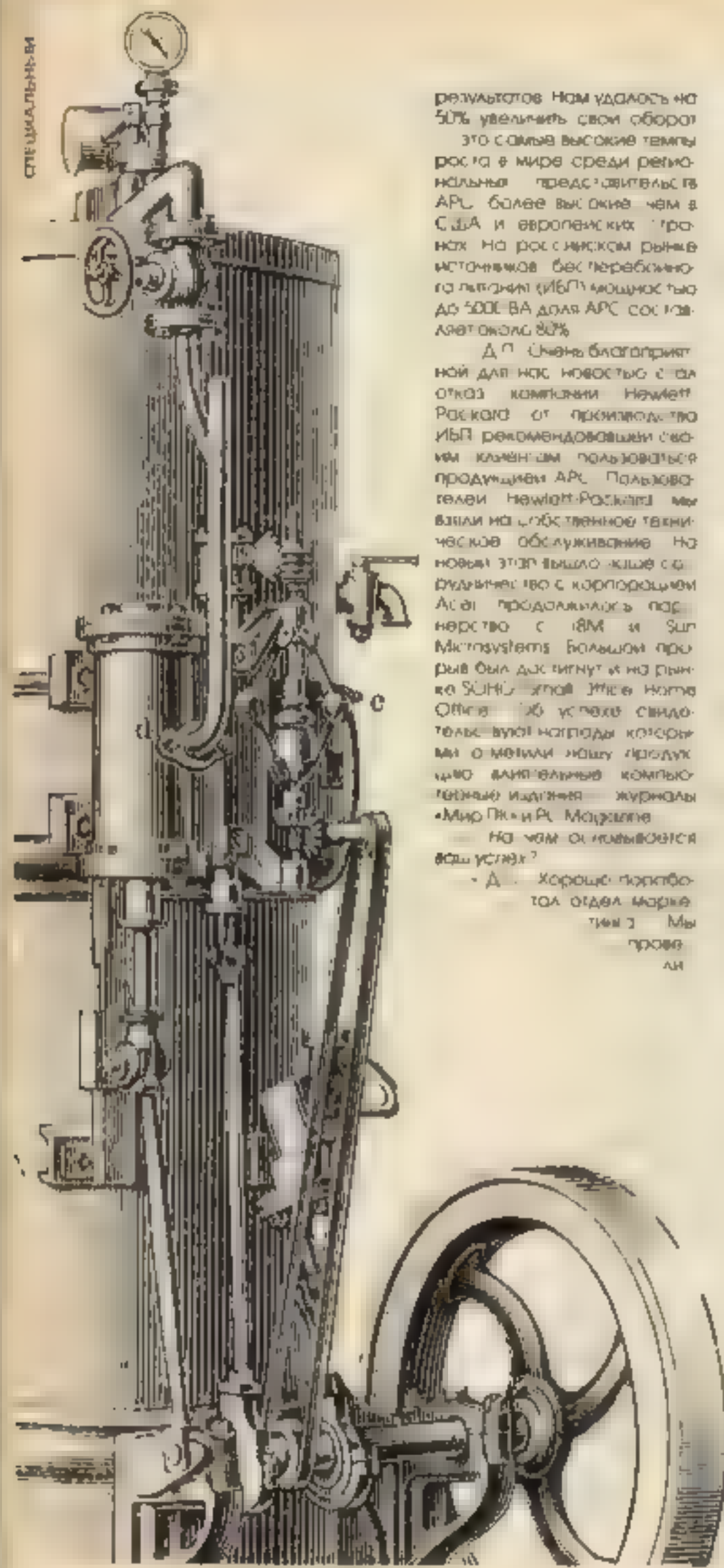
### ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИСТРИБУТОРЫ И ПУНКТЫ ПРОДАЖИ В МОСКВЕ

|                                   |                                   |                                   |                             |                             |                             |
|-----------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|
| <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 94-2954  | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 705-9202 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 153-6098 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 917-0072 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 935-8871 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 139-4001 |
| <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 343-0545 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 213-8301 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: (095) 903-6690 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 740-3000 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 708-8607 | <b>МЭЛ</b><br>Тел: 139-4001 |

### РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

|  |                                   |   |  |
|--|-----------------------------------|---|--|
| <b>ЕКАТЕРИНБУРГ</b><br>Тел: (3432) 658-183 | <b>КНБ</b><br>Тел: (044) 295-2302 | <b>НОВОСИБИРСК</b><br>Тел: 383-3197 197 | <b>САНКТ-ПЕТЕРБУРГ</b><br>Тел: (812) 587-209 |
|--|-----------------------------------|---|--|





СПЕЦИАЛЬНЫЙ РАЗД

результатов. Нам удалось на 50% увеличить свои обороты, это самые высокие темпы роста в мире среди региональных представителей APC, более высокие, чем в США и европейских странах. На российском рынке источников бесперебойного питания (ИБП) мощность до 5000 ВА доля APC составляет 80%.

Д.П. Очень благоприятной для нас новостью стал отказ компании Hewlett-Packard от производства ИБП, рекомендовавшей своим клиентам пользоваться продукцией APC. Пользователи Hewlett-Packard мы взяли на собственное техническое обслуживание. На новый этап вышло наше сотрудничество с корпорацией Asat, продолжившее партнерство с IBM и Sun Microsystems. Большим приливом был достигнут и на рынке SCADA-этой, Office, Home Office. Это успех свидетельствует о том, что продукция APC, которую мы ометили нашу продукцию, ценится и является компьютерной индустрией. Журналы «Мир ПК» и «PC Magazine» на чем основывается ваш успех?

Д.П. Хорошо поработал отдел маркетинга. Мы продали

ряд очень интересных акций, активно участвовали в региональных выставках, немало сделали и наши партнеры. Кстати, компания «Амтел» и «Марвел» сейчас являются крупнейшими дистрибуторами APC в Европе.

Д.П. Благодаря началу в августе прошлого года программы Power Partner в «семье» наших реселлеров появилось множество новых компаний. Команда наших дистрибуторов пополнилась такими крупными компаниями, как «Партит» и CompuLink.

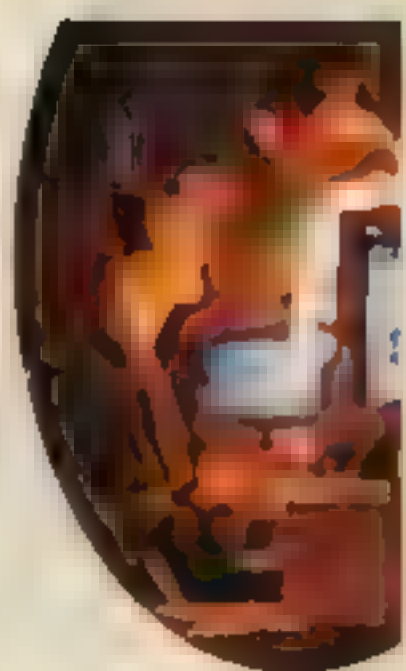
Д.П. Немало способствовало успеху и открытие летом прошлого года сервисного центра, который, несмотря на юный возраст, вошел по итогам рейтинга «Топ 100 компьютерного бизнеса России» в пятерку лучших российских сервисных центров.

Но изменилось и логическое отношение к новым продуктам. Техники в сервисных центрах APC.

Д.С. Обновился ряд моделей, прежде всего начального уровня. Новые продукты, правила, продукция, все в едином стиле. Smart-UPS выпустили также ИБП, предназначенные для установки в телекоммуникационных шкафах. Компания APC обновила очень популярную в России серию Back-UPS. ИБП стали компактнее, аккумуляторы, батареи в них стали мощнее. Появилась новая модель, возрос уровень шумового (жесткого) России было первым в Европе по строгим «аудио» стандартам и были приняты эти мощные ИБП.

Наконец, чувствовалось в прошлом году влияние отложенного прогона обретенного в период подготовки к президентским выборам.

Д.С. Это безусловно ощущалось, причем в компьютерной индустрии, как вы помните, в период пред



выборам компаниям, часть проектов просто стояла. Тем не менее, отложенный спрос сыграл в нашем бизнесе большую роль, расширяя долю ИБП. Это и наш расцвет, и наш на широким круг потребителей от владельцев до машин. Жду крупнейшей бизнес-трансформации.

Каковы планы компании на будущий год?

Д.П. Мы ждем серьезное обновление модельного ряда. Кроме того, мы собираемся выпустить новые продукты, новые сервисные центры, как сервисные и телекоммуникационные, оборудование. Надеемся, что в скором времени завершится сертификация ИБП Symmetra на соответствие ГОСТ. Ее проводит одна из крупнейших российских организаций.

Этот специальный раздел журнала «Мир ПК» появился к началу крупнейшей в СНГ компьютерной выставки «Компекс». Нам вдалось подготовить в ней мы впрямем также задачи и несли. Представленным на «Компекс» компьютерным будет, конечно, разнообразнее. Это мы знаем наизусть. Основной предсказуемо лишь в общем чертах, слишком быстро «раскручивается» компьютерная индустрия. Напомню, что компьютер — лишь центр ее вращения.

**ДИЗАЙН:** Артём Юркович  
**ЦЕТОКОРРЕКЦИЯ:** Роман Валахов  
**АНТИКОПИР:** Андрей Амурский  
**РАСПЕЧАТКА:** Татьяна Захарова

Теперь в комплекте со Smart-UPS® бесплатно поставляется программное обеспечение PowerChute® plus. Выгодное, исчерпывающее решение, которое защитит Вашу сеть.



**Гарантия бесперебойной работы Ваших систем**

Агентство APC предоставляет своим клиентам следующие услуги:

- Консультации по выбору оборудования
- Проектирование систем
- Монтаж и настройка оборудования
- Техническое обслуживание
- Ремонт и замена оборудования

**Гарантия качества**

Продукция APC имеет гарантию на 3 года. В течение этого периода мы бесплатно заменим любое оборудование, которое выйдет из строя по причине заводского брака.

**Расширение возможностей контроля безопасности Ваших систем**

Вы можете использовать оборудование APC для расширения возможностей контроля безопасности Ваших систем. Например, с помощью оборудования APC можно:

- Контролировать температуру и влажность в серверных помещениях
- Контролировать уровень шума
- Контролировать уровень запыленности
- Контролировать уровень освещенности

**Бесплатное руководство по защите питания Ваших компьютеров!**

Заполните и寄ните этот бланк в ближайшее отделение почты. Мы пришлем Вам руководство по защите питания Ваших компьютеров.

ФИО: \_\_\_\_\_

Должность: \_\_\_\_\_

Организация: \_\_\_\_\_

Почтовый адрес: \_\_\_\_\_

Телефон: \_\_\_\_\_

Факс: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Или напишите мне, чтобы я могла Вам помочь!

Сколько серверов в Вашем центре?

ИБП какой марки Вы используете в своем центре?

В каком городе находится Ваш ИБП?

Вы эскадронный?

|  |  |   |  |   |  |
|--|--|---|--|---|--|
| <p><b>СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ</b></p> <p><b>CHS</b> тел. 24-2978</p> <p><b>LANIT</b> тел. 108-26-3038</p> <p><b>ELSA</b> тел. 26-3038</p> <p><b>COMTEK 98</b> тел. 26-3038</p> |  | <p><b>СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ</b></p> <p><b>ELSA</b> тел. 26-3038</p> <p><b>COMTEK 98</b> тел. 26-3038</p> <p><b>ELSA</b> тел. 26-3038</p> <p><b>COMTEK 98</b> тел. 26-3038</p> |  | <p><b>СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ</b></p> <p><b>ELSA</b> тел. 26-3038</p> <p><b>COMTEK 98</b> тел. 26-3038</p> <p><b>ELSA</b> тел. 26-3038</p> <p><b>COMTEK 98</b> тел. 26-3038</p> |  |
|--|--|---|--|---|--|

**СПЕЦИАЛЬНЫЙ РАЗД**  
«Не только компьютер»  
подготовлен отделом  
рекламы ЗАО «Издательство  
«Семь дней»

**ИСПОЛНИТЕЛЬ ПРОЕКТА**  
Маша Симонова

**РЕКЛАМА:**  
Ната Цобелия (директор)  
Светлана Долгих  
(старший менеджер)  
Ирина Зайцева (координатор)

**ДИЗАЙН:** Артём Юркович  
**ЦЕТОКОРРЕКЦИЯ:** Роман Валахов  
**АНТИКОПИР:** Андрей Амурский  
**РАСПЕЧАТКА:** Татьяна Захарова



# ОТОРВИСЬ!

Новое поколение домашних радиотелефонов Samsung

Попробуй свободу.

Оптимальное качество звука, бесперебойная передача сигнала



DECT

индустриальный стандарт цифровой связи

- Возможность расширения до 8 трубок • Переадресация вызова на любую из трубок • Интерком между трубками • Конференц-связь 2 трубки • Дисплей на трубке • Память на 10 20 номеров • 8 типов звонка • Посторонний набор порога из последних 5 номеров
- Время ожидания 55-60 •
- Время разговора 10 •

Модель SP-A 5050



Модель SP-A 5080



Модель SP-A 5000



**SOMTEK 98**  
Павильон № 2,  
станд № 2411

Цифровая революция от SAMSUNG

МОСКВА: ПАРТИЯ тел. (095) 742-5000, 742-4000, 913-5090, 913-8767, 913-8343, 913-2980, 913-5750, 213-2101, 928-3939, 954-0500  
■ РЕГАРД ТУР тел. (095) 2-5894 ■ АЛЬВИС ПЛЮС тел. (095) 232-920 ■ БЭД тел. (095) 455-707 ■ ДИАЛ ЭЛЕКТРОНИКС тел. (095) 918-0010 ■ ТД МИРА тел. (095) 52-400 ■ М-ВИДЕО тел. (095) 206-0359 ■ МИРРОДИН тел. (095) 214-0633 ■ ОМЕГА тел. (095) 208-154, 955-489 ■ СВ тел. (095) 966-010, 1001 ■ ТАЛЮН тел. (095) 97-56 ■ ТОРГОВЛЯ И БИЗНЕС СИСТЕМЫ тел. (095) 232-2324 ■ САНКТ-ПЕТЕРБУРГ: АЛЬТЕРНАТИВА СИНИЦЫН тел. 2-3-3068, 325-9099, 793-8343, 454-3484 ■ ЧЕВОКНИЙ ТЕЛЕКОМ тел. (812) 278-9256 ■ ВОЛГОГРАД: МИС тел. (8442) 33-500, 34-0248 ■ ЕКАТЕРИНБУРГ: ПРОБ КОММУНИКАЦИИ тел. (3432) 44-3074 ■ КАЗАНЬ: АБАХ тел. (8432) 76-97 ■ ЛИПЕЦК: РЕГАРД ТУР тел. (0742) 4-7573 ■ НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ: КОЛМ-КОМПАНИ тел. (8435) 52-1342, 42-1370 ■ НИЖНИЙ НОВГОРОД: БЫТОВАЯ АВТОМАТИКА тел. (832) 21-3044, 3-1419 ■ САЛОН «ОРБТЕХНИКА» тел. 92-2-33-976 ■ РОСТОВ-НА-ДОНУ: МИС тел. (8632) 35-1488 ■ УФА: ФОРТ ДИАЛОГ тел. 34-21-51, 0703-5-0704 ■ ВОСКРЕСЕНСКИЙ: РЕГАРД ТУР тел. (0652) 27-5740

Представительство SAMSUNG ELECTRONICS в Москве: тел. 797-2367-68/89/70/71-72, факс 797-2373



ВСЕМИРНЫЙ ОЛИМПИЙСКИЙ ПАРТНЕР



Прогноз, данный в прошлый вторник спикером Думы Геннадием Селезневим — за Кириенко проголосует 235 человек, — не казался в канун прошлой пятницы столь уж невероятным. Ведь группа поддержки Кириенко переключилась на торговлю с большой думской оппозицией в целом. Как всегда, проще всего было договориться с аграриями. Дальше началась охота за голосами одномандатников из группы «Народовластие». НДР — в кармане. Оставалось надеяться, что члены группы «Российские регионы» не ослушаются своих губернаторов, да еще не взбрыкнет в последний момент Жириновский. Тогда голоса КЛРФ становились и не нужны. И открытое голосование никого не пугало. Стр. 68

## В РОССИИ

Дмитрий Пинскер Арифметика комфорта  
Геннадий Селезнев Генерал-полковник

## ПОКРУГ РОССИИ

Валерий Головин Новая легенда отеля «Кавана»

Андрей Остафьев Многоэтажный компромисс  
Андрей Стаков Тише, с Вацком опять что-то случилось

## КАНО

Ирина Розенберг Длин из Банки

## СПОРТ

Александр Рыжков Поле. Русское поле



Пожалуй, еще никогда не удавалось Лебедеву так успешно эксплуатировать эффект неожиданности, как в нынешнюю красноярскую избирательную кампанию. Его оппоненты из всех сил пугают избирателей, мол, зачем вам генеральский рык, казармы и военная дисциплина. А Лебедь ходит исключительно в штатском, всем улыбается, неустанно озвучивая свои либеральные идеи. Стр. 71

Уменьшением бюджетных расходов на образование и науку давно никого не удивишь. Тем не менее очередное сокращение, которое планируется провести в ближайшие недели, может сильно повлиять на будущее всей отечественной образовательной системы. Российская академия образования отказывается от экспериментальных школ. Стр. 84

## ОБЩЕСТВО

Борис Старцев Нет человека — нет проблемы 84

## ИСКУССТВО

Ярослав Едоев Концерт для дирижера с оркестром 86  
Кирилл Верининва Большой в Петербурге 87  
Юрий Гладильщиков Берегись автомобиля 88

## ХУДОЖЕСТВЕННЫЙ ДНЕВНИК

Цирк. Музыка. Театр. Книжки 90-92

## ...И КРОМЕ ТОГО

Телеграф. Мажоретты. Разговоры запросто 62-67  
То, которым Экзистенциальные хроника Владимира Мая 79  
Еда, Игры 82-96





## Дети галактики

**В** О ВРЕМЯ РАБОТЫ В СПЯЩЕМ КОСМОСЕ ТАКАТ МОСА-баев пожаловался на свои часы: хваленный швейцарский хронометр убежал на три с половиной минуты. Возможно, часовщик тут ни при чем, а виновато теплое океанское течение «Эль Ниньо». Мало того, что оно переметало погоду на всем земном шаре. Резкое ускорение перемещения воздушных масс в атмосфере Земли слегка замедлило ее вращение — тем самым сутки чуть-чуть удлинились. Обнаруживший на прошлой неделе это явление сотрудник НАСА Джон Гипсон уверяет, что скоро все придет в норму. Зато в ноябре Земля в очередной раз пролетит через хвост кометы Темпел-2. Туча мелких метеоритов «пронзят» нарушить спутниковую связь. Последний раз эта комета задевала Землю своим хвостом в 1966 году — но тогда на орбите находилось всего около 100 спутников. Теперь, когда их более 500, проигрыш в «звездном вальсе» с маленькими лоснящимися пришельцами может стать реальностью.

Пока же космонавты на станции «Мир» воюют не только с землянившими людьми, но и со своими эдакими представлениями о гигиене и косметике. Хотя в России космическая косметика — это целая наука и индустрия, космонавты вынуждены стричься под коботом вместо чинного пылесоса. Мыться в космосе где-то приходится обтираться душистой салфеткой. А для американских астронавтов не было разработано ни одного специального мыла или пасты — они умывались и чистили зубы тем же чем и на Земле. Российские и американские специалисты ведут консультации по созданию единой гигиенической системы для первого экипажа будущей международной космической станции. Главным преткновением стала женская косметика. Российская Спирова считает, что в космосе не надо краситься. Американские же астронавты привыкли брать с собой в космос полный набор: омов, тени, румян и помад.

Мировая космическая индустрия увеличивает обороты: В США объем экспорта этой отрасли экономики составил 50 млрд. долларов. Экспорт космических коммерческих услуг вырос на 54% по сравнению с 1996 годом и достиг 21 млрд. долларов. В России все обстоит не так оптимистично. Наши космические организации получили всего 750 млн. долларов от реализации коммерческих проектов. Государственное финансирование космических программ у нас в 37 раз меньше, чем в США. Большинство наших космических аппаратов уже выработало гарантийный ресурс. Однако Россия продолжает лидировать в космической гонке — прежде всего благодаря неимоверно живучей станции «Мир». На днях президент Ельцин назвал космическую отрасль важнейшим национальным приоритетом: несмотря на экономические сложности, Россия будет наращивать финансирование космических программ. В этом вопросе российский народ поддерживает «антикародный режим». Согласно недавнему опросу ВЦИОМ, лишь 11% граждан высказывается за сокращение исследований космоса в пользу более земных дел. 31% считает, что космические программы надо сохранить в прежнем объеме, а 40% — за их расширение. Стремление к звездам позволяет забыть о земных невзгодах. ■

Денис Драгунов

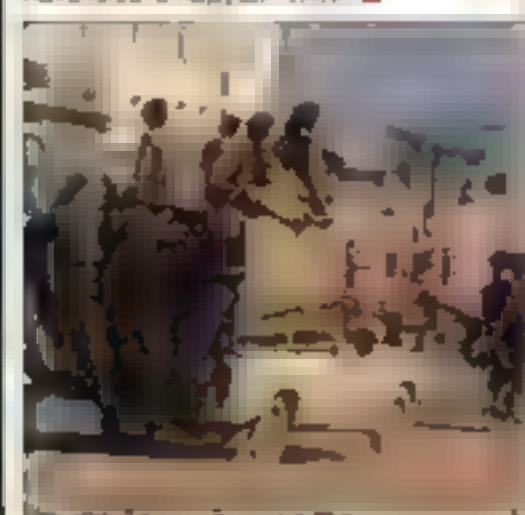
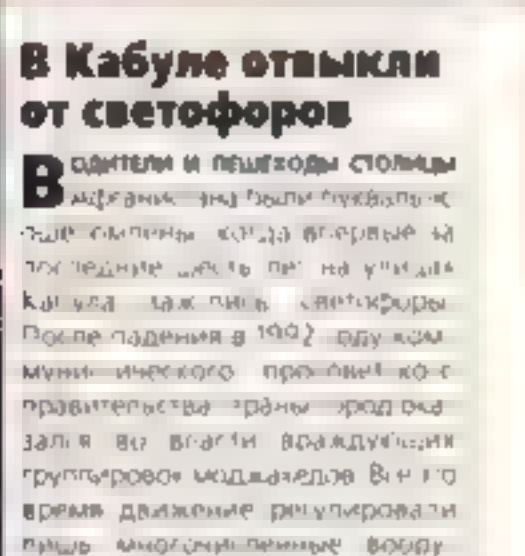
[illegible]

## В Кабуле отыски от светофоров

**В**идители и пешеходы столицы  
Митингщики были безразличны к  
такой политике. «Этот вариант не  
только не имеет ни на улице, ни  
внутри здания никаких антикоммунистических  
полюсов», — писал в 1992 году ком-  
мунистического происхождения ко-  
ординатор движения «Городские  
защиты» Владимир Владимирович  
Григорьев. «В то время движение ринулось  
на борьбу с коммунистическими войска-  
ми, а не с фашистами и фашистскими  
идеями», — говорил в разговоре  
с «НГ» Александр Кривов. И две-  
три недели спустя он решил  
наконец переключиться на фа-

**Гуманитарным миссиям не дают накормить корейцев**

**P**ATIENTS WITH STROKE AND DEPRESSION ARE AT RISK OF NOT TAKING THEIR MEDICATIONS, A NEW STUDY REPORTS. THE RESEARCHERS FOUND THAT PATIENTS WITH DEPRESSION WERE LESS LIKELY TO TAKE THEIR MEDICATIONS AS DIRECTED, AND THIS WAS TRUE FOR BOTH PATIENTS WITH STROKE AND PATIENTS WITH DEPRESSION. THE STUDY WAS CONDUCTED IN A HOSPITAL AND INVOLVED 100 PATIENTS WITH STROKE AND 100 PATIENTS WITH DEPRESSION. THE PATIENTS WERE ASSESSED FOR DEPRESSION USING A STANDARDIZED QUESTIONNAIRE. PATIENTS WITH DEPRESSION WERE LESS LIKELY TO TAKE THEIR MEDICATIONS AS DIRECTED THAN PATIENTS WITHOUT DEPRESSION. THE RESEARCHERS CONCLUDED THAT PATIENTS WITH STROKE AND DEPRESSION ARE AT RISK OF NOT TAKING THEIR MEDICATIONS, AND THIS MAY BE DUE TO THE PATIENTS' DEPRESSION. THE RESEARCHERS RECOMMEND THAT PATIENTS WITH STROKE AND DEPRESSION BE MONITORED FOR MEDICATION ADHERENCE.



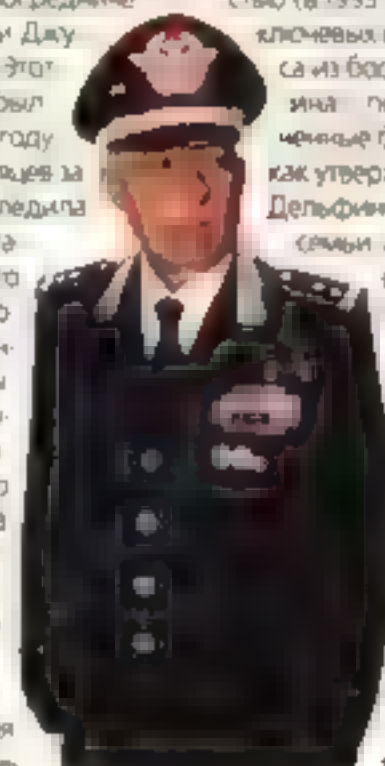
Люди в черном  
с Брандспойтами

## В Америке откроют

**В**ИМО-МОРСКЕ ГОРОДЕ, ГДЕ ЕСТЬ ПРАК-  
тически все, к осени будет му-  
зей секса. Сбором средств зани-  
мается известный предпринима-  
тель Джинел Глок, а формировать  
позицию поручено неформаль-  
ной художнице Эписом Мед-  
дичи, чьи творческие интересы со-  
средоточены в основном в обла-  
сти «фаллического» искусства. В  
музей, который скорее всего от-  
кроется на Манхэттене по словам  
его идеологов, не будет места для  
порнографии. Секс и сексуаль-  
ность здесь должны раггаляри-  
зоваться в самом высоком смысле  
во взаимоотношении и взаимо-  
влиянии с такими сторонами жиз-  
ни, как здоровье, наука, филосо-  
фия, религия, политика и даже  
война. Создатели уверены, что у  
них не будет трудностей со сбо-  
ром коллекции. Для этого они на-  
мерены сотрудничать с обычны-  
ми историческими и художе-  
ственными музеями, многие из ко-  
торых имеют в своих запасниках  
весьма островежные произведе-  
ния разных эпох, но не решаются  
их выставить. ■

## Борца с мафией арестовали за вымогательство

**Н**а прошлой неделе по подозрению в вымогательстве арестован один из высших чинов национальной военизированной полиции Италии — генерал Франческо Де Сиффрано. Ему инкриминируется получение денег за посредничество в освобождении Дамузелле Софьянтини. Этот предприниматель был похищен в прошлом году. В течение восьми месяцев за свободу его похищенных людей практически вся Италия. 9 февраля этого года известию об освобождении Софьянтини за гитлеровцы выкупи в 5 млрд. лир выгнано с первого по последнему сообщению в визитке в Риме полиция Ельмана Предположительно что генерал Дельфино взял у семьи Софьянтини 1 млрд. лир (около 550 000 долларов) для освобождения на день



копоставленного чиновника. В этой истории много неясного и прежде всего то как мог столь опытный бюрократ закона извещать борец с организованной преступностью (в 1993 году он был одним из ключевых фигур в политике «Босса из боссов» мафии Тото Рина) позариться на полке чуждые банкноты. К тому же как утверждает Софья Антипи Дельфино — старый друг его семьи — дала идея привлечь влиятельного генерала к посредничеству в переговорах с похитителями пришла в голову его сыну Карло. Сам же Дельфино расценил свой арест как попытку дискредитации полиции и заявил, что итальянская Фемиде все чаще мавешивает ярлыки без должного разбирательства. ■

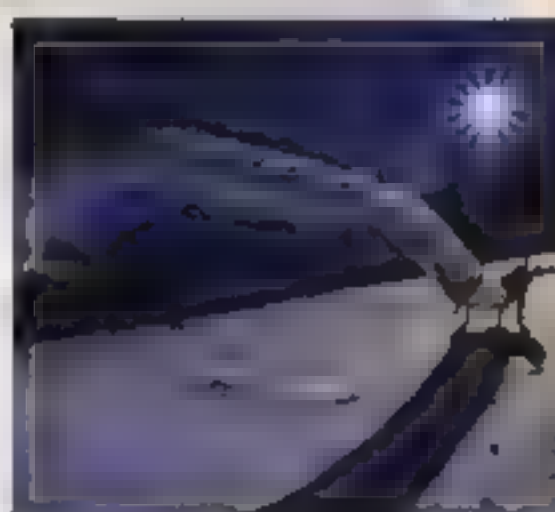
## Зато воздух стал чище

[illegible]

ПОГОДА НА ПРОШЛОЙ  
НЕДЕЛЕ ВЫДУМАЛА  
ОБЪЕМАТЫЕ НЕ ТОЛЬКО  
МЕТЕОРОЛОГОВ  
И МАШ, А КОТОРЫЕ  
СВЕРЛИ СИНДРОМ 74-Й БУ  
СКОРА НАРАСТАЮЩЕЙ

[illegible]

ЗАВЕРШИВ ТРЕФИРОВКИ И АЛЮПАТ  
ДЛЯ ФРАНЦУЗСКИХ ВОЙСКИХ,  
ДЕКАНТАМИ НАРИО УБЕДИЛИ  
И ПЛА-КЛОД ЛАВЕРЬ, НАЛОВАВШЕГО  
НА РОССИЙСКУЮ ДРЕВООБРАБОТЧУЮ  
ПОЛНОВУЮ СТАНЦИЮ ВОЗВРАЩЕ-  
НАЮЩЕГОСЯ ПРИМЕРНО В 170 КМ  
ОТ СЕВЕРНОГО ПОЛУСА. ТАКИМ  
ОБРАЗОМ ПРОИЗВОДСТВО ПОДГОТОВКИ  
И НАМЕРЕННОМУ НА КОНЕЦ ГОДА  
ВЫПЫЛКИ В ОСТРОВНИ ПАРАМОНОВИЧ  
ПРЫЖКУ НА ТОЧНОСТЬ ПРИЗНАВАЛИСЯ  
НА ПОДРОБНО ПОЛОСНО УЗНАВА-  
НА ПОЛОСНО АЛЕ СЕВЕРНОГО БОЛЕЕ  
ДОСТАВЛЯЮЩА ДА К ТОМУ ЖЕ КОНЕЦ  
ЗНАКОМЫМ ОНИ ПРИЕЛИ  
НА НЕГО В 1993 ГОДУ, ФРАНЦУЗСКИ  
СОВМЕРЯЮЩИЕ ОТРАБОТАТЬ  
ОТДЫЛЧЕ ДЕТАЛИ ПРЕДСТАВЛЕН  
ВЫКАЖИМ В АНТАКТИС



## ЖИТЬ ИЛИ ПРОЖИВАТЬ?

**К**АК ВЫЯСНИЛОСЬ В КОДЕ ОПРОСА, КОМУ-ТО НЕ СТОИТ ЗАДАВАТЬ ВОПРОСЫ НАПОДОБИЕ: «КАКИЕ ВАШИ ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ?»


Второй вариант — это когда человек не знает, что он болен. В этом случае человек может продолжать жить с болезнью, не подозревая об этом. Это может привести к осложнениям, которые могут быть опасными для жизни.

1. ЯС ИЗМЕНИТЬ ОБРАЗУЮЩУЮ  
 ИТЕЛЬНОСТЬ  
 2. ЗАКОНАМ ЭТОГО МИРА  
 3. ТАКЖЕ НАЧЕЛО В НЕМ ИЗМЕНИТЬ  
 4. ЯС ДОБИТЬСЯ СОГЛАСИЯ  
 5. НАМ СОБЫТИ  
 6. СВОИМ ЖИЗНЬЮ НЕ ОБРАЩАЯ  
 7. НАМ НА ОБРАЗУЮЩЕЙ  
 8. ЯС ПЕРЕЖИТЬ ИЗМЕНИ ДОСТОИНО  
 9. И  
 10. ДОКОСЬ ИЗМЕНИТЬ

По информации «Итогов», REUTER, Newsweek, Интерфакс, ИТАР-ТАСС, AFP, OPA  
 PHOTO REUTER, AP, GAMMA/EAST NEWS, O. Невоснова



A stylized illustration of four figures in a row, wearing patterned robes and headgear, set against a red background. The figures are depicted in a simplified, almost cubist style, with elongated bodies and distinct headgear. They are arranged in a line, facing right, and appear to be walking or standing in a row. The background is a solid, vibrant red. The figures are wearing robes with a dark, patterned design, possibly representing a specific cultural or historical attire. The overall composition is balanced and visually striking due to the high contrast between the figures and the background.



Вам не по-  
мешает ли  
сделать  
до 350.

*А. М. М. М.*

Получите более подробную  
информацию вы можете позвонить по-  
скольку по-прежнему нам по телефону  
(095 342 3500)

[illegible]

**«Айсбергами  
на тощих полях  
торчат особняки  
новых русских»**

**«Никогда не надо залезать Христу за пазуху. Там, конечно, тепло, но выбираться оттуда трагично: знаете, так, может, раз — и уже вынимают трун».**

**Александр Аузан**, президент Конфедерации обществ потребителей

**Николай Харитонов,**  
депутат Госдумы  
фракции Аграрной фракции

**Владимир Ребриков,**  
член Комитета Одумы  
по экономической  
политике

«Я вовсе не претендую,  
что у меня двадцать  
пятого день рождения»  
Владимир Жириновский

Юрий Лушков о Кириенко

**Борис Ельцин**  
о переговорах с Назарбаевым

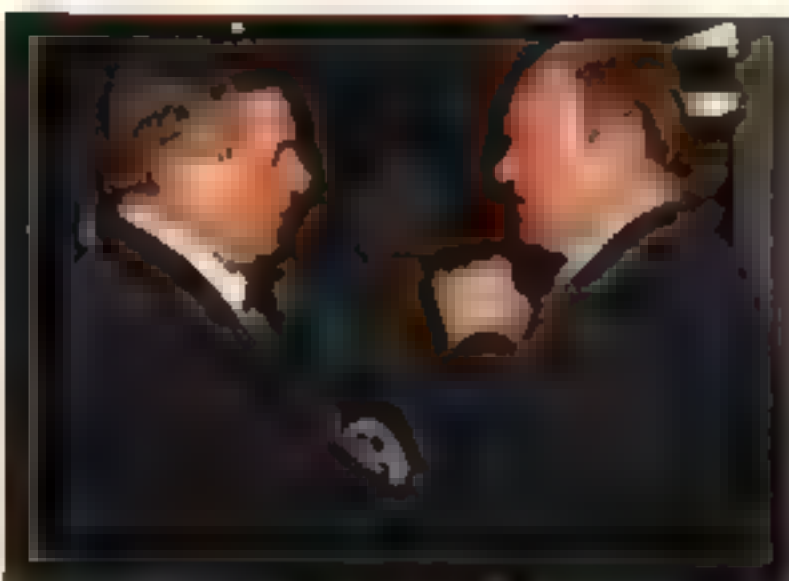












ДЛЯ ГЕННАДИЯ ЗЮГАНОВА ПУТИ К ОТСУПЛЕНИЮ С НЕПРИЯТНЫМИ ПОЗИЦИЯМИ ГОТОВИТ СЕЛЕНЗЕВ. ОН УЖЕ КОТОРУЮ НЕДЕЛЮ РАВНОВАЛ МЫСЛЬ О ТОМ, ЧТО ПРЕЗИДЕНТА НЕЛЬЗЯ ОСТАВЛЯТЬ ОДИН НА ОДИН С «УКАЗНЫМИ ПРАВАМИ» И ЧТО СУДЬБА ДУМЫ ВАЖНЕЕ «СУДЬБЫ КАКИГО-ТО ВЫИГРЫШНОГО

венные изменения, и она на 70 процентов отличается от той, которую осуществляло правительство Черномырдина.

Так что прогноз, данный в прошлом вторник спикером Думы Геннадием Селезневым, за Кириенко проголосует 235 человек, не казался в канун прошедших выборов столь уж невероятным.

Если коллег по аграрной группе и «Народовластью» поддержат члены КПРФ, депутанты-партийцы еще в январе 1996 года дабы обеспечить необходимую для регистрации численность формирований, они же тоже избранные по округам, а потому, выбирая между интерпартийными и своими собственными, могут поступить не по-пионерски, поставить личное выше общественного? Если руководство НДР обеспечит не только стопроцентную явку, но и добьется того, что ни один член фракции не посмеет пригласить против. Если члены группы «Российские регионы» не осмелятся своих губернаторов, а на прошлой неделе провинциальные лидеры наконец, то вступили в игру и стали не только проносить теплые слова о Кириенко, но и оказывать реальное давление на депутатов. Если не включится в последний момент Владимир Жириновский.

И возможно, при таком раскладе и тогда КПРФ не понадобится. И открытое голосование будет не страшно.

## Два Геннадия

Впрочем, постоянным наблюдателям думского аквариума хорошо известно, что дисциплина, как и принципиальность, удел парламентского меньшинства. И то и другое ринуто демонстративно лишь фракция «Яблоко» — и потому руководству компартии приходится заранее готовить пути к отступлению на тот случай, если придется все таки поддержать, пусть с оговорками, кандидатуру Кириенко.

Пути для Геннадия Зюганова к отступлению с неприглядными позициями готовит спикер Геннадий Селезнев. Сразу после роспуска правительства он высказал оригинальную мысль о том, что депутаты не могут оставить президента один на один с «указными правами» и все последующие

недели развевал эту идею. В итоге, в прошлый вторник, вернувшись из Кремля, Геннадий Николаевич сообщил, что не сумел переубедить президента заменить кандидатуру Кириенко, зато пришел к выводу, что утверждать надо. «Для меня значительнее важнее судьба Думы, чем судьба какого-то Кириенко». Так что он будет голосовать «за». Спустя два дня, пытаясь смягчить формулировку, выдал главную партияную лозунг: «Фракция еще не определилась, фракция еще решает» — и это при том, что есть решение пленума КПРФ — Кириенко отвергнуть. Есть решение президиума и полкома Народно-патристического союза России — не утверждать. Однако идти на роспуск и, следовательно, внеочередные выборы — нельзя.

«Вы иронизируете, что мы готовы к выборам», — приоткрылся «Итогам» высокопоставленный функционер ЦСР. Кризис расколол «левый фронт» и нам проще потом переубедить радикалов, принимающих не бояться роспуска, нежели в предвыборной охоте бегать за теми, кто был против. А вслед за избирателями раскололась и партия.

По информации из партийных источников, созыв внеочередного пленума где и было принято решение — запрещать голосовать за Кириенко — потребовал руководители местных партийек, которые возглавили комитеты в последние год полтора. «Вчера, справедливо подумав, что займут первое место в региональной части партийного списка и получат наряду с депутатским знаком «Российский депутат» еще и партийный, как раз выборы не хотим. А вот какой нибудь секретарь обкома из Тамбова спит и видит, как он перебежит в Москву», — заметил собеседник «Итогов».

Аргумент о неприемлемости «указного права» — предложенный Селезневым — может пригодиться Зюганову, если удастся собрать еще один внеочередной пленум между вторым и третьим голосованием. Однако на прошлой неделе лидеры компартии больше волновало, может ли Борис Ельцин предложить новую кандидатуру. Если 7 апреля Дума вновь «прокажет» Кириенко, в минувшую среду в кулуарах Геннадий Зюганов пытался добиться от Александра Котенкова ответа на этот вопрос. И добился: «Может еще хуже для вас».

## Страшилка

Запугивать Думу — традиционная тактика Кремля. Визиты раз депутатов поучаются, уступают, а потом выясняется, что левых был пустым. Последний раз подобный трюк с ними проделывали осенью, когда депутаты собрались вынести вотум недоверия правительству. Тогда из-за кремлевской стены пришлось известие о намерении президента в случае неблагоприятного для Виктора Черномырдина ис-

хода голосования уступить парламенту — снять премьера и на его место предложить Анатолия Чубайса. При этом шептались кремлевцы на ухо думцам: Борис Николаевич уступать не будет и пойдет даже на роспуск. Сработало.

Судя по всему, похожую комбинацию решили повторить и на этот раз. Грозба, если полгода назад слух попал в Думу прямо из Кремля, то теперь страшное известие «утекло в прессу». Депутаты обязательно склонились бы на очередную «утку», если бы речь шла исключительно о возможности замены Кириенко на непримиримого Егора Гайдара или Бориса Немцова. Но этот угрозы показались мало.

Вечером в минувший вторник из каналов агентства ИТАР-ТАСС прошло сообщение, что с ссылкой на информированные источники опровергли «возможные слухи о развитии событий в случае повторного отклонения претендента в премьеры». Юридически нежестко, но фактически тактики последовательности внесения кандидатуры Сергея Кириенко как третьего по счету (1 апреля Борис Ельцин предоставил Думе дополнительную неделю на размышление, отложив представление на Сергея Кириенко и направив в тот же день новое письмо). Теперь кремлевские юристы предлагают расматривать это как второе окончательное предложение кандидатуры премьера. «Итоги» или переноса сроков новых выборов в случае роспуска Госдумы и одновременного объявления референдума? Или изменение действующего выборного законодательства? То есть речь идет об очередном попытке Кремля ликвидировать тактику выборов по партийным спискам.

Придумать такое мог только Сергей Шахрай, что он это и подтвердил, вытупая в среду перед журналистами. Он подробно объяснил, что доктрина выборов прозвучит именно в конце сентября, на чаше истории и что Кремль может наконец, то реализовать свою давнюю задумку.

Сергей Шахрай — бывший мастер политической интриги. Его всегда ценили за способность безотговорочно и безбоязненно сложившиеся позиции. Не беда, что придуманные им «тройные пламы» редко находят в полном соответствии с нормами Конституции и действующими законами. Планы эти все равно выполняются, ничто никогда не будет. А вот попытка ими депутатов — в самом раз.

Однако на этот раз со страшилками похоже переборщили. У левых радикалов могут сдаться нервы, и они станут угрожать лидерам партии и без того репутацию обвиняемых в оппортунизме, езде и в трусости и продажности. А когда очередные угрозы в парламентский архив метике выявят, что безголосые члены партии Зюганова числящихся в различных фракциях и, конечно, будет неким фортно, может быть уже поздно. ■

# Генерал опять либерал



Если Лебедь не победит на выборах в Красноярске, то только из-за нехватки времени

Галина Ковальская,

Максим Новиков (фото)

НЕВПОПАД

**В** РАЙОНЕ АБАН — СЕЛЬСКИЙ РАЙОН «восточной Красноярской» традиционны «смиравшиеся» в Красноярском крае «красными». Александр Лебедь претендент на губернаторский пост, а речался избирателями. Народу в местном Доме культуры наизбранных не протолкнулось. Пришли задолго до назначенного часа. Плотной толпой стояли во всех проходах между рядами, даже в форме было темно. Люди представляли на цыпочках, тактично, стараясь, как одним взглядом, глядя на сцену, переспрашивали друг друга: «Еще не появился? Еще нет?» Когда нетерпение достигло апогея, за спиной раздались «В» уже помаленьку, как никуда расступитесь. Все равно без

рала было подчинено одной цели — показать, что он непохож на того Лебеда, с которым реально борется команда Зубова. Демократичный, вежливый, терпеливо выслушивающий районных судей, сшедших сюда всегда приходят на такие встречи и прорвавшись к каким-нибудь вопросам к микрофону произносят бесконечные монологи, и ни одного грубого слова оппозиента. Ни с какими компроматами на своих соперников я разбираться не намерен. Если у кого-то что-то есть, пусть передают в прокуратуру».

Честно говоря, мне давно кажется, что если популярность Лебеда не в последнюю очередь обязан внешности, как в анекдоте про циркача, который «работает на контрастах». Пока Лебедь молчит, на улике, а когда молчит, он всегда на удивлении, даже, что уж сказать, этот раз, скорее, то ничего кроме мата из него извергнуться не может. И когда вдруг слышишь вполне грамотно построенную и логически связанную речь, от неожиданности она кажется верхом интеллигентности и начитанности — просто энтузиастам заметить, что словарный запас у Александра Ивановича не слишком богат, а юмор довольно однообразен. Но покажи еще никогда не удавалось Лебедю так успешно эксплуатировать эффект неожиданности, как в нынешнюю красноярскую избирательную кампанию. Надо отдать должное его оппонентам, они как могут ему в этом помогают. «Контрпропагандистские» материалы, изданные в зубовском штабе, изобилуют избирателями, мол, зачем вам генеральский рык, казармы и военная дисциплина. Одним словом, вместе с Лебедем держимордой генералом диктатором. А Лебедь ходит и исключительно в штатском, всем улыбается, неустанно повторяет, что попытки принести в гражданскую жизнь армейские порядки ни к чему хорошему не приводят. Успокаивает: «Пугают вас, что собираются повернуть страну на путь диктатуры. Не собираюсь. Просто у меня голос громкий», шутит: «не огорчать ли мне верхнюю губу, что бы всегда улыбаться». Всем своим поведением демонстрирует, что он, по словам одного из лебедевских имиджмейкеров, «интеллигентный и тонкий человек с внешностью боксера».

Самое главное — все, что Лебедь сегодня проповедует, никак не соответствует образу самодура диктатора. Он по-прежнему за «либерал», кто же против порядка? но теперь для него это прежде всего персональная ответственность.

Самое главное — все, что Лебедь сегодня проповедует, никак не соответствует образу самодура диктатора. Он по-прежнему за «либерал», кто же против порядка? но теперь для него это прежде всего персональная ответственность.





БОЯСЯ, НА  
 ИЗБИРАТЕЛЬНУЮ  
 КАМПАНИЮ  
 В ОДНОВЕРХОВСКОМ  
 НАСЕЛЕННОМ  
 ПОТОРОГО  
 С УВАЖЕНИЕМ  
 ОТНОСИТСЯ  
 К НЕИЗВЕСТНОМУ  
 СВОЕМУ  
 ГУБЕРНАТОРУ  
 ВАЛЕРИИ ЗУБОВУ.  
 БАЛЛОТИРУЮЩАМУСЯ  
 СЯ НА ПОСРОК  
 — ЭТО ПОЧТИ  
 НИЧЕГО. ОДНАКО  
 АЛЕКСАНДР  
 НЕ СДЕЛ  
 ДЕЛСТВУЕТ  
 СОВЕРШЕННО  
 ПЛАКАТЫ С ЕГО  
 ОБРАЗОМ  
 ФИГУРОМ НА ФОНЕ  
 БРИСОВ.

ПОСЛЕ РАБОТЫ  
 ВО ВСЕ ВЕЩА  
 МОИ СТАИ. В ДЕНЬ  
 ПЕРВАЯ ПРОВЕДИТ  
 ПО НЕОБХОДИМОСТИ  
 ВСТРЕЧ  
 С ИЗБИРАТЕЛЯМИ  
 ТО ИМАЛИСЬ,  
 С КАКИМ ЕГО  
 СЛУШАЮТ ЖЕНТИМ  
 АНДРЕЙСКОГО РАЙОНА.

ПОСЛЕ ВСТРЕЧ  
 ПОЧТИ ВО ВСЕХ  
 АУДИТОРИЯХ КРАЯ

каждого должностного лица, тогдашняя роль государства по отношению к гражданам, право граждан не только избирать, но и «отзывать» всех руководителей снизу доверху. Он, как и раньше, намерен бороться с коррупцией и справиться с ней, считает Лебедь, с начала весны 1998 г.о, можно не репрезентивная с отрицанием чиновников от функции распределения. Он конечно «дарожники» но исходит из того, что национальные интересы России на нынешнем этапе совпадают с интересами развитых стран Запада «Сколько же можно противостоять всему миру!» Он не меньше любого правозащитника озабочен тем, что российские ээжи содержатся в нечеловеческих условиях, и потому не имеют даже шансов стать нормальными членами общества. Словом, перед нами опять Лебедь-либерал, которого мы наблюдали перед первым туром президентских выборов 1996 г.о. только уже лучше осваивший это новое поле игры и чувствующий себя на нем увереннее. Словом и не было разрыва с либеральной командой. кличка «вела» его на президентский выборах 1996 года новая «государственническая» программа написанной для генерала Сергеем Глазьевым, наконец, дружить с Коржаковым... Лебедь в своем либерализме идет гораздо дальше

нынешней «партии власти» поступил заяв-  
ление, что защита «нужно не «отчужде-  
нному товаропроизводителю», а отече-  
ственному производителю «и за уже мно-  
гие «производители» обогатились за  
счет народа». А ведь еще в декабре  
1995 г. министр выступал в альвесе с  
Правды Остепенным «товаропроиз-  
водителем Курием Скоробом». Озвучи-  
вая либеральные идеи, передо весьма  
удачно называет их «идеологией здра-  
вого смысла». То ч о в устах Гайдара  
или Чубиса звучит для избирателя не  
рынок, разумно в использовании «генерал-  
идея» «на ура» он то уж не «задумны»  
идеи, но про то же.

Зутовская команда оказалась уверенно на словах, а на деле — одним из лидеров. В Зутовском штабе полагают, что жюри, которое и определит победителя, соберет голоса «прозвонников» — с ними сражаются так, как будто они ведут борьбу за голоса коммуно-патриотов, а он тем временем каждый день отхватывает кусочек Зутовскому куску Зутовского электората.



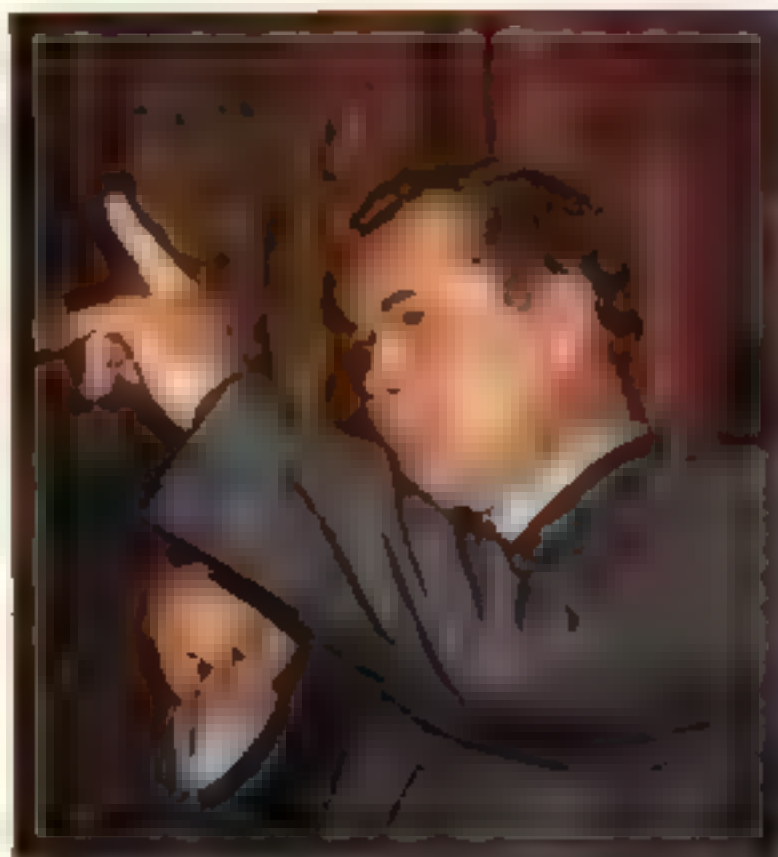
Люди говорят: «Наш пубески» (ор восстае-  
то ничего из Певеда, по-моему реши-  
тельной и энергичной». «Я думал за Зубо-  
ва, голосова'ь он порядочным' человеком,  
но Александр Иванович тоже человек че-  
стный и Мок квы не божится».

Зубовский, как уб'екстину напомина-  
ет избирателям про Хавкавотский  
мировой договор «Певеда» продал инте-  
ресы русских в Чечне». Это было бы дей-  
ственно: если бы генерал англизировал  
по-прежнему к поконникам Жирино-  
ского. Но для того к кому Александр Ива-  
нович обращается сегодня мир в Чечне  
- его бесспорная заслуга у Певеда в  
этом вопросе как ни в каком другом  
сильная позиция. «Я остановил преступ-  
ление. До меня много всяких договоров

[illegible]

Кроме чечен, у сторонников Мовсеса  
него губернаторов есть еще один «убий

«Главным» довод Янедь предатель-  
он после первого тура в 1996 не передал  
«свои» голоса вблизину. Он обещал про-  
ательно такое «обещание» звучит в устах  
«инициаторов» из «рабочего представитель-  
ства президента. На всех встречах с из-  
бирателями, личными и фирменными Янедь  
доходчиво, на пальцах объясняет, что  
«передать» голос нельзя. «Вы же хоте-  
тесь надежде с билетами в «близине» и  
никто ваш голос не отнимает». Не только  
зубов на команду, но и некоторые из-  
биратели слышат Янедь в вину треско-  
вую «передать» голосов, но тоже на-  
зывают «предательством». Но это опять же  
коммуно-патристический электорат. А  
вои «свои» голоса «пар из власти» в  
этом отношении трясёт.



ALICE CAMERON  
JUL-26-86 04 14/06  
H 084307Z/06H  
C 074307Z/06H  
H 084307Z/06H  
UNRELY FACTS/REPLY  
MURPHY/REPLY  
COLD CEMENT/REPLY

Как известно, при первом своем появлении в крае Победы называл Красноярской краем Краснодарским. Честно говоря, такую оговорку рано или поздно допустил бы любой — кроме, конечно, настоящего краснойраи. Генерал сразу как бы подчеркнул, что он — чулак, и теперь формулирует всечаски загадывать оплош-

ность. Никогда не выходит на встречу с избирателями без подготовки — загодя знакомится с делами района и демонстрирует свою осведомленность. «А руководитель предприятия N объявил себя банкротом, техникум распродал, где деньги — неизвестно. » и т.д.

В зубовском рекламном ролике звучит такой текст: «Он не путает Красноярский край с Краснодарским». Увы, складывается впечатление, что иногда невозможно путать — вот в Краснодарском избирателями считаются бы преступлением и Хасавюрт, и «передачу голосов».

Ни один, даже самый артистичный политик не может постоянно жить в чуждом для себя образе. Генерал по временам срывается, «ляпает». Но «ляпы» эти уже не те, что прежде, — их замечает только пристрастный и очень внимательный слушатель. Например, на той же встрече в Абхазе спросили о религии. Ответ «Я человек крещеный, православный. Если придется воевать — знаю, за что воевать. Но я надеюсь, что Россия как до сих пор жила без религиозных войн, так проживет и впредь». Разумеется, никто из публики на это загадочное «воевать» внимания не обратил. Но группа поддержки нынешнего губернатора должна бы отлавливать такие ляпы.

Социологические замеры пока ещё в пользу ныне действующего губернатора.

Впрочем, они же показывают, что разрыв между Лебедевым и Зубовым стремительно сокращается. Лебедев сравнительно поздно начал избирательную кампанию. Последние две с небольшим недели он беспрерывно морозится по краю из райцентра в районцентр, из одного Дома культуры в другой. Конечно, на встречах и деловой части избирателей не бывает — морозит слухами полнится, селяне и жители малых городов уж точно поделаются с родными и знакомыми впечатлениями от общения с генералом, с впечатления эти — можете не сомневаться — самые благоприятные. По завершении мероприятия Александр Иванович долго и охотно раздает всем желающим автографы (почему-то в программе, составленном штабом Лебедева, это называется «активный уход»). и, будьте уверены, обладатель автографов показывается им перед соседями и, как сказала одна сельская учительница, будет вникать истому показывать

Может ли Лебедь проиграть красное яркое выборы? Может. Слишком велик был разрыв на старте. Зубов начинал кампанию с тридцатипятипроцентными рейтингами, Лебедь с четырнадцатипроцентным. Но если генерал не станет губернатором, то случится это не благодаря избирательной кампании нынешнего губернатора. А ей вопреки.

**Мы готовы подробно рассказать Вам о том, как можно купить квартиру в новом жилищном комплексе на Мичуринском проспекте, лично встретившись с Вами.**

### Квартиры повышенной комфортности

в строящемся микрорайоне ЖНБ  
на Мичуринском проспекте

в кирпичном доме системы "ПРИМА"  
(первый этаж - сплитная парниковая система  
горячей мажоранной воды)  
(температура) 1 кв. м - от \$1200  
Дом имеет 2-х этажную систему  
в 17 кв. м кирпичном доме с системой  
1 кв. м кирпичной системы  
Возле в кирпичной системе  
первой очереди 11 квартир (1998)  
стоимость 1 кв. м - от \$9000  
второй очереди 11 квартир (1998)  
стоимость 1 кв. м - от \$8200

**Территория микрорайона охраняется**

Квартиры улучшенной планировки  
в строящемся на Красной Пресне  
многоэтажном доме серии КОПЗ по адресу  
ул. Сергея Мамонтова, владение 1  
(первый этаж — тренажерный зал, бассейн,  
сауна, подземный гараж)  
1-3-ти комнатные а также двухуровневые  
квартиры  
(стоимость 1 кв. м. — от \$1000)  
Ввод в эксплуатацию — IV квартал 1998г.



Звоните в любое удобное для Вас время! **NUM**

Москва, ул. Новизна, дом 2, этаж 7. Телефон, (095) 146-3750, 146-3744

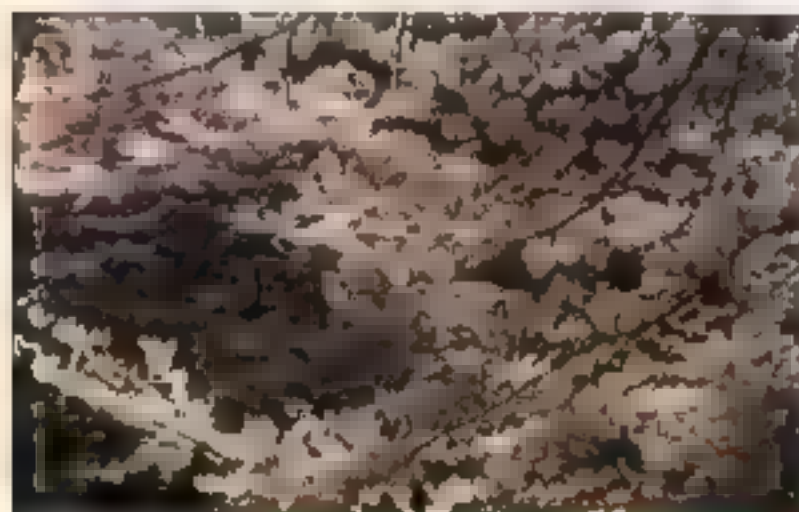
## МЫ ПОСТРОИМ ВАШУ МЕЧТУ!





# Новая легенда отеля «Кавана»

## Ельцин и Хасимото в сезон цветения сакуры



Василий Головкин

CAMMHT

**П**ОСЛЫ У КАЖДОЙ УПАЖАЮЩЕЙ СЕБЯ японским «остиницы» есть своя захватывающая легенда в одном токийском отеле, например, в 30-е годы знаменитый русский бас-примо на кулузе за пару минут научил местного повара готовить, а стейк по-американски

[illegible]

Впрочем, теперь Мэрилин придется потесниться в стыке почтенных гостей зной

бесполезном гостиницы с красными черепичными крышами. Подлинную известность этому месту принесли прыжки в воду с новос. Вторым по счету «выстрелом» без «галстуков» президента России Бориса Ельцина и премьер-министра Японии Рютаро Хасэгава. Первым стал «ситуационный» «аванс» трудился на полях рук, чтобы «застыть» к себе в активе моряки летучих. Быть о том, как в ее стенах и в охваченном охраном цветущий «одино» два из «экстрем» подполковника «облились» слезы «страны» так долго не пошедшие друг друга.

### Пример «друза Гельмута»

Решение даже самых трудных проблем укладывается в отношения между конкретными людьми. Каждый являлся как премьер в мире того дня в том начальном слое тех дифференцированных социальных группах. Он являлся олицетворением реальных процессов и мирному договору и по своим качествам во многом соответствовал представлению о нем, принятому обществом. Представления о людях как, например, мир и гуманность, а также

[illegible][illegible]

Авторы этого проекта считают, что окончательно имеет территориальную проблему Россия и Япония. Но и в настоящее время при таком варианте имеет равную сумму потерь при оборонении и плавное это не означает радикального изменения реальных позиций после второй мировой войны. Впрочем, возрождения против не только второй мировой, второй мировой войны.

С ноября прошлого года действительно сделано немало. Tokyo, например сыграл важную роль в принятии Москвы в Организацию Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества и сам



## Потенциальный суверенитет и реальные права

Политика Токио на переговорах по мирному договору держится в секрете и удаляясь от всего, ее не ищет в четко формулировочном виде. Похоже, правда, что японцы сейчас не будут настаивать на немедленных переделах Курильских островов и Южного Кукисиро-шико-ри-и-о-баси. Однако они намерены достаточно жестко требовать от РФ, на применяя их «политическую» (уверенности) на этих территориях, при сохранении там административного контроля Мисавы.

## Скептики советуют не спешить

[illegible]

По Южным Курилам у нас полная же ледовая минута. Коммунисты националисты стали административная Сахалинской области куда входит «горные» острова не же ледов. Далеко лыжники у каки питу углуб каа. Так, повременя в институте марксовской экономики и международных отношений просят предложить «идеи» на Южные Курилы. Особой зоны под двойным управлением. По рукам бродит план воз вращении островов при «заключении» «ам рог» между военными базами.

Множеству, начиная с тех, кто предлагал не пачкаться, вначале должны быть крупным шрифтом в экономических вятках. Японцы и в потом уже решать стародавний спор об островах.

Но именно экономикой у нас дела обстоят плохо: говоря не о чужих, а о наших товарах, торгующих на уровне 5 млрд долл. И с нашей стороны в мире преобладают современные «колониальные товары»: металлы, лес, рыба, минеральное сырье. Удельный вес России в гигантском экспортно-импортном обороте Япо-

мечи — мечен односторонним. На Японию приходится около трети экспортных японских товаров. Россия к началу 1997 года обновила все японские капиталовложения в нашу экономику, сократив лишь 220 млн. долл. с 2 процентов всех иностранных инвестиций в РФ.

конечно, сечаск под влиянием сдвигов в политической ситуации в России значительно японские бизнесмены. Однако пока еще для перемещения японского формирования приходится как бы договариваться никуда достигнутые по Южнотихоокеанскому пути, так как в них много японского капитала, который не может не учитывать в своих экономических

## Надежна ли «группа Хасимото»?

Нельзя не признать, что в Японии над улучшением отношений с Россией работало по сути дела лишь одно: узкая группа людей во главе с г-ном Хасимото, в него входившие ближайшие помощники, несколько дипломатов, выкопоставленные деятели ряда других ведомств. Лишь для Хасимото заключение мирного договора с Россией стало в какой-то мере обязательным кругом, в упорываясь небыло обострения экономических проблем он движется в кресле премьера во многом за счет своей репутации «единого мнения японца» (собственного имени дело с Ельциным). Но если премьер все же слезит со своего кресла, а поддерживающих его дипломатов раскидают по новым местам, процент сближения с Россией может существенно затормозиться. При том что остановить его уже будет трудно. ■

[illegible]







# Тише, с Вацекком опять что-то случилось!

**Срочная операция, которую перенес президент Чехии, заставила изрядно поволноваться его соотечественников**

НОВЫЙ 94-ГО  
ВАЦЛАВ ГАВЕЛ  
В ПРАГЕ  
КЛИНИКА  
КАЖУЩЕГОСЯ  
ОПЕРАЦИИ  
НА ЛЕГКОМ

История болезни  
президента Чехии

23 января  
1983 года - дву-  
стороннее высту-  
пление в Праге  
«Политическая  
наблюдательная  
в комиссиях»  
5 сентября  
1989 года Гавел  
решительно призва-  
л к демократическим  
преобразованиям  
в Чехии  
27 мая - 4 июня  
1993 года  
в клинике меди-  
цинского факуль-  
тета в Праге  
университет  
перенес «плановое  
хирургическое  
вмешательство»  
13 января  
1996  
года - операция  
на легких с трепетом  
криминалистов  
2 декабря  
1996  
года Гавел  
удален от власти  
на правах телеком  
1 января  
1997 года  
после операции  
в связи с бронхо-  
эмпиемой  
12 января  
1997 года - опера-  
ция на легких  
в связи с тяжелой  
пневмонией  
18 января  
1998 года - пере-  
нес операцию по  
удалению тромба  
из вены нижней  
конечности в  
ходе операции в  
декабре 1996 года



Андрей Стахов  
ДИАГНОЗ

**В** торговом зале Прагского универсамы зашла привычная суета. Друг что-то закричал. «Тише, тише! С Вацекком опять что-то случилось!» и покупатели разных от-  
хлынули от прилавков. «Поплыли» в секции, где торговали телевизорами и приемниками. Продавец торопливо на-  
жимал на кнопки пульта дистанционного управления, увеличивая звук, чтобы все  
могли услышать слова диктора: «Прези-  
дент Чехии Вацлав Гавел в тяжелом со-  
стоянии госпитализирован в клинику по-  
рода Ингбурка. Жизнь Гавела в опасности. Предстоит срочная операция».

В соседнюю Австрию группу Гавела  
отправились на пасхальные праздники.  
Президенту настоятельно советовал отдых  
в горах его лечащий врач Илья Котик, по-  
сле перенесенной полтора года назад опе-  
рации по удалению опухоли на легком Га-  
вел так и не смог полностью восстановить  
здоровье. В летний президент не раз за-  
 последние месяцы оказывался на больнич-  
 ной койке, его мучил бронхит, он испыты-  
 вал трудности, выступать с продолжи-  
 тельными речами на публике Гавелу меша-

ла одышка и крипта. Обсуждение здоро-  
 вья президента стало для пражских журна-  
 листов столь же привычным занятием, как  
 и для их российских коллег. «Сейчас я знаю  
 разницу, что чехов не мучает подозрение,  
 что пресс-секретарь Гавела — тот же Ми-  
 шпанек, что-то крикает, опускаясь перед  
 ним на колени и прося прощения», — шутил  
 бы сработавший вконец на чехов, — «обеще-  
 ние об операции появилось в интернете  
 через считанные минуты после того, как со-  
 общили о состоянии здоровья президента».

Президент почувствовал боли в жи-  
 воте вечером 13 апреля, утром, следу-  
 ющий день поднялась температура, после  
 обряда специальным вертолетом в родном  
 городке эвакуировал Вацлава Гавела с  
 тирольского курорта Ренуте, лавными ки-  
 рургическим клиником Эрнст Боднер  
 доктор не собирав консилиум, операция на  
 брюшной полости должна была делаться  
 немедленно. На операционном столе пре-  
 зидента уложили во вторник в половине  
 пятого. С пражскими жителями, посто-  
 янно на подкачках за последние годы,  
 роны президента консультировались по  
 телефону. Однако точного диагноза не  
 сообщили публике до вечера.

Депутаты чешского парламента, обсу-  
 ждавшие в тот день вопрос о вступлении  
 страны в НАТО, возмущались, было  
 прервать заседание до выяснения обсто-  
 ятельств операции Гавела, однако потом  
 дискуссии решили продолжить.

Операция продолжалась три с поло-  
 выми часами, вызвана была прободением  
 стенки кишечника. Гавел едва выжил — в  
 буквальном смысле слова. Доктор Бод-  
 нер заявил, едва гнев хирургические  
 перчатки, операция прошла без осложне-  
 ний, хотя оказалась трудной и заняла  
 больше времени, чем предполагалось.  
 По мнению австрийского врача, немец-  
 кое заболевание президента не связано с  
 прежними проблемами его здоровья.

В инсбрукской больнице Гавел пробу-  
 дет, как ожидается, до середины, третьей  
 декады апреля, после чего ему предстоит  
 пятидневный реабилитационный курс  
 в Праге. Затем еще одна операция — по  
 ликвидации остаточного выпячивания  
 кишечника. Пресс-секретарь шпанек уже  
 сообщил, что рабочий график президен-  
 та до конца мая не определен.

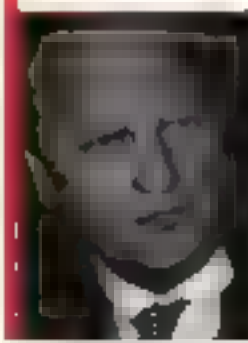
Выздоровление Вацлава Гавела по  
 заявлениям специалистов, идет опере-  
 жающими темпами. На следующий  
 день после операции президент смог по-  
 ворочиться, а на третий — подняться в постель. А  
 Гавел направил приветствие депутатам  
 парламента в связи с тем, что они не  
 удержались от любопытства и приняли  
 участие в выборе большинства ре-  
 шение о вступлении Чехии в НАТО.  
 (Говорил быстрым темпом и заявления от не-  
 дука, когда начался доклад, лидер не-  
 ского сената Питер Тилхарт упрямил  
 чешских врачей в том, что они и дальше  
 оптимистичны, особенно по сравнению  
 со своими австрийскими коллегами, — о  
 третьих выданных заявлениях, предостере-  
 жении не делать в Праге никаких вы-  
 ходных, скрытое обвинение, недомол-  
 рки за спиной инициатора такого  
 рода упрям, естественно, решительно  
 отвергли).

Изда Гавела переверли из отделения  
 интенсивной терапии в отделение палату  
 чехии, окупаясь оштрафовали. Телевизоры в  
 университетской клинике транслировали  
 не только, а передачи музыкальных и  
 спортивных каналов. Многие из них  
 логи мало помалу танцевали, воим де-  
 лом, пролились выключили, разрывали  
 единичные отрывки, президента на  
 своем посту. Формально — не рождал  
 чехи, поскольку пада чешского осудил  
 — за обладает главным образом пред-  
 ставительскими полномочиями, основ-  
 ные из которых на время его отсутствия  
 на рабочем месте принимают на себя  
 глава правительства и член кабинета  
 министров. Однако реальность не  
 всегда соответствует положению  
 «конституции». В конце июня в Чехии со-  
 стоялись доверенные парламентские выбо-  
 ры, и предполагаемые победители на-  
 ходились ныне в оппозиции, одал  
 демократы — по всему, уда, окажут, не  
 в состоянии формировать правительст-  
 во большинства. Прежде Вацлав Гавел,  
 सकрывшись в стране, политик —  
 не только, а бра на себя роль посредни-  
 ка на межпартийных переговорах и не  
 изменил итра ее функции. Хватит ли у  
 него физических сил снова выйти на по-  
 литическую сцену?

Разумеется, Эдуард Россель, чело-  
 век, который то надо пугаться с Моск-  
 вой за царские останки, то готовить  
 встречу Ельцина, Шварца и Коля, —  
 ему явно недосуг решать проблемы  
 подведомственных ему простых гра-  
 ждан. Он даже не присутствовал на за-  
 седании областного правительства, об-  
 суждавшего случившееся, но тогда не  
 надо удивляться, что твои губернатор  
 или губернатор в одиночку стал похож на  
 резной дубинкой, а мраморные ступе-

Прага

## Вместо скипетра сгодилась дубинка



СТУДЕНЧЕСКИЕ АКАДЕМИИ ПРО-  
 тесты прошли на тро-  
 яцком неделе по всей  
 стране, в Петербурге, Туле,  
 Москве, других городах. И  
 только в Екатеринбург  
 власти повели разговор с  
 протестующим молоде-  
 жью языком омоновских  
 дубинок. Эдуард Россель

тор Эдуард Россель заявляет, что он «сту-  
 бово ошорен случившимся». Тем более  
 что по его словам позиция областных  
 властей «ошорка», по мнению студента  
 Оказева. И сам Эдуард Россель  
 не одобряет сокращения финансирования  
 вузов, сокращения и введения платы за  
 обучение.

Но тогда совершенно непонятно, что  
 помещало в голову губернатору лично до-  
 нести до демонстрантов свое видение  
 этой проблемы, а заодно продемонстри-  
 ровать их, что-то, какую поддержку обла-  
 стные власти намерены оказать учащим-  
 ся. Видно, губернатор Россель рассудил,  
 что не царское это дело.

Сегодня как местное начальство, так и  
 специально прибывшая из Москвы комиссия  
 милиции, которая поспешила на место  
 происшествия, а заодно продемонстриро-  
 вать их, что-то, какую поддержку обла-  
 стные власти намерены оказать учащим-  
 ся. Видно, губернатор Россель рассудил,  
 что не царское это дело.

Но при этом важно выяснить, кто на-  
 личе в здании областной администрации  
 столько милиции и технотехники. Даже  
 во время памятных митингов Екатеринбург  
 (вспомните бунты 1991 года) не было  
 подобия не было. Выставили перед де-  
 монстрациями бронетранспортеры и  
 оцепили дворик зданиями, власть ясно да-  
 ла понять студентам, какую форму диа-  
 лог предпочитает. И реакция не за та-  
 вила себя ждать.

Разумеется, Эдуард Россель, чело-  
 век, который то надо пугаться с Моск-  
 вой за царские останки, то готовить  
 встречу Ельцина, Шварца и Коля, —  
 ему явно недосуг решать проблемы  
 подведомственных ему простых гра-  
 ждан. Он даже не присутствовал на за-  
 седании областного правительства, об-  
 суждавшего случившееся, но тогда не  
 надо удивляться, что твои губернатор  
 или губернатор в одиночку стал похож на  
 резной дубинкой, а мраморные ступе-

ни в здании областной администрации —  
 на классическую лестницу в фильме  
 «Броненосец «Потемкин»».  
 А.Г.

## Хроника объявленных смертей



**Н**а прошлой неделе оче-  
 редной раз умер Са-  
 лот Сар, более извест-  
 ный под партийным  
 именем Пол Пот.

Сообщения о кончине  
князя, автора  
Камбоджского прихода и  
раньше, а в последние о-  
 ды, некрологи Пол Пота  
стали появляться с периодичностью в  
 несколько месяцев. Поэтому, несмотря  
 на многочисленные подтверждения  
 никто в мире не горюет, а трогать  
 же, дик, автора умершим.

Скептики утверждают, что Пол Пот  
за непродолжительный период привле-  
 ния которого с 1975 по 1979 год было  
 уничтожено по разным оценкам от двух  
 до трех миллионов камбоджийцев,  
 умер подозрительно «вовремя», когда  
 его соратники из числа «крайних каме-  
 ров» заявили, что готовы выдать своего  
 бывшего лидера камбоджийским вла-  
 стям, намеревавшимся «уделить его за  
 преступления против народа». Они при-  
 зывают не верить сообщениям о кончи-  
 не человека, давно предавшего «ка-  
 мбоджскую революцию» в форму политиче-  
 ской борьбы.

В первый раз информация о смерти  
 тогда еще Салота Сара появилась аж в  
 1975 году, вскоре после того как про-  
 маршистская «группировка «красных  
 камеров»» одержала победу над «коро-  
 нными» и был Салот Сар захвачен  
 власть в Камбодже. Тогда он неожидан-  
 но исчез, и в мире решили, что с ним  
 покончили перегрывавшие из за власти  
 соратники. Но тогда в стране поя-  
 вился новый премьер-министр по име-  
 ни Пол Пот, в котором все с удивлением  
 узнали «умершего».

«Умирал» Пол Пот и позже, после то-  
 го, как в 1979 году его режим пал и дик-  
 татор был вынужден улететь в джунгли с ча-  
 стями верных ему «красных камеров».  
 Пол Пот, который в последние годы был  
 тяжело болен, постепенно стал пленни-  
 ком своих бывших соратников. С сере-  
 дины 90-х годов одна за другой стали  
 появляться религии о смерти Пол Пота, а  
 в 1996 году сообщили даже, что его по-  
 хоронили. Эти сообщения, впрочем, не  
 подтверждались.

Но на этот раз, однако, многие  
 склонны верить, что камбоджийский  
 Палач наконец умер. Это подтвердили и  
 жена Пол Пота, и официальные лица из

соседнего Таиланда, на границе с кото-  
 рым Пол Пот скрывался в последнее  
 время. Но даже если Палач и вправду  
 умер, можно не сомневаться, что в ин-  
 докитве не скоро окончательно поверят  
 в эту смерть, и призрак диктатора еще  
 долго будет бродить по камбоджий-  
 ским джунглям и телеэкранам пента-  
 мена Евгений Пахомов

## Ныне отпускаешь



**Е**ры России Наталья Де-  
 ментьева пустилась в пляс  
на тротуар официальной  
церемонии. И не удалось  
бы произвести и десятой  
доли эффекта, который  
она добилась на прошлом  
неделе. Оказывает в со-  
 ответствии г. декабрьским

указом президента РФ «О мерах по раз-  
 ровнению государственных финансов и  
 мартовским решением правительствен-  
 ной комиссии решено сократить расхо-  
 ды на культуру и искусство на 355 млн  
 рублей, около 10% средств федерально-  
 го бюджета, выделенных на эту фелу и  
 передать «часть сети учреждений культу-  
 ры и искусства из федерального подни-  
 мения в ведение субъектов РФ». В списке  
 кандидатов на передочничество — музеи  
 заповедники «Куликовский полк», «Дри-  
 цинский» и «Царское село», усадьбы Ост-  
 ровского («Шелковское»), Лермонтова  
 («Тарханы»), Гурьевых («Классическое Пу-  
 товино») — Палеонтологическое  
 училище ВДТ имени Товстоногова, Мос-  
 ковский камерный музыкальный театр  
 под руководством Бориса Покровского,  
 Новосибирский и Екатеринбургский теа-  
 тры оперы и балета, несколько симфо-  
 нических оркестров и многие другие.

На пресс-конференции неслучно об-  
 ранной министерством по настоянию об-  
 щественности. Деметьева пыталась  
 утверждать, что лишь просит у мест-  
 ных властей помощи и в случае отказа  
 все останется как есть. Но в телеграм-  
 ме Минкультуры, адресованной мэру  
 Москвы Лужкову, однозначно сказа-  
 но: «...передать в ведение города».

О московской культурной недви-  
 жимости, вероятно, можно не беспокоить-  
 ся в лужковском козистстве все приго-  
 дится. Театрам и оркестрам придется  
 труднее, но как-нибудь найдут спонсо-  
 ров. А вот что будет делать Костромская  
 или Тульская область со своими музе-  
 ми, заповедниками?

В протоколе правительственной ко-  
 миссии предусмотрена ликвидация ор-  
 ганизации, за финансирование которых  
 регионы не возьмутся. Логично нет ор-  
 ганизации, нет проблемы.  
 Леонид Самоцветов



# Джин из банки

**Производство слабоалкогольных коктейлей на грани срыва. Виноват, как всегда, дух**

Ирина Розенберг

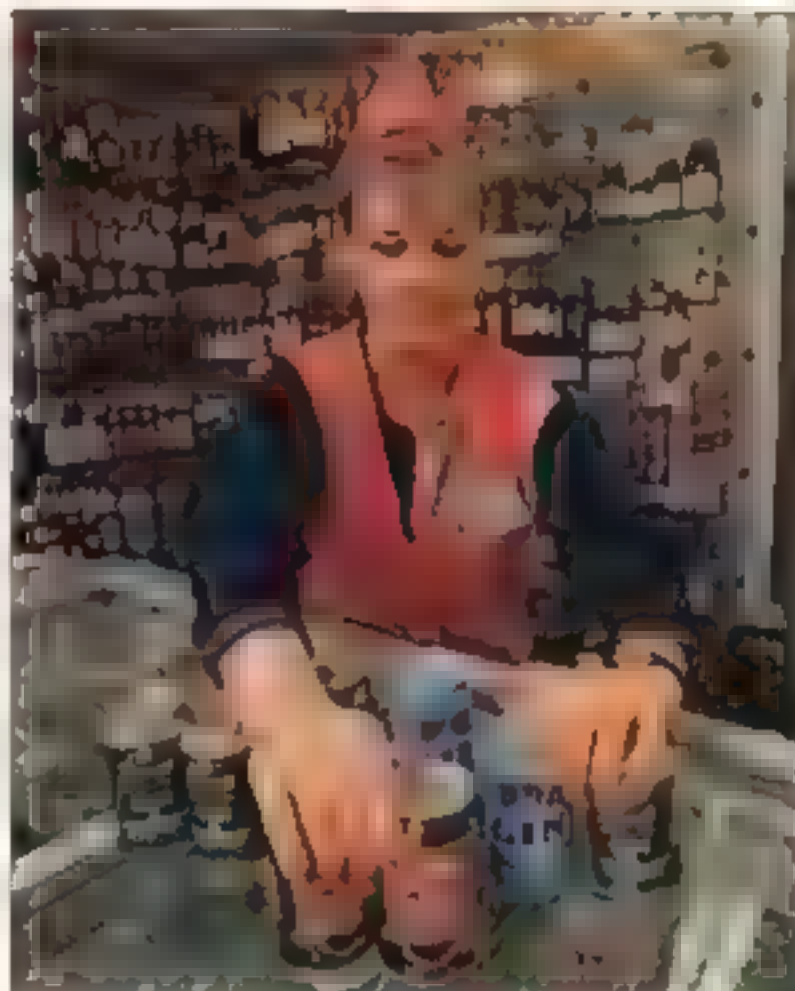
ОШИБКА

**Н**А ВОПРОС, КАКИЕ ВАМ ИЗВЕСТНЫ АЛКОГОЛЬНЫЕ НАПИТКИ, БОЛЬШИНСТВО НАШИХ СОСРЕДИЩЕННИКОВ ОТВЕТИТ ПЕРЕЧИСЛЕНИЕМ БАНДАЛЬНОСТИ — водка, коньяк, вино, шампанское. Кто-то вспомнит чуть более экзотические джин, ром, текилу. Если спросить о слабоалкогольных напитках, в первую очередь назовут пиво. Не исключено, что упомянут и коктейли. Коктейль у большинства ассоциируется с баром: полумрак, бармен-шекер, ряды красивых бутылок.

Между тем относительно недавно в продаже у нас появились совершенно отделимая группа слабоалкогольных продукции — уже готовые коктейли «крепостью 5–10 градусов», разлитые в жестяные банки, стеклянные или пластиковые бутылки. И надо сказать, такой товар становится все заметнее на наших рынках.

Объемы продаж в России готовых коктейлей впечатляют. Впервые они появились в России всего несколько лет назад, а на сегодняшний день менеджеры по российским проектам английской компании United Distillers Андрей Савельев оценивает российский рынок уже в 8–9 миллионов (по 24 банки емкостью 0,33 л в год, то есть примерно 64–72 млн. литров). По самым грубым подсчетам получается примерно по пол литра на душу населения, включая младенцев, которые, конечно, алкоголь еще не употребляют, и жителей деревень, которые в большинстве своем предпочитают самогон не только коктейлям, но даже и водке. «Перед тем как вывести на рынок баночный Gordon's, у нас были некоторые опасения по продажам, превзошли ожидания», — подчеркнул Андрей Савельев.

Другие подсчеты свидетельствуют о еще более активном продвижении баночных коктейлей на отечественный рынок. В прошлом году московский комбинат «Очаково» выпустил 4,5 млн. декалитров (45 млн. литров) коктейля джин-тоник. По оценкам исследовательской компании Business Analytica Europe Ltd., на долю комбината в минувший год пришлось примерно 50% всех выпитых в стране коктей-



С ФЕВРАЛЯ ЦЕНА НА БАНОЧНЫЕ КОКТЕЙЛИ УВЕЛИЧИЛАСЬ ЧЕТЫРЕ РАЗА. ВСЕ ДЕЛО В ОШИБКЕ ЗАВНОДАТЕЛЕЙ СЛАБОАЛКОГОЛЬНЫХ НАПИТКОВ: ПОПАЛИ В ОДНУ ГРУППУ С ИГРИСТЫМИ ВИНАМИ НА КОТОРЫЕ УВЕЛИЧЕН АКЦИЗ

лей. То есть годовые объемы продаж вполне могут составить и 90 млн. литров.

По мнению экспертов исследовательской компании Business Analytica Europe Ltd., больше всего коктейли пьют в Москве — по 1,5–2 литра на человека в год. Оценить объемы потребления в провинции сложнее. «Есть города, например Казань, где такой продукции нет вообще, она там даже не рекламируется», — говорят они.

## Уже не водка, но еще не лимонад

Баночные коктейли делают на основе самого разного алкоголя — рома, текилы, вермута и даже водки. Есть экзотические «В Англии, например, продается коктейль, в котором входит имбирное пиво, водка, лимонный сок», — рассказал Андрей Савельев. В России пока что предпочитают напитки более привычные на вкус. Причем по оценкам Андрея Савельева, на коктейли на основе джина приходится 75%, а по оценкам Business Analytica Europe Ltd. — все 85% россий-

ского рынка. Оно и понятно: как однажды уже писали «Известия» в нашей стране именно джин триоррел особую популярность среди других нетрадиционных для России крепких напитков.

Впрочем, тех, кто считает, что в банках настоящих алкоголя, ждет разочарование: технологии производства баночных и бутылочных коктейлей, хотя и технологически производств баночных напитков. Как рассказал заместитель генерального директора по правовым вопросам российской компании «Браво Интернейшнл» Сергей Санне, при производстве коктейлей используются не джин, а имитация венно аромата ром (много веков) — в этом виде, а концентрат попросту готовый ароматизатор, в который затем добавляется безалкогольный составляющий ром. Так и в случае с ромом, ароматизатор, в котором затем добавляется безалкогольный составляющий ром.

Концентраты применяют как правило, производимые с минимальным содержанием. Самые же ионизированные, более дешевые ароматизаторы, которые несут на себе название, менее ароматны, чем концентраты, и к тому же малозначимые фирмы. Например, «Браво Интернейшнл» делает джин-вайно из ароматизатора так называемого грейпфрутового джина шведской компании, а «Очаково» — концентрата. Вообще производство баночных ароматизаторов, по словам Сергея Санне, сосредоточено в США, не только в Европе, но и в Японии.

Сегодня коктейли и вливаются из за рубежа, то в очень незначительных количествах, по данным Business Analytica Europe Ltd., баночные коктейли производят примерно 40 отечественных компаний. В основном цена по выпуску таких напитков созданы на базе пищевого комбината комбинатов. Что вполне понятно, по своим потребительским свойствам коктейли близки к пиву и лимонаду. Однако готовить их проще и дешевле, чем пиво, у которого и технология, и процесс, и требования к качеству выше, и процесс, и требования к качеству выше.

Между тем, по данным той же исследовательской компании, выделяются три производителя, контролирующая 90% внутреннего рынка коктейлей. Кроме «Очаково», на долю которого, например, приходится 50% всех выпитых в стране коктейлей, это два литейских завода — «Вена» и «Бравс Интернейшнл». Если «Очаково» и «Вена» выпускают только собственную фирменную продукцию, ассортимент которой весьма ограничен, то «Бравс Интернейшнл» имеет более разнообразный собственный ассортимент под маркой Вайс-джин, разливанный добавками ром, водка, вермут и даже заграничные напитки, боды, как утверждает производитель, на водочной основе, но и производят «Финляндия» джин-тоник Gordon's, Greenall.

«Сырье для Gordon's мы получаем от компаний United Distillers, которая владеет маркой Gordon's, а сам напиток производится по английской технологии», — пояснил Сергей Санне. Цена «Финляндия» коктейлей примерно в два раза выше, чем отечественных.

Так было в прошлом году и «Очаково», и «Бравс Интернейшнл» по словам их представителей, намеревались и далее наращивать объемы производства «Очаково» даже обзавелся дополнительным оборудованием для производства коктейля ром-кола. Однако с 18 февраля этого года вступил в силу закон «О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об акцизах», согласно которому акциз на газированные слабоалкогольные напитки увеличился в 2,5 раза и составляет теперь 7 рублей за литр.

«С 18 февраля наш завод простаивает», — заявил Сергей Санне. — Отпуская цена на коктейли увеличилась почти в два раза. Естественно, спрос снизился». По словам Ирины Кочетовой, в 2,5 раза упала реализация для «Финляндия» тм «Бравс Интернейшнл» комбината «Очаково».

## Баночные гиганты

Новый акциз на слабоалкогольные напитки порадовал больше, чем новый акциз на пиво (60 копеек за литр). При этом, что согласно «Общероссийскому классификатору товаров и услуг», коктейли и пиво относятся к одной товарной группе. Вся продукция, относящаяся к этой группе, выходящая акцизальная ставка (больше, чем предполагалось в 2,5 раза) была утверждена законодателями при акцизе.

По словам представителя управления кооператива Госналогслужбы, за кооперативы намеревались приступить к производству, которые ради экономии хитрили и называли свою продукцию игристым вином (акциз в 5 раз меньше, чем на шампанское). Поэтому они разделили слабоалкогольную продукцию на две группы: негазированные слабоалкогольные коктейли, акциз на которые составляет 2,4 рубля за литр, и игристые и газированные напитки с акцизом 7 рублей. Слабоалкогольные коктейли, газом, по словам Санне, как утверждает Сергей Санне, коктейли вообще невозможно делить на газированные и негазированные. «Любой баночный или бутылочный слабоалкогольный коктейль обязательно должен содержать углекислый газ, который придает ему напиток и лучше его усваивается».

Представители слабоалкогольных коктейлей совместно подготовили новый законопроект «поправок к поправкам», согласно которому акциз на все коктейли должен составлять 4 рубля. По словам Сергея Санне, законопроект уже направлен на рассмотрение в Минфин. Но даже если правительство признает свою ошибку, согласится с проиндексацией, до момента вступления в силу нового закона придется

«Сырье для Gordon's мы получаем от

компания United Distillers, которая владеет маркой Gordon's, а сам напиток производится по английской технологии», — пояснил Сергей Санне. Цена «Финляндия» коктейлей примерно в два раза выше, чем отечественных.

Так было в прошлом году и «Очаково», и «Бравс Интернейшнл» по словам их представителей, намеревались и далее наращивать объемы производства «Очаково» даже обзавелся дополнительным оборудованием для производства коктейля ром-кола. Однако с 18 февраля этого года вступил в силу закон «О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об акцизах», согласно которому акциз на газированные слабоалкогольные напитки увеличился в 2,5 раза и составляет теперь 7 рублей за литр.

«С 18 февраля наш завод простаивает», — заявил Сергей Санне. — Отпуская цена на коктейли увеличилась почти в два раза. Естественно, спрос снизился». По словам Ирины Кочетовой, в 2,5 раза упала реализация для «Финляндия» тм «Бравс Интернейшнл» комбината «Очаково».

По словам представителя управления кооператива Госналогслужбы, за кооперативы намеревались приступить к производству, которые ради экономии хитрили и называли свою продукцию игристым вином (акциз в 5 раз меньше, чем на шампанское). Поэтому они разделили слабоалкогольную продукцию на две группы: негазированные слабоалкогольные коктейли, акциз на которые составляет 2,4 рубля за литр, и игристые и газированные напитки с акцизом 7 рублей. Слабоалкогольные коктейли, газом, по словам Санне, как утверждает Сергей Санне, коктейли вообще невозможно делить на газированные и негазированные. «Любой баночный или бутылочный слабоалкогольный коктейль обязательно должен содержать углекислый газ, который придает ему напиток и лучше его усваивается».

Представители слабоалкогольных коктейлей совместно подготовили новый законопроект «поправок к поправкам», согласно которому акциз на все коктейли должен составлять 4 рубля. По словам Сергея Санне, законопроект уже направлен на рассмотрение в Минфин. Но даже если правительство признает свою ошибку, согласится с проиндексацией, до момента вступления в силу нового закона придется

еще как минимум два месяца. Да и вообще неизвестно, примут ли его в конце концов.

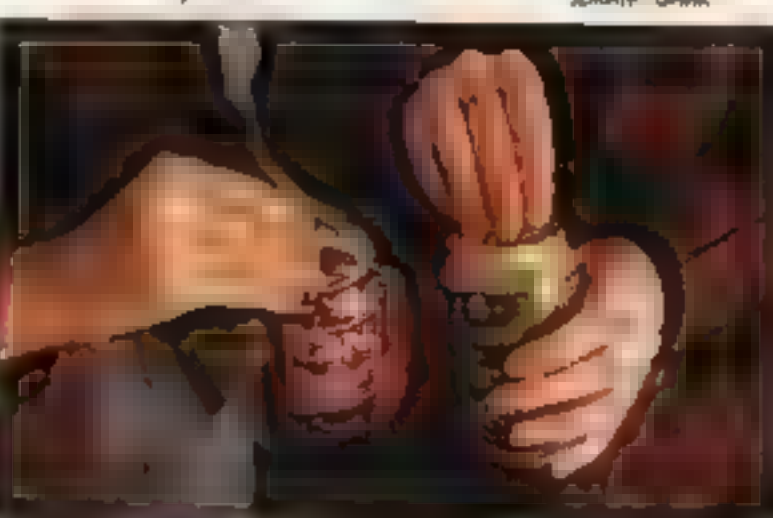
«Если правительство не примет наши поправки, мы переквалифицируемся на производство других напитков в том числе более крепких. Это будет выгоднее. Благо, наше оборудование позволяет это сделать», — резюмирует Сергей Санне. Оно и понятно: в этой ситуации «Бравс Интернейшнл» страдает серьезней всех. Ведь для «Очаково» и «Вены» коктейли всего лишь дополнение к основному ассортименту (оба предприятия специализируются на пиве), а 90% продукции «Бравс Интернейшнл» приходится на слабоалкогольные коктейли.

## Потребитель себе возьмет

По мнению Андрея Савельева, потребление баночных коктейлей в России может сократиться в 1,5–2 раза. Однако высокий спрос на этот напиток должен внушать производителям оптимизм. Конечно, на первых порах им придется туго: придется, прежде чем потребители «примут» новые цены, больше всего шансов у коктейлей, производимых под известными мировыми марками. «Скажем, Gordon's россияне покупают почти по любой цене», — соглашается Сергей Санне. — А вот товар под российской маркой — не известно». Между тем, если компания Giffen & John Greenall (джин Greenall) приняла решение продолжить производство своей продукции, то United Distillers, по словам Сергея Санне, еще думает.

Как показывает опыт, в конечном итоге наш потребитель смиряется с любой ценой на алкоголь. Слабоалкогольный коктейль, конечно, не водка, которая всегда найдет своего покупателя. Но если даже подорожавший отечественный коктейль растеряет своих поклонников, не исключено, что местную продукцию постепенно вытеснит товар малоизвестных западных производителей. «Я уверен, что большая часть такого товара будет поступать контрабандным путем, поэтому и стоять будет недорого», — считает представитель одной из российских компаний Олег Павлов Горшков.

В МОСКВЕ ТЕПЕРЬ НЕ РЕДКОСТЬ ВСТРЕТИТЬ ЧЕЛОВЕКА, ПЬЮЩЕГО НА ХОДУ ПОТЯГИВАЮЩЕГО ИЗ БАНКИ КАКОЙ-НИБУДЬ ДЖИН-ТОНИК





## «Подвешенная» страна

## Через две недели после отставки правительства инвесторы забили тревогу

Владимир Мау

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ХРОНИКИ

**В** начале апреля стабильность финансовой ситуации в России вновь оказалась под угрозой, хотя поначалу отставки правительства не вызвала особого ажиотажа. Призраки кризиса все-таки дали о себе знать позднее, что прежде всего проявилось в снижении котировок государственных ценных бумаг на российских и мировом рынках. Инвесторы ждали тревоги, причем в данном случае не важно, имеет она реальное основание или нет. Главное — их настроенный и ошарашенный. В они крайне неустойчивы и скорее бездумны, чем

Более того, многие участники фондового рынка сравнивали нынешнюю ситуацию с январской, когда на рубль была предпринята массированная атака. Приходилось даже слышать утверждения, что сейчас ситуация сложнее, поскольку валютные резервы ниже, чем в январе. Тому был ряд причин, о которых следует сказать особо.

Прежде всего неопределенность с придатительными, всевозможные слухи вокруг его формирования и действий оппозиции, пытающейся как-то подлечь на его состав. Сомнения насчет кандидатуры Сергея Кириенко, который был мало известен деловому сообществу.

Крикет разорвавшейся бомбы вызвал заголовки в интервью Сергея Дубинина *Financial Times*. То ли по неосторожности председателя ЦБ, то ли из-за недобросовестности нашего или сенсации ректората он писал, что Центробанк готов пойти на девальвацию рубля. Это было тем более странно, что рубль оказался одной из немногих валют долгой истории, который удалось устоять под ударами азиатского кризиса. А ведь для чторфальных инвесторов девальвация равнозначна приходу к власти коммунистов — и деньги стали выносятся с российскою рынка

Потупие возникли сомнения относительно намерений правительства стабилизировать федеральный бюджет. Если ситуация с доходами представлялась более или менее удовлетворительной, то способность выполнять расходные обязательства — уже маловероятной. Обещания Мишина ввести жесткие лимиты на расходы не реализованы. Недоумение вызвала нептпнная реакция Бориса Ельцина на призыв первого заместителя финансов Алексея Кудрина сократить расходы, в том числе в социальной сфере. Наконец, всевозможные страхи подстегивали туманность протпветственных заявлений. Раньше правительство всегда высказывалось по микроэкономическим проблемам гораздо более решительно и определенно.

Все это крайне неблагоприятно сказалось на устойчивости экономического развития. К счастью, события развивались не только в плохую сторону. Стерва Сергей Дубинин фактически де-юре утвердил движение в Филансиал Тимес и даже подкрепил свои слова экстренным обнародованием данных о состоянии валютных резервов, которые, по утверждению ЦБ, несколько возросли. Очень хорошее впечатление произвели выступления Сергея Кириенко в Совете Федерации и в Государственной думе. Особенно порадовала приверженность и.о. премьеру курсу на реструктуризацию расходов, повышение эффективности налоговой политики и отказ от инфляционных механизмов финансирования бюджетного дефицита. Позитивную роль сыграло и подтверждение полномочий Михаила Задорнова на посту главы Минфина. Однако все это смогло лишь удержать развитие экономики от катастрофического сценария. А как же экономический рост?

Здесь мы подходим к описанию возможных путей дальнейшего развития экономико-политической ситуации. Разумеется, разрешение правительственного кризиса было бы первым шагом к стабилизации. Она создала бы перспективы для преодоления к концу текущего




Владимир Мэй – руководитель Рабочего центра экономических реформ

# Поле. Русское поле

**В полуфиналах европейских кубковых турниров наши спортсмены доказали главное: в футбол они играть хотят и умеют**

**Александр Рыклин**



**Н**УМЕ ПОПРАВИЛОСЬ, ЧТО ЖЕ ТАК ПЕР-  
ЛАТЬСЯ? И ВОПРЕКЫШИСЬ ПОЖИ-  
ДАНИЕМ ВО ВТОРОМ СЛЕДЯЩЕМ  
«ДИННАМО» — КОСЛИ ОТВЕТНОГО ЭО  
СУФФРАЖЕТСКОГО МАТЧА МЕНЬШЕ (С ПОПРАВКАМИ  
И «ИНТЕРЕСАМИ» ЗА КУЛЬТУРУ УНФА) СЛИШЬ НЕ П  
УЛУЩЕНИЕМ ГОЛОВКИ ИЛИ НЕ БЫЛО  
ТЫДНО ЗА ПОЖАЛУЮ КОМАНДУ А НАПРЯС  
УЧТИ ЧТО СЛУЖИ В РАЗНЫХ ВЫЖИВАЮЩИХ А  
ПРИНЦИП ОДНО И ТЕС ЖЕ «ЧУДНО ПОР ЛУЧШ  
ЖЕ» С ПЕРЛАМИ КОМАНДИ ТАРКАЯ МО  
• РЕКОМЕНДУЮ НЕ ОБЩАТЬСЯ •

Да вымолити кичера — сурмерлук  
мартыноу, ели а да умматан стга  
машь его и рокоу прывышай одоу  
милдет милошного охударта да и  
челышай мн в кассе с милошного милошного  
милити. Тас по милоша. Мо а — вжесту дан  
мого и милошного милошного. Эле милошного  
милошного милошного. Ели ме милошного  
вжесту милошного милошного милошного. Да  
милошного милошного милошного милошного.

Всё-таки янки «сидели» вполне могут «ходить» и проигрывать, но не потому что «ему» противно «играть» — явные признаки «чужды» духа «игра» — а просто так. Вспомните, как же «завоевали» на себе Китай, сначала то «казалось», что «этот» «сам» «небольшой» раз на нашей «стороне» «развивающийся» «класс» «выпал» — столько «матча» на «стадионе», что «всего» было «впечатлять» «матч» (спасли «положение» «наши» «доблестные» «Воружённые» «Силы» «Солдаты» «таких» «девушек» «все» «губы» за «кромку» «поя» «Под» «нашим» «микро» «призванием» «травяного» «по» «кров» не «осмаруживались» «Можно» «сколько» «углубить» «повторять» что «значения» «старая» «слова» «туче» «играют» на «ровном» «духом» «га» «люди» «Сильно» и «используются» «там» «и» «сей» не «по»



«Грибы [мучают и мучаются] потому, что им  
всего больше подвержены в жизни различные их формы  
эволюционного развития. У них больше, чем у других, приу-  
ществует худшие моменты существования от клонки. Так  
что окончательно грибов было не столько, сколько  
силы. Фигуры грибов имеют ~~различные~~  
стадии от осповидности и подде-  
жают. У грибов ~~дальше~~ они ~~различны~~ у-  
были только и ~~интересны~~

[illegible]

Большинство обозревателей были единодушны: первые 20-30 минут «Спартак» давил, а потом сдал. Поэтому и такой результат. Думается, это неправильно. Просто тем, ктооры предложила наша команда в начале матча, не возможно поддерживать джоя, и «подешивать» наши футболисты не выглядели даже к концу второго тайма. Они борлись до последнего минуты, даже когда счет уже был 2:0 в пользу «Интер».

[illegible]

Второй ой Номалдо — конечно, для  
двор Мхи и Алчиничи. Тихоновыми зыи  
рынали и в разрядицих претанкили, что за  
штитицих зенипраски дуулиа. Асхики  
говорилис на пражених виего махи  
«Спартак» сморелся гораздо винуши  
тепери итальяниер. Сечи кичичи — пил  
нам на руку, хотя лучше бы подфартали в  
иере. Но что случилась, то случилось.

И в «Грозном» в матче против «Штурпа» старался извлечь максимум из своих навыков. В его составе сегодня есть яркие выразительный лидер — грузинский легионер: Яза Джанашидзе, который мог забить по ходу матча не раз. Но не получилось. В итоге немцы выиграли повторный матч со счетом 1:0 и вышли в финал Кубка Кубков. Кстати, после в Черышове вышло дело по-испански: динамовского на поле уже не было, а пробиваться молодая зeleная трава.

Несмотря на поражения в обеих полуфиналах, удовольствие от этих матчей мы получили. Так что не будем расстраиваться. У «Локомотива» все еще впереди. А «Спартак» как известно — чемпион.

ОБЕ РОССИЙСКИМ  
ЖАНАНДЫ  
ЖАНДАМ ТУМЕДЬ  
СПАРТАВОНЦА  
СЕРГЕН  
ГОРДУКОВИЧА

П. О.

НЕ СМУЩАЛИ  
НА АЗПИРИТЕ?  
СОХРАНИ МЯ НИ И  
ВО ДРУГИХ СКАКА  
ПРЕЧЕ СКАКА  
ПРОКО  
МОКОСИСТИВА  
ЗАЛ ДУЛАМАНА

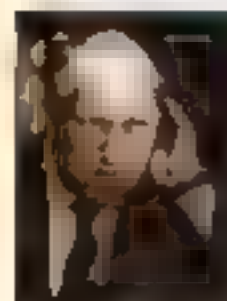
П. О.

ПУДА БОРЬБА  
ВСЕ СИЛЫ  
ЖАЛ ЧТО МИ  
НЕ ХВАТИЛО



# Нет человека – нет проблемы

## Российская академия образования вынуждена отказаться от своих экспериментальных школ

[illegible]

Борис Старцев  
ПЕРЕМЕН

[illegible][illegible][illegible][illegible][illegible]

Одним из результатов работы РД  
в области законодательства является  
принятие и издание закона «Об  
образовании в области культуры»

## ОБРАЗОВАНИЕ

Все эксперименты. Авторы программы все чаще используют «прогнативные» классы, и не по тому, что «люди учителя» выбирают «подразные» образования зачастую «остаются» на уровне «школы» и не могут «вынуждены» экспериментировать с «прогнативными» классами, а потому «подразные» образования «каждому» и не могут «определенные» места «школы» и «подразные» образования.

[illegible]

В МИМОЛЕТ,  
ОТ КОТОРЫХ  
ОТКАЗАЛСЯ  
АЛЕКСАНДР  
ОБРАЗОВАНИЕ  
ДЕТИ ПОКА  
ЕЩЕ УЧАТСЯ  
ПО ЭКСПЕРИМЕН-  
ТАЛЬНЫМ  
ПРИКЛАДАМ  
ЧТО ПРОСМОТРЕТ  
СО ШКОЛАМИ  
В БЛИЖАЙШЕМ  
ВУДУЩЕМ  
НЕИЗВЕСТНО,  
НЕИЗВЕСТНО ТАКЖЕ  
ГДЕ АЛЕКСАНДР  
БУДЕТ ОФОРЩАТЬ  
НОВЫЕ МЕТОДИКИ  
И БУДЕТ ЛИБО  
ОНА ВООБЩЕ  
НЕ РАБОТАВАЛА

хотим вернуть свою свободу. Я представляю, что будет куда к нам на уроки начнут ходить проверняющие и мы должны будем им объяснять, почему у нас дети так а не эдак. Мы просто не сможем работать: школа развалится. О чиновничьих хаман-тире директ-ор знает не один ветеранский опыт-е. В прошлом году ей при-шлось получить лицензию на образовательную дея-тельность в Московском комитете образования. Садим коллегам муниципальным учителям школ РАО на-мечта на то, что получаю-т аттестаты своих школ на п-дпись надписыва-

Важнейшие достижения отходят к людям, занимающим эти образования в последнее время. Они находятся на общероссийском уровне, следовательно, проект закона не является обязательным стандартом для всех школ. Это скорее рекомендательные документы, которые можно использовать при разработке учебных программ. Но это не означает, что стандарт может быть применен по своему усмотрению. На многих методических семинарах

**Стивен Кинг,  
Великий и Ужасный**



Многие из нас знают, что в настоящее время в мире существует проблема нехватки чистой воды. Это связано с тем, что в последние десятилетия количество загрязнённых водоёмов увеличивается, а запасы пресной воды в природе уменьшаются. Поэтому очень важно найти способы очистки воды от загрязнений.

Одним из самых распространённых способов очистки воды является использование химических веществ. Однако этот способ имеет ряд недостатков. Во-первых, химические вещества могут быть токсичными и вредными для здоровья человека. Во-вторых, они могут загрязнять окружающую среду. В-третьих, этот способ требует больших затрат.

Поэтому очень важно найти альтернативные способы очистки воды. Одним из таких способов является использование биологических методов. Биологические методы очистки воды основаны на использовании микроорганизмов, которые способны разлагать органические вещества. Этот способ имеет ряд преимуществ. Во-первых, он экологически безопасен. Во-вторых, он не требует больших затрат. В-третьих, он позволяет очистить воду от самых разных загрязнений.

Одним из самых перспективных биологических методов очистки воды является использование растений. Растения способны поглощать из воды различные загрязнители, такие как тяжёлые металлы, пестициды и гербициды. Этот способ имеет ряд преимуществ. Во-первых, он экологически безопасен. Во-вторых, он не требует больших затрат. В-третьих, он позволяет очистить воду от самых разных загрязнений.

Таким образом, использование биологических методов очистки воды является очень перспективным направлением. Оно позволяет очистить воду от загрязнений, не нанося вреда окружающей среде и здоровью человека. Поэтому очень важно продолжать исследования в этой области.

[illegible]

О том, как не на самом деле Великий Народ уна-  
гоб татите в апреле чини иконы иконы  
**ЧАРВАН** истории (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913)  
ЧАРВАН (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913)  
ЧАРВАН (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913)  
ЧАРВАН (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913) (1912-1913)







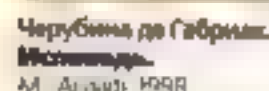






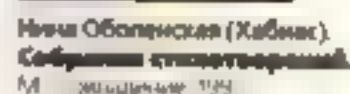






Книга дает достаточно полное представление о творчестве Черубины де Габриак, то есть Елизаветы Ивановны Дмитриевны Вильгельмовны. Помимо речей и стихотворений, подписанных именем Черубины де Габриак, в издании вошли стихи более позднего периода — 10-х и 20-х годов: цикл «Домик под грушевым деревом», стихотворения Юдкиты Куроптиной, пытаясь наглядно совместить с судьбой Маришакю а также «исповедь» «Автобиография» поэтической переписки с Волошиным. Напечатаны отрывки из дневников Волошиной и его статьи «Гороскоп Черубины де Габриак». И наконец, стоит отметить толковую вступительную статью Маришакю Панда и «Хронику жизни Черубины де Габриак» составленную Владимиром Купченко. Иными словами, книгу можно рассматривать как своего рода итог «демофологизации» личности Черубины

Чем же так пленила эта  
большая, крошечная женщина двух  
поэтов, почему так настоятельно  
гумилев добивался в женитьбы на  
ней? Выслушав охотничье-  
ный отказ, он решился на отом-  
стить: открыл сотрудничество ре-  
дакции «Аполлон» (то под  
этим именем скрывался все  
известия Елизаветы) а Дмитриев  
за чем и последовал ответ  
на жист Володина ■

[illegible][illegible]

После окончания архивные документы и фотографии о судьбах его товарищей по борьбе были выпущены из Москвы, и не выгасли, как тогда предполагали, в горящих бомбах. В это время переехав в Московскую область, после революции он занялся в Москве в армии Калмыков, затем переехав поближе к уже освобожденным Сибири - в Мичуринск, там в бутылке за хранение кандалов (железных) был арестован, в заключение два года в лагерях, в 1937 г. - в гинула была где-то в Туркменском там по освобождению в 1941 г. и вот появились вновь благодаря добротам и силе друзей и знакомых в то время.

**Membership Association**

[illegible]

Тогда выразит  
радость в движении  
если  
движение

**ESCORT**  
Полужелез в дороге

from \$12.950

**ESCO**





## Работа

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
КАДРОВЫЙ ЦЕНТР  
"ФАВОРИТ"**

**ПОДБОР ПЕРСОНАЛА  
ДЛЯ ОФИСА И ДОМА**  
ТЕЛ. 156-75-43/44

**ГАРАНТИЯ 6 МЕСЯЦЕВ**  
ДЛЯ ТЕХ, КТО ИЩЕТ ИНТЕРЕСНУЮ,  
ВЫСОКОПЛАЧИВАЕМУЮ РАБОТУ,  
РЕЗЮМЕ  
ПО ФАКСУ: 156-75-24/28 КРУГЛОСУТОЧНО  
E-mail: rabota@dol.ru

**ГАПЛА  
СУПЕРКАРЫ**

742-01-10 913-24-59

**ВАКАНСИЯ**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ  
БАНКОВСКАЯ КОРПОРАЦИЯ**  
Департамент недвижимости (Линия № 000377)  
Руководитель отдела недвижимости  
(на конкурсной основе) — от 25 до 40 лет, а/о, опыт  
работы в данной области, московские прописка  
Тел: 206-8487; факс (для резюме): 206-9923

## Медицина и здоровье

**СТОМАТОЛОГИЯ  
БЕЗ БОЛИ!**

Лечение, протезирование,  
исправление прикуса,  
отбеливание зубов.  
Консультация бесплатна  
Стоматологический кабинет  
ул. Крупской д. 4, корп. 3  
201-2225

**СТОМАТОЛОГИЯ**

- КОНСУЛЬТАЦИЯ БЕСПЛАТНА
- ЛЕЧЕНИЕ ЗУБОВ
- ИМПОРТНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
- ПРОТЕЗИРОВАНИЕ ВСЕ ВИДЫ

133-0098 МЕТРО "УНИВЕРСИТЕТ"  
УЛ. КРУПСКОЙ Д. 4, КОРП. 3

**СЛУХОВЫЕ АППАРАТЫ ОТИКОМ**

Звуковые, наружные, автоматические,  
компьютерные — более 20 видов.  
Медицинский подбор, сервис,  
индивидуальные настройки, ремонт.  
Центр слуха «Медфон»  
(099) 325-8322, 325-9559, 241-2186  
(012) 325-9063

За подробной информацией  
о различных рекламных  
обращениях к менеджерам рубрики  
Ирина Лопухина  
и Мария Симоненко  
по телефонам:  
753-41-45/46, 753-11-11/12

**СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ  
ЦЕНТР "ЕВРОДЕНТ 100"**  
КРЕДИТОВАЯ ЛИНИЯ 923-5807

Лечение — без боли, чувствительности,  
Пародонтология — эстетичное  
совершенствование улыбки,  
Наталье Карачиной.

Гарантия 100%  
ПН — ПТ с 10-20 час.  
СБ — ВС с 11-19 час.

МОСКВА, МЕТРО "УНИВЕРСИТЕТ"  
ПРОСПЕКТ МИРА, Д. 1, СТР. 1

**КОСМЕТИЧЕСКАЯ  
ХИРУРГИЯ**

Все виды эстетических операций.  
Хирургическое лечение облысения.  
Клиника ☎ (095) 219-26-10

**СТОМАТОЛОГИЯ  
КРУГЛОСУТОЧНО**

- Лечение, удаление, коронки
- Пародонтология, протезирование
- Виниры, безболезненное кератин
- Ортодонтия, имплантация

Ст. м. Библиотека им. Ленина  
Стороговаровский пер. д. 19  
201-2830  
203-1353

**СУПЕРТРЕНАЖЕР  
тренирует сам!**

тренировка любой группы мышц  
интенсивное снижение веса  
повышение тонуса мышц и кожи  
лечение целлюлита  
снятие боли

Надежный сервис, разумная цена,  
высочайшее качество.  
Приглашаем дилеров  
на выгодных условиях

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ  
ФИРМ WISEGET INDUSTRIAL,  
UNILAX INTERNATIONAL  
ЦЕНТР «МИДИС»

134-3091, 134-3081

## Копировальная техника

Touching Your Heart  
**Konica** Серьезная  
техника для  
серьезного  
бизнеса

Оптом и  
в розницу

СЛЭШ, ЛТА

119034, Россия, Москва, Мануковский пер. 11  
Тел.: 201-48-20, 201-42-01, 201-38-22  
Факс: (095) 201-48-94

**Цели**

**ТЕЛЕВИДЕНИЕ**  
ВСЕ ПРОГРАММЫ ИЗ ОСТАНКИНО  
ЕВРОПЕЙСКИЕ КАНАЛЫ БОЛЕЕ 300  
ЦИФРОВОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ  
ПРОДАЖА, МОНТАЖ, ГАРАНТИЯ  
ПРОЕКТИРОВАНИЕ И МОНТАЖ КАБЕЛЬНЫХ СЕТЕЙ

354-5381 354-5431 КОСТУМ

**КАМИНЫ**

Проекты каминных залов,  
поставки из Европы, монтаж,  
гарантийное обслуживание.

Лин. МСД 033090,  
Т/Ф. 395-34-39, 344-04-34

**ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ DELTA PRESS**  
ПЕЧАТИ И ШТАМПЫ  
ПЕЧАТЬ НА СУБЕНДИРАХ  
Полноцветная полиграфия  
Самодублирующиеся бланки  
М. «Центральная» М. «Дружеская»  
Т. 209-1217, 928-1828 Т. 274-8176, 954-3545

**ЧАСТНЫЙ СЫСК**  
Аккредитован «ЗОВ» (Лег. Д. 0001/100)

- поиск
- сбор сведений

(095) 742-36-74

**ТУРЫ ЗА А/М  
А/М НА ЗАКАЗ  
Таможня**

тел. 923-13-12  
лейджер: 974-00-03 (аб. № 30607)

## Недвижимость

МУНИЦИПАЛЬНЫЙ  
ЗАКАЗЧИК  
РЕКОНСТРУКЦИИ  
РАЙОНА

**ЗАО "КУНЦЕВО-ИНВЕСТ"**

от 1000\$  
до 2400\$

**ПРЕДЛАГАЕТ ГАРАЖИ  
ЭЛИТНЫЕ  
КВАРТИРЫ  
В СТРОИЩИХСЯ ДОМАХ  
В РАЙОНЕ**

МЕТРО РЯДОМ "КУНЦЕВСКАЯ"  
"МОЛОДЕЖНАЯ"  
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ПЛАНИРОВКИ  
ОПЛАТА В РАССРОЧКУ

ОТДЕЛ 149-8197  
ПРОДАЖ 149-7691  
140-6032

**ЦЕНА ЗА МЕТР**

**ДВН ОТБОР ПРОЕКТОВ  
В ОБЛАСТИ НЕДВИЖИМОСТИ  
ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ**

4-мoji lvni@centro.ru  
242-97-35, 242-97-31

**ДВН КОТТЕДЖИ,  
ДАЧИ,  
ЗЕМЕЛЬНЫЕ  
УЧАСТКИ**  
до 30 км от МКАД  
ПРОДАЖА, ОФОРМЛЕНИЕ, ОЦЕНКА

Тел. 242-97-35, 242-97-31

**Офис**

**"СОЛНЕЧНАЯ ПОЛЯНА"**  
РЕСТАУРАЦИЯ "УЛЬЕНД" И ТОЛЬКО  
НОМЕРА АНЖО, СОЛНЕЧНО, САМЫЕ  
РЕСТОРАНЫ В АНЖО, САМЫЕ  
КОМФОРТНЫЕ КАРНЫ, КАТАНИЕ  
НА ЛОШАДЯХ, ДЕЛОВАЯ  
ПОДЪЕЗДНОМ ШАРЕ И ПАРАДИЖЕ,  
СОЛНЕЧНО И НАСТОЯЩИМ ТОМНО

Адрес: 125080, Москва, ул. Мухоморова, д. 10  
Тел. 974-00-03, 974-00-04, 974-00-05, 974-00-06, 974-00-07, 974-00-08, 974-00-09, 974-00-10, 974-00-11, 974-00-12, 974-00-13, 974-00-14, 974-00-15, 974-00-16, 974-00-17, 974-00-18, 974-00-19, 974-00-20, 974-00-21, 974-00-22, 974-00-23, 974-00-24, 974-00-25, 974-00-26, 974-00-27, 974-00-28, 974-00-29, 974-00-30, 974-00-31, 974-00-32, 974-00-33, 974-00-34, 974-00-35, 974-00-36, 974-00-37, 974-00-38, 974-00-39, 974-00-40, 974-00-41, 974-00-42, 974-00-43, 974-00-44, 974-00-45, 974-00-46, 974-00-47, 974-00-48, 974-00-49, 974-00-50, 974-00-51, 974-00-52, 974-00-53, 974-00-54, 974-00-55, 974-00-56, 974-00-57, 974-00-58, 974-00-59, 974-00-60, 974-00-61, 974-00-62, 974-00-63, 974-00-64, 974-00-65, 974-00-66, 974-00-67, 974-00-68, 974-00-69, 974-00-70, 974-00-71, 974-00-72, 974-00-73, 974-00-74, 974-00-75, 974-00-76, 974-00-77, 974-00-78, 974-00-79, 974-00-80, 974-00-81, 974-00-82, 974-00-83, 974-00-84, 974-00-85, 974-00-86, 974-00-87, 974-00-88, 974-00-89, 974-00-90, 974-00-91, 974-00-92, 974-00-93, 974-00-94, 974-00-95, 974-00-96, 974-00-97, 974-00-98, 974-00-99, 974-00-100

## Юриспруденция

**Возврат долгов, досудебное  
урегулирование кредитно-  
долговых конфликтов.**

Представительство и защита  
интересов потерпевших от  
противоправных действий.  
Юридические консультации.

Центр конфликтологии и права  
Л. № 044В12(016), м. Лубянка,  
тел.: 928-36-55, 928-36-11,  
284-30-50, 284-57-16

**RENSIS**

РЕГИСТРАЦИЯ, РЕКОНСТРУКЦИЯ,  
АККРЕДИТАЦИЯ, АУДИТ,  
ОЦЕНКА, ОФШОРНЫЕ КОМПАНИИ,  
СЕКРЕТАРИАТ, СЕРВИС,  
СМЕТЫ, КРЕДИТНЫЕ КАРТЫ

**ОФШОР**

Москва, Восточный округ,  
Адрес: ул. Мухоморова, д. 10,  
стр. 1, 9 эт.  
Тел. 974-00-03, 974-00-04,  
974-00-05, 974-00-06,  
974-00-07, 974-00-08,  
974-00-09, 974-00-10,  
974-00-11, 974-00-12,  
974-00-13, 974-00-14,  
974-00-15, 974-00-16,  
974-00-17, 974-00-18,  
974-00-19, 974-00-20,  
974-00-21, 974-00-22,  
974-00-23, 974-00-24,  
974-00-25, 974-00-26,  
974-00-27, 974-00-28,  
974-00-29, 974-00-30,  
974-00-31, 974-00-32,  
974-00-33, 974-00-34,  
974-00-35, 974-00-36,  
974-00-37, 974-00-38,  
974-00-39, 974-00-40,  
974-00-41, 974-00-42,  
974-00-43, 974-00-44,  
974-00-45, 974-00-46,  
974-00-47, 974-00-48,  
974-00-49, 974-00-50,  
974-00-51, 974-00-52,  
974-00-53, 974-00-54,  
974-00-55, 974-00-56,  
974-00-57, 974-00-58,  
974-00-59, 974-00-60,  
974-00-61, 974-00-62,  
974-00-63, 974-00-64,  
974-00-65, 974-00-66,  
974-00-67, 974-00-68,  
974-00-69, 974-00-70,  
974-00-71, 974-00-72,  
974-00-73, 974-00-74,  
974-00-75, 974-00-76,  
974-00-77, 974-00-78,  
974-00-79, 974-00-80,  
974-00-81, 974-00-82,  
974-00-83, 974-00-84,  
974-00-85, 974-00-86,  
974-00-87, 974-00-88,  
974-00-89, 974-00-90,  
974-00-91, 974-00-92,  
974-00-93, 974-00-94,  
974-00-95, 974-00-96,  
974-00-97, 974-00-98,  
974-00-99, 974-00-100

**ГОТОВЫЕ ФИРМЫ**  
Регистрация ООО, ЗАО, ГРП, ФКЦ,  
перерегистрация, ликвидация,  
Для всех регионов России.  
430-86-55, 430-84-51

**СРОЧНАЯ  
ЛИКВИДАЦИЯ  
ПРЕДПРИЯТИЙ!**

• БЕСПЛАТНО -  
ПОНАЯ ФИРМА!  
971-4000 971-4263

**ГОТОВЫЕ ФИРМЫ**  
Лицензии, Регистрации,  
Изменения в  
учредительных документах  
Любой округ, банк  
т.: 236-4668, 237-2980 ст.м. "Серпуховская"

**Бизнес-предложения**

**M-Business** т/ф. 786-1791  
тел. 821-1774  
Москва, Трубный ул. Д. 38, стр. 1, 1-й этаж  
**ОФШОРНЫЕ КОМПАНИИ ОТ 450\$**  
Реализация, ликвидация, ликвидация,  
Регистрация, ликвидация,  
Адрес: ул. Мухоморова, д. 10,  
стр. 1, 9 эт.  
Тел. 974-00-03, 974-00-04,  
974-00-05, 974-00-06,  
974-00-07, 974-00-08,  
974-00-09, 974-00-10,  
974-00-11, 974-00-12,  
974-00-13, 974-00-14,  
974-00-15, 974-00-16,  
974-00-17, 974-00-18,  
974-00-19, 974-00-20,  
974-00-21, 974-00-22,  
974-00-23, 974-00-24,  
974-00-25, 974-00-26,  
974-00-27, 974-00-28,  
974-00-29, 974-00-30,  
974-00-31, 974-00-32,  
974-00-33, 974-00-34,  
974-00-35, 974-00-36,  
974-00-37, 974-00-38,  
974-00-39, 974-00-40,  
974-00-41, 974-00-42,  
974-00-43, 974-00-44,  
974-00-45, 974-00-46,  
974-00-47, 974-00-48,  
974-00-49, 974-00-50,  
974-00-51, 974-00-52,  
974-00-53, 974-00-54,  
974-00-55, 974-00-56,  
974-00-57, 974-00-58,  
974-00-59, 974-00-60,  
974-00-61, 974-00-62,  
974-00-63, 974-00-64,  
974-00-65, 974-00-66,  
974-00-67, 974-00-68,  
974-00-69, 974-00-70,  
974-00-71, 974-00-72,  
974-00-73, 974-00-74,  
974-00-75, 974-00-76,  
974-00-77, 974-00-78,  
974-00-79, 974-00-80,  
974-00-81, 974-00-82,  
974-00-83, 974-00-84,  
974-00-85, 974-00-86,  
974-00-87, 974-00-88,  
974-00-89, 974-00-90,  
974-00-91, 974-00-92,  
974-00-93, 974-00-94,  
974-00-95, 974-00-96,  
974-00-97, 974-00-98,  
974-00-99, 974-00-100

**ТЕЛЕФОННАЯ**  
компания предлагает снижение расходов на  
междугородные и международные разговоры  
• различные тарифные планы  
• телефонные карточки  
т/ф 972-21-76, 972-22-51

**ОТКРОЙТЕ СВОЕ КАФЕ**

**Баскин Роббинс**  
Мироженов

Вы хотите организовать собственный бизнес?  
Баскин Роббинс предлагает Вам сотрудничество!

**С нашей стороны**  
Собственный бренд, который  
вы сможете использовать в любой точке.  
Забавные рецепты и ингредиенты

**С нашей стороны**  
• Индивидуальный подбор помещения  
• Помощь в оформлении дизайна интерьера  
• Обучение, маркетинговая и  
организационная поддержка  
• Единый ассортимент мороженого  
Баскин Роббинс

Тел. (095) 294-7510, факс 250-7371  
Отдел франчайзинга





Страница **Любовь Полищук**  
и **Сергей Циган**  
**ЧРЕВΟΥГОДИЕ**

ЕДА

# С капустой. Врукопашную

**Настоящие пироги соединяют в себе достоинства блондинок и брюнеток**

**К**огда-то в буфете или продавали чудесные печеные пирожки с мясом и капустой. Выпекали они в духовке и стоили 15 копеек штука. Разбирали их, естественно, быстро, до вечера не залежалось. Мы всегда норовили ухватить побольше — полный пакет. Те пирожки капусту и небытие вместе с Союзом.

Во многих магазинах сейчас пекут, предвзвешенно разморозив в микроволновой печи, слоеные пирожки с начинкой из абрикосов, вишни, яблок, творога, печени и т.д. Ну и капустные, конечно. Они довольно вкусные, но начинка-то мороженая. Капустного листочка не разгладить — каша. Говорят, что на заре «Русского бистро» тамошние пирожки тоже есть было можно. Теперь же знакомым толк и пирогах это делать не рекомендуется. Так что хочешь не хочешь, готовить их приходится, как говорит один знакомый ювелир, «врукопашную».

Вы замечали, как оживляются сидящие за столом, когда появляется блюдо с пирогами. Если пироги нескольких сортов, то интересуются: «А которые с капустой?» Хозяйки, как правило, специально лепят «разным манером», чтобы начинку можно было определить без надкусывания.

Мама большую кулебяку или пирог обычно печет так. Полпачки (маленькой) дрожжей, столовая ложка сахара, чуть-чуть теплого молока — это опара. Затем пол-литра теплого молока, столовую ложку соли, столовую ложку растительного масла, пачку маргарина или сливочного масла перемешивает отдельно в большой миске. Мука — на глаз. Когда опара поднялась — все соединяет и размешивает. Тесто ставит в теплое место, чтобы подошло. Оно поднимается и норовит вылезти из кастрюли. Его нужно время от времени «осаживать», можно деревянной ложкой. Потом добавить муки до кондиции, как следует вымесить,



и пусть еще постоит. А дальше начинка: мясная, грибная, капустная — и на противень.

Сестра Лена жарит крошечные пирожки, размером буквально с ноготь. Это очень удобно — на один укус, но готовить хлопотно. Пока налепишь — устанешь так, что и есть не хочется.

Мы с Любой поступаем следующим образом. Тесто вымешиваю я. Кто понимает в этом толк, женщины это никогда не поручит. Тесто самое простое: мука, яйца, кефир или сметана, сода на кончике ножа гасится каплей уксуса или лимонного сока. Скипящее молоко, простокваша, остатки сметаны — все годится. Сестра делает на чистой сметане — тесто получается жирное. А на кефире — в самый раз. К тому же оно хорошо раскатывается. Некоторые предпочитают дрожжевое, но у дрожжевых пирожков оболочка всегда толстая, а начинки кажется мало (даже если положить много). Тесто мы раскатываем как можно

тоньше, только чтобы не рвалось, а начинку кладем побольше.

Капуста режется мелко в соломку и варится в подсоленной воде. Люба предпочитает недоваренную, чтобы хрустела. Мне нравится хорошо проваренная, примерно 15—20 минут. Отходящая готовую капусту на дуршлаг, обязательно поставьте кастрюлю — чтобы капустный отвар не пропал. Из него можно сварить отличный овощной суп. Меня Люба всегда ругает, если в его выливает.

В миску, где остывает капуста, кидая мелко нарезанные крутые яйца (Люба предпочитает обжаренные без яиц, а я стараюсь накрошить их побольше) и хорошо обжаренный в растительном масле репчатый лук. Наверное, можно и в сливочном или топленом, но мы ими для жарки не пользуемся. Все перемешивается, солится, перчится. Горячую начинку лучше в дело не пускать — «прожарит» тесто во время лепки.

А как остыла — вперед.

Лепить можно в форме чебурачки, мясеполобные, а можно «швом» вверх — «динозавроштинные». По нашему мнению, на противень их лучше класть «швом» вниз — так получается аппетитнее.

Жарим на растительном масле на среднем огне. Если поджарилось много, то масло надо время от времени менять. А то оно чернеет и становится канцерогенным. И какое же испытываешь удовольствие.

*Если выйдут из печи  
Пирожки твои булочки  
Как брызгалки горячи,  
Как брызгалки золотисты...*

(Правда, Ростан, которому принадлежат эти строки, писал о мучальном печенье, но это не важно.)

Тут набегает домашние — и пирожки, как все хорошее, мгновенно исчезают. А если же немного остынет, то наутро они «очень и очень» со сливочным маслом. Но хотим предупредить, это очень и очень бесполезно: в сливочном масле — холестерин, который, сами понимаете... Впрочем, как известно, все, что вкусно, вредно. Чем вкуснее, тем вреднее. А самый полезный продукт — это рыбий жир. Но вкусным его не назовешь. Курить тоже вредно, хотя Иосиф Бродский (у Довлатова) сказал, что если после кофе утром не закурить сигарету, то и просыпаться незачем. Так что просыпайтесь, пейте кофе, намазывайте пирожки с капустой сливочным маслом. И живите долго-долго.

Однажды пирожки с капустой были приготовлены по этому рецепту в городе Нью-Йорке и имели грандиозный успех. Правда, потребители были «новые» американцы, относительно недавно уехавшие из России. Они еще помнят вкус...



Не слушай тех, кто советует  
Не слушай тех, кто утверждает  
Не верь никому, даже самому себе

**СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ:**

абонентная плата  
в месяц от **19 \$**

стоимость минуты  
разговора от **0,33 \$**

гарантийный  
взнос от **100 \$**

стоимость телефонного  
аппарата от **149 \$**

автоматический  
международный роaming

зона покрытия Москва  
и ближайшее  
Подмосковье

самые современные  
услуги цифровой  
сотовой связи

**ВЕРЬ ЭТОЙ РЕКЛАМЕ!**

**GSM 1800**

**СЕГОДНЯ, ЗАВТРА, ВСЕГДА:  
НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ  
ЦИФРОВОЙ СОТОВОЙ СВЯЗИ**

**BEELHAPPY**  
**БИЛАЙН**

АДРЕСА НАШИХ ОФИСОВ: Леснорядский пер. 18, м. «Красносельская», тел./факс 960-9999, 1-я Тверская-Ямская 2, стр. 1, м. «Маяковская», тел. 251-7000, факс 251-0584; Ул. 8 Марта 10-12, м. «Динамо», тел. 212-8283, 974-4646, факс 212-8225.  
ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР: Леснорядский пер. 18, стр. 5, тел./факс (095) 747-9971, продажа и установка устройств hands free, антенн, других аксессуаров, обслуживание абонентов.  
СЕРВИС ЦЕНТР: ул. 8 Марта 10-12, тел./факс (095) 212-2665, ремонт и гарантийное обслуживание сотовых телефонов и аксессуаров.  
Выезд торгового представителя к клиенту для демонстрации оборудования и заключения договора: тел./факс (095) 212-2778.  
ПРИЕМ ЗАЯВОК ПО INTERNET <http://www.beeline.ru>  
КРУГЛОСУТОЧНЫЙ СПРАВОЧНЫЙ ТЕЛЕФОН (095) 755-0055, факс (095) 755-0075



## Scrabble



А, Е, Н, Н, Н

С, Р, Ю

НАБРАТЬ 94 ОЧКА

- Очки за слово, проходящее через эту клетку, утраиваются
- Очки за слово, проходящее через эту клетку, удваиваются
- Цвета букв, попадающих на эту клетку, утраиваются
- Цвета букв, попадающих на эту клетку, удваиваются

### Решение задачи, помещенной в №14

а4- БАРЧУК (16+6 за слово из шести букв \*2=44 очка)  
е5- ВЕС (5\*2=10 очков)  
д4- ЧЕПУХА (17+6 за слово из шести букв \*2=46 очков)  
д9- АТОМ (6 очков)  
е3- ГУСАР (11 очков)  
Премия за использование всех букв 20 очков

Итого: 137 очков

### Уголок старика Синицкого

Дружок собрался выпить пива. Первый принес пять бутылок, второй — четыре, третий — три. Четвертый пришел, принес без пива и внес свою долю — 12 рублей — деньгами. Как следует разделить эту сумму, чтобы затраты всех четырех были одинаковы?



### Решение задачи, помещенной в №14

Легко собрать, что перемещение колеса по большому кругу на некоторый угол  $\alpha$  можно представить как сумму двух движений: движение излом до точки, соответствующей углу  $\alpha$ , и поворот колеса вокруг своей оси на угол, равный углу  $\alpha$ . Первое движение повернет привода относительно оси (перпендикулярна на рисунке) на угол  $\alpha$ . Второе — на угол  $3\alpha$ . Суммарный поворот будет равен  $4\alpha$ . Иными словами, за полный оборот вокруг планеты привода сделают ровно четыре кулибиты.

## ИТОГИ

Ежемесячный журнал  
№ 15 (100), 21 апреля 1998 года  
Издатель ЗАО «Мирская печать»  
Главный редактор Дмитрий Бирюков

Главный редактор Сергей Барановский (E-mail: SPARKMAGAZINE@MAIL.RU)  
Заместитель главного редактора Михаил Бирюков (E-mail: MURMAN@MAIL.RU), Дмитрий Сибиряков  
Арт-директор Аркадий Громов  
Корректоры (технический) Рона Давидов  
Секретарь Андрей Харинский (технический секретарь), Владимир Соколов (заместитель технического секретаря), Ирина Старикова, Ирина Фрейден (выпускающие редакторы)  
Отдел дизайна Виктория Кибасова (зам. отдела), Алексей Афанасьев, Татьяна Громова, Федор Радко (ведущий дизайнер), Дарья Дронова, Наталья Старикова  
Фотография Олег Иванко (дизайнер), Татьяна Беляева, Владимир Иванко, Ирина Иванко, Татьяна Киселева, Алла Петрова, Олег Синдров  
Отдел новостей («Россия») Сергей Аверинский (зам. отдела), Александр Грозов, Татьяна Беляева, Дмитрий Грозов, Александр Радко, Нелли Соколова (редактор), Дмитрий Сибиряков, Александр Давидов (редактор)  
Отдел международной жизни («Финансы России») Сергей Сергеев (зам. отдела), Георгий Власов, Екатерина Власова (редактор), Евгений Павлов  
Отдел экономики («Вестник») Ирина Романова (зам. отдела), Светлана Соловьева (редактор)  
Отдел культуры («Общество», «Синтез») Елена Кавалерская (зам. отдела), Татьяна Ахмедов (редактор), Елена Громова, Денис Давыдов, Борис Жуков, Анастасия Старикова (редактор), Борис Стариков  
Отдел искусства («Искусство», «Журналистический дневник») Дина Гуреева (зам. отдела), Юлиан Гладковичев, Марина Голубовская (редактор), Николай Мокеев, Лев Рубинштейн, Ярослав Садов, Ольга Соколова (редактор)  
Координатор группы рекламной Маша Громова  
Отдел информационного обслуживания и доставки (зам. отдела), Наталья Косарева  
Переводы с английского Александр Богдановский  
Служба проверки Тарас Верина, Татьяна Верина  
Корректоры Наталья Александрова, Елена Бур, Ирина Киселева, Лена Косарева, Александр Прокляев  
Ведущий редактор Ирина Жуковская, Татьяна Коркина, Светлана Радко  
Редакторы Оксана Артемьева, Ирина Карпова, Ирина Копылова, Алла Косарева, Елена Радко, Елена Черкасова  
Редактор Александр Яковлев, Александр Радко

Автор дизайна-пронта Аркадий Громов

Отдельные редакционные материалы публикуются на основании лицензии, выданной «Мирская печать».

Постоянный представитель в редакции «Мирская печать» Екатерина Коркина

Адрес редакции: 125817, Москва, Ленинградское шоссе, дом 1а, E-mail: SPARKMAGAZINE@MAIL.RU  
Издатель зарегистрирован в Комитете печати РФ  
Регистрационный знак: 50-024302 от 14.03.98  
ISSN 1027-3964 Годовой индекс 75587

Учредитель ЗАО «Издательство «Синтез»

Исполнительный директор Артур Семин

Финансовый директор Сергей Крутицкий

Управляющий делами ЗАО «Издательство «Синтез» Мария Дмитриева

Служба рекламы ЗАО «Издательство «Синтез»  
Нина Громова (дизайнер), Ирина Манойлова (зам. дизайнера), Татьяна Афанасьева, Ольга Власова, Светлана Давыдова, Елена Власова, Владимир Павлов, Наталья Матвеева, Ольга Голубовская, Мария Соколова, Илья Зайцев (координатор по рекламе), телефоны: 10950 753 4545, 753 4546, факс: 753 4546

Служба развития производства ЗАО «Издательство «Синтез»  
Игорь Смирнов (дизайнер), телефон: 10951 753 4543

Служба маркетинга ЗАО «Издательство «Синтез»  
Елена Косарева (дизайнер), Татьяна Голубова, телефон: 10950 753 4543

Служба распространения ЗАО «Издательство «Синтез»  
Александр Михайлов (дизайнер), телефон: факс: 10951 753 4544

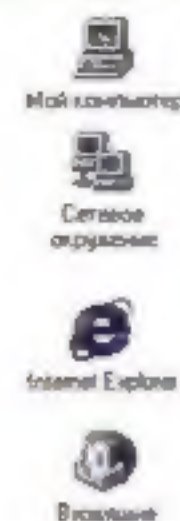
Подписка вне территории Российской Федерации осуществляется:  
АО «Международная книга», тел. 10950 238 4907, факс: 10950 238 4934,  
фирмы East View Publications, тел. в США: 1800 790 0987, факс: 1800 790 2931

Верстка, цветоделение и компьютерное обеспечение —  
компьютерный центр ЗАО «Издательство «Синтез» Виктория Чирная (дизайнер), Андрей Аверинский, Михаил Артемьев, Олег Давыдов, Павел Беляев, Роман Беляев, Лена Громова, Андрей Барановский, Мария Беляева, Татьяна Тихонова, Андрей Коркин, Ольга Давыдова, Александр Матвеев, Ирина Чудикова, Владимир Сидор, Владимир Сидор, Владимир Тихоновский, Мария Сидорова, Алексей Чирный, Валерий Тихов, Артем Сидоров

Номер подписан в печать 19 апреля 1998 года

Отпечатано в объединении «Аргумент» (Финляндия), тираж 85 000 экз. Цена свободная

Редакция не имеет возможности вступать в переписку, а также рекламировать и завершать не законченные рукописи и иллюстрации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов. При перепечатке материалов и использовании их в любой форме, в том числе и в электронном виде, ссылка на журнал «Искусство» обязательна. © Журнал «Искусство», 1998.




О преимуществах Windows NT Workstation долго не говорят. Ими пользуются. Пользуются, чтобы успеть сделать больше!

**Сравните:** на компьютере с оперативной памятью 32 Мб и более Windows NT Workstation работает на 20% быстрее, чем Windows 95.  
**Убедитесь:** русская версия Windows NT Workstation проста и удобна в работе.  
**Оцените:** Windows NT Workstation — самая надежная и защищенная

операционная система. Ваши данные будут в полной безопасности! **Будьте уверены:** Windows NT поддерживает все стандартные приложения. **И не беспокойтесь:** она совместима с любым стандартным устройством, которое у Вас уже есть.

Этими преимуществами можно воспользоваться, если на Вашем компьютере установлено только лицензионное программное обеспечение.

Сделайте Ваш выбор — компьютер для бизнеса с Windows NT Workstation! Сделайте это сегодня, чтобы завтра успеть сделать больше!

Если у Вас уже есть компьютер, то коробку с русской версией Windows NT Workstation можно приобрести со скидками до 32% в рамках программы 32! Подробности — на <http://www.32.ru/>



Информацию о приведенных производителях компьютеров Вы можете получить по телефону (095) 916 7171 или на Web-сервере: <http://www.microsoft.com/rus/ntworkstation/buy/>

Microsoft  
Where do you want to go today?



# Изобретено для вас

В 1780 году созданы часы BREGUET с автоматическим подзаводом с вращающимся маятником, который заводит главную пружину. Сегодня мастера украшают маятник при помощи техники ручного гильоширования, довершая прекрасную картину движения.



Знаменитые стрелки «яблоко» из синеной стали сейчас всемирно известны как стрелки BREGUET. Созданные в 1783 году ABRAHAM-LOUIS BREGUET, они символизируют безупречное мастерство и стиль BREGUET.



Создав устройство «ТУРБИЙОН» в 1795 году, BREGUET устранил влияние сил гравитации на точность хода часов. Это кардинальное изобретение лучше всего отражено в коллекции, которая насчитывает целый ряд уникальных часов «ТУРБИЙОН».

На часы BREGUET возложена особая ответственность: они носят имя ABRAHAM-LOUIS BREGUET, величайшего в истории мастера часового дела. Стрелки BREGUET, переливающийся гильошированный циферблат и филигранной точности насечка по корпусу часов — отличительные детали BREGUET, ставшие легендарными. Безусловно, важнейшим в часах будет собранный вручную механизм, который являет собой пример технического совершенства. Носите ваше приобретение с гордостью — вы выбрали исключительные часы.

*Breguet*  
Depuis 1775



*Mercury*

Эксклюзивный дистрибьютор

Тверская, 16,

Торговая Галерея «Актёр»,  
магазин «Mercury».

Время работы: с 11.00 до 21.00, ежедневно.  
Тел.: 935-7789, 935-7790.

Бережковская наб., 2,

Гостиница «Рэдиссон-Славянская»,  
магазин «Mercury».

Время работы: с 11.00 до 23.00, ежедневно.  
Тел.: 941-8928, 941-8337.

Манежная площадь, 1,

Торговый комплекс «Охотный ряд»,  
магазин «Mercury».

Время работы: с 10.00 до 22.00, ежедневно.  
Тел.: 737-8353, 737-8355.